

اقتصاديات المفاضلة بين المشروعات الاستثمارية المتنافسة في ظل تغيرات الأسعار

د. محمد العظمة*

مقدمة

تؤثر تغيرات مستويات الأسعار على العديد من القرارات التي تتخذها الوحدة الاقتصادية وهي بصدد محاولة التوصل الى الاستخدام الأمثل للموارد الاقتصادية المتاحة لها. وهناك بعض الدراسات النظرية والتطبيقية التي تناولت تحليلًا للأثر المحتمل لتغيرات مستويات الأسعار عند اتخاذ القرارات الاستثمارية والتمويلية المتعلقة بوضع الموازنات الرأسمالية (١) Capital Budgeting Decisions

وقد أظهرت تلك الدراسات أن الارتفاع الملحوظ لمستويات الأسعار في السنوات الأخيرة قد استلزم تطوير النماذج الاقتصادية التقليدية لتقييم المشروعات الاستثمارية، ضمانًا لكفاءة استخدام رأس المال على مستوى الوحدة الاقتصادية وكذلك على المستوى القومي. ومن العوامل التي حظيت بالاهتمام من جانب تلك الدراسات، تحليل أثر التضخم وتأثيره على احتساب صافي القيمة الحالية للمشروع الاستثماري، وخصوصًا في ظل الضرائب وتفاوت معدلات تغير مستويات الأسعار في أسواق عوامل الانتاج والمنتجات (٢) (تغيرات الأسعار النسبية Relative Price Level Changes). وقد أوضحت تلك الدراسات أيضًا ما للتضخم من آثار على الحجم الأمثل للميزانية الرأسمالية للوحدات الاقتصادية (٣)، وما يترتب على ذلك من آثار على المتغيرات التي تحكم سياسات الاقتصاد الكلي (٤).

إلا أن من الملاحظ أن تلك الدراسات قد اقتصرَت في غالبيتها عند تناول أثر التضخم - على نوع واحد فقط من القرارات الاستثمارية، ألا وهو تلك المتعلقة بتقييم فرصة استثمارية مستقلة (٥) (قائمة بذاتها Independent Investment Project). ويطلق على هذا النوع من القرارات قرار قبول أو رفض الفرصة الاستثمارية Accept or Reject Decision. وبذلك فقد جاءت تلك الدراسات

عاصرة عن تناول نوع آخر من القرارات المتعلقة بتقييم عدة فرص استثمارية متاحة في آن واحد. إذ قد يواجه متخذ القرار الاستثماري بضرورة اختيار واحدة أو عدد محدود من بين تلك الفرص دون التمكن من قبولها جميعا، على الرغم من أن بعض تلك الفرص التي لن تتضمنها الميزانية الرأسمالية المثل قد تكون مقبولة اقتصاديا إذا تم تقييمها مستقلة عن غيرها (إذا كانت ذات صافي قيمة حالية موجبة حسب معدل العائد المرغوب للمستثمر). ويمكن تسمية الفرص الاستثمارية في هذه الحالة بالفرص الاستثمارية المتنافسة، Mutually - Exclusive Investment Opportunities و يطلق على القرار المتعلق بتقييم تلك الفرص قرار ترتيب الفرص الاستثمارية المتنافسة (٦) - Ranking Mutually Exclusive Investment Opportunities. وتظهر أهمية قرارات الترتيب دون قرارات القبول أو الرفض للفرص الاستثمارية إذا ما أخذنا في الحسبان أن المستثمر غالبا ما يواجه في العديد من المواقف بتوافر عدة بدائل استثمارية، كل منها قد يصلح لتحقيق الهدف من الاستثمار، ويتعين الأمر اختيار إحدى هذه البدائل فقط دون غيرها (مثال ذلك قرار شراء آلة واحدة من بين ما يعرضه السوق من الآلات متفاوتة في أسعارها وخصائصها الفنية). وتظهر أهمية قرارات الترتيب أيضا في ظل ظروف ما يسمى بالندرة النسبية للأموال المتاحة للاستثمار (٧) (Capital Rationing)، أى في الحالة التي تتعرض فيها الوحدة الاقتصادية لقيود (Constraints) على ما يمكن توفيره من أموال للاستثمار، وبشكل لا تكفى معه لقبول جميع الفرص الاستثمارية المتاحة، والتي كان في الامكان قبولها جميعا في غياب تلك القيود. ولذا يتعين في هذه الحالة ترتيب الاستثمارات المتاحة تنازليا حسب كفاءتها الحدية Marginal Efficiency بشكل يضمن تعظيم العائد على الاستثمار في ظل منحني عرض رأس المال الذي تواجهه المنشأة. ولا يخفى أيضا أهمية دراسة الجوانب الحديثة في مجال نظرية محفظة الاستثمارات Portfolio theory ونظريات تسعير الأصول الرأسمالية في ظل التوازن في أسواق رأس المال (٨) Capital Asset Pricing Models. إذ توضح تلك الدراسات ضرورة اتخاذ القرار الاستثماري على مستوى محفظة الاستثمار الخاصة بالوحدة الاقتصادية أو المكونة لسوق رأس المال Market Portfolio وليس على مستوى الفرصة الاستثمارية القائمة بذاتها. ومن هذه الزاوية، يمكننا اعتبار دراسة قرارات ترتيب الفرص الاستثمارية المتنافسة هي

خطوة أولى نحو تفسير السلوك الاستثماري في محاولة التوصل الى المزيج الأمثل لعدة استثمارات بحيث يمكن معه تعظيم العائد وتقليل درجة المخاطرة الى حدها الأدنى (٩).

و يهدف البحث الحالي الى أن يمتد بالتحليل لكي يتناول أثر التضخم على القرارات المتعلقة بترتيب الفرص الاستثمارية المتنافسة. وذلك سوف يسمح بتناول بعض الجوانب التي لم تتعرض لها الدراسات التي اختصت بدراسة أثر التضخم عند تقييم الفرص الاستثمارية المستقلة (قرارات القبول أو الرفض). وعلى وجه الخصوص فسوف يتناول البحث بالدراسة التساؤلات التالية التي تثار عند ترتيب الفرص الاستثمارية المتنافسة في ظل تغيرات مستويات الأسعار:-

- ١ - هل تؤثر السياسة المحاسبية للاستهلاك على تغيير تفضيلات المستثمر للمشروعات المتنافسة اذا ما تفاوتت مستويات الأسعار؟
- ٢ - ما هو أثر التضخم على سلوك المستثمر فيما يتعلق بالمفاضلة بين مشروعات استثمارية متنافسة ذات أعمار انتاجية متفاوتة؟ وهل تختلف تلك التفضيلات فيما اذا لم يكن هناك تغيرات في مستويات الأسعار؟
- ٣ - ماهي حساسية مكونات التدفقات النقدية المترتبة على الاستثمار للتغيرات في أسعار عوامل الانتاج والمنتجات على تفضيل فرصة استثمارية على غيرها؟ وهل يتفاوت هذا الترتيب عند معدلات مختلفة لتغيرات الأسعار؟
- ٤ - اذا تفاوتت هياكل التكلفة التي تنطوى عليها الفرص الاستثمارية المتنافسة (أحجام التكاليف الثابتة بالقياس الى التكاليف المتغيرة) فهل يؤدي وجود عنصر التضخم الى أن تنتهج المنشأة سياسة استثمارية من شأنها ان تغير من مكونات دالة الانتاج Production Function وتغير من الطرائق التكنولوجية للانتاج (تفضيل الآلية على اليدوية مثلا)؟
- ٥ - اذا ارتبطت كل فرصة استثمارية بمصدر معين من مصادر التمويل فهل يؤدي وجود التضخم الى ان تفضل المنشأة هيكل تمويلها Capital Structure من خلال المفاضلة بين المشروعات المتنافسة، و يختلف عن ذلك الهيكل الذي تفضله في حالة ثبات مستويات الأسعار؟
- ٦ - في ظل ظروف عدم مثالية سوق رأس المال Capital Market Imperfection هل يؤدي تقييم البدائل الاستثمارية المتنافسة في ظل التضخم الى اختلاف ترتيب الفرص الاستثمارية اذا ما اخذنا في الحسبان أثر كل فرصة استثمارية على النمط المرغوب بتوزيع الدخل بين الفترات المختلفة Consumption Pattern over time .

وفيما يلي نعرض أولاً للنموذج العام لقرار ترتيب الفرص الاستثمارية المتنافسة في ظل تغيرات مستويات الأسعار، وفي ظل بعض الافتراضات، ثم نتناول بالتحليل كل تساؤل من التساؤلات المشار إليها وتأثيره على هذا النموذج.

النموذج العام لقرار ترتيب فرص استثمارية متنافسة في ظل الأسعار:

لنفترض أن مشروعاً استثمارياً (أ) يحتاج إلى استثمار نقدي الآن قدره (ث)، ويعود بتدفقات نقدية مستقبلية تقدر بالقيمة (ك_د) في كل فترة من الفترات حتى نهاية العمر الانتاجي (بينما $d = 1, 2, \dots, n$). ولذا فإن صافي القيمة الحالية لهذا المشروع الاستثماري (ص ق ح_أ) سوف تساوي:

$$ص ق ح_A = - ث + \sum_{d=1}^n \frac{K_d}{(1 + E)^d} \quad (1)$$

بينما (ع) تمثل معدل الخصم الواجب تطبيقه بالنسبة للتدفقات النقدية في كل فترة من الفترات (ولنفترض تساوى هذا المعدل من فترة لأخرى للتبسيط)، والذي يعكس معدل التفضيل الزمني للمستثمر Marginal rate of time preference ودرجة المخاطرة المحيطة بتحقيق التدفقات النقدية المترتبة على الاستثمار.

لنفترض أن متخذ القرار الاستثماري يواجه بضرورة المفاضلة بين مشروعين استثماريين مستقلين Independent ومتنافسين Mutually - exclusive هما المشروع ١ = المشروع ٢. ففي هذه الحالة فسوف يفضل المستثمر المشروع (١) على المشروع (٢) إذا تحققت العلاقة الآتية (وباستخدام نفس الرموز السابقة):

$$- ث_1 + \sum_{d=1}^n \frac{K_{1d}}{(1 + E)^d} > - ث_2 + \sum_{d=1}^n \frac{K_{2d}}{(1 + E)^d} \quad (2)$$

وينطوى استخدام العلاقة (٢) لترتيب الفرصتين الاستثماريتين على الفروض الأساسية التالية:

- ١ - عدم وجود تغيرات في مستويات الأسعار بين الفترات من ١ إلى ن.
- ٢ - تساوى العمر الانتاجي لكلا المشروعين (و يساوى ن من الفترات).

- ٣ - تعادل درجة المخاطرة التى تتعرض لها التدفقات النقدية المتوقعة من كلا المشروعين و بالتالى تساوى معدل الخصم (ع).
- ٤ - أن طريقة صافي القيمة الحالية Net present Value Method هى المعيار السليم لترتيب الاستثمارات المتاحة، وأن تطبيقها يتسق مع هدف المستثمر وهو تعظيم القيمة الحالية).
- ٥ - توافر سوق رأس مال مثالية Perfect Capital Market تضمن الاقتراض أو الاقتراض بمعدلات موحدة وبدون تكاليف لانجاز الصفقات المالية أو للحصول على معلومات، وذلك اذا رغب المستثمر فى تعديل نمط توزيع التدفقات النقدية المترتبة على الاستثمار بين الفترات المختلفة الى ذلك النمط الذى يعتبره مثاليا Optimal Consumption Pattern
- الآن نعيد صياغة العلاقة (٢) أعلاه لكى تأخذ فى الحسبان التغير فى مستويات الأسعار. فى هذه الحالة فمن الضرورى الأخذ فى الحسبان الأثر على التدفقات النقدية وعلى معدل الخصم عند احتساب صافي القيمة الحالية. وإذا فرض أن معدل التغير فى مستويات الأسعار بين كل فترة والفترة التى تليها مساويا لمعدل قدره (س)، وأن هذا المعدل موحدا بين الفترات ولكافة مكونات التدفقات النقدية، وكذلك بالنسبة لمعدل الخصم، فإن العلاقة (٢) يمكن إعادة صياغتها لتصبح:

$$- \sum_{t=1}^n \frac{C_t}{(1+s)^t} + \frac{C_0}{(1+s)^0} < 0 \quad (2)$$

بينما (ح) تمثل معدل الخصم النقدى والذى يحقق المعادلة (١٠):

$$C = (1+s) \cdot (1+s) \cdot \dots \cdot (1+s) \quad (4)$$

والتساؤل الرئيسى هنا هو: هل يختلف ترتيب المشروعين الاستثمار بين طبقا للعلاقة (٢) وفى ظل الظروف المفترضة أعلاه عن ذلك الترتيب الذى تنطوى عليه العلاقة (٣)؟ أى بعبارة أخرى، هل تؤدي تغيرات مستويات الأسعار - مع ثبات جميع العوامل الأخرى - الى تغيير ترتيب الفرصتين الاستثماريتين فى ظل تلك الافتراضات؟

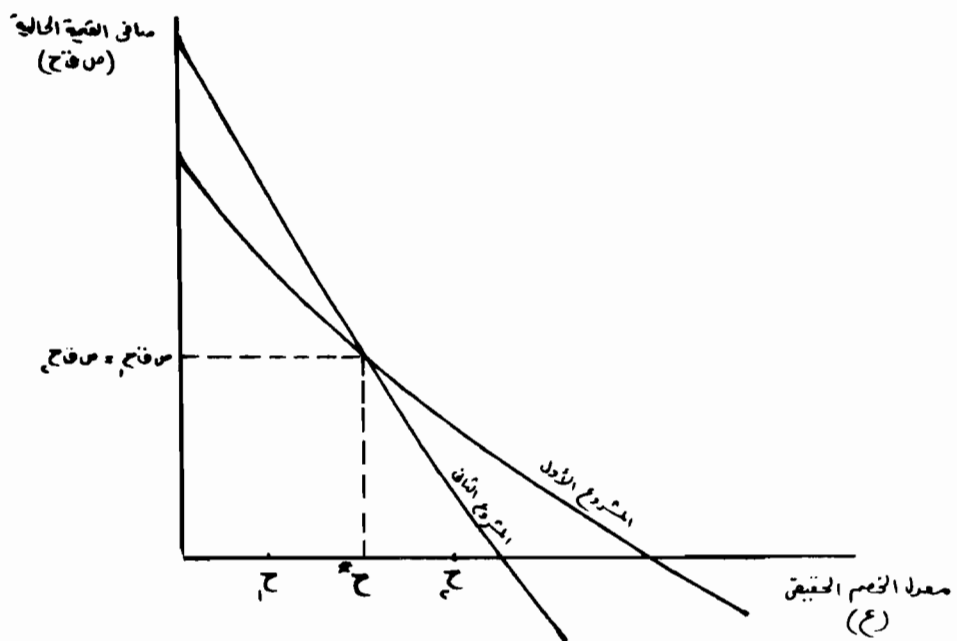
ويجيب Bailey and Jensen (1977) على هذا التساؤل باستخدام ما يعرف باسم «تقاطع فيشر» Fisher's Intersection الذى قد ينتج عن المقارنة بين صافي القيمة الحالية للمشروعات المتنافسة فى ظل معدلات

مختلفة لخصم التدفقات النقدية المترتبة على كل منها (١١). فإذا احتسبنا صافي القيمة الحالية لمشروعين استثماريين عند معدلات خصم مختلفة، فقد يتفاوت ترتيب المشروعين بتفاوت معدل الخصم المستخدم. وقد يكون هناك معدل للخصم يعرف باسم Fisher's Rate of Return Over Cost بحيث تتساوى عنده صافي القيمة الحالية للمشروعين بفرض تساوى المبلغ المطلوب للاستثمار في كلاهما. وبالتالي فإن ترتيب المشروعين باستخدام معدل خصم يقل عن المعدل عند نقطة التقاطع Fisher's R o R over Cost قد يختلف عن ذلك الترتيب إذا ما استخدم معدل خصم يزيد على المعدل عند التقاطع. ويستخدم Bailey and Jensen هذا المفهوم لكي يحدد الأثر المحتمل لتغيرات مستويات الأسعار (العامة) على ترتيب فرصتين متنافستين، وذلك أن تغيرات الأسعار (س) صفرا في المعادلة (٤) أعلاه) سوف يترتب عليها تغييرا في معدل الخصم النقدي (ح) ولذا فقد يتفاوت ترتيب المشروعين عند معدلات مختلفة لتغيرات الأسعار (مع افتراض ثبات معدل الخصم الحقيقي). ويمكن شرح النتيجة التي توصل إليها Bailey and Jensen باستخدام الشكل رقم (١)، والذي يبين منحني صافي القيمة الحالية لكل من المشروع الأول والمشروع الثانى طبقا للعلاقة (٣) وعند معدلات مختلفة لتغيرات الأسعار. وإذا وجدت نقطة تقاطع لمنحنيات صافي القيمة الحالية للمشروعات الاستثمارية، فطبقا لتحليل Bailey and Jensen يمكن استنتاج الأثر على ترتيب المشروعات في ظل تغيرات الأسعار بالتعميم الآتى:

في ظل التضخم (س < صفر): إذا كان معدل العائد الحقيقي (ع) أكبر من معدل نقطة التقاطع (ح) (*) فإن ارتفاع مستويات الأسعار لن يغير من ترتيب الفرصتين، لأن صافي القيمة الحالية لكليهما سوف تبتعد عن نقطة التقاطع بارتفاع مستويات الأسعار (مثال ذلك النقطة ح في الشكل رقم ١). أما إذا كان معدل العائد الحقيقي (ع) أقل من (ح) (*) فإن ارتفاع الأسعار قد يؤدي إلى تغيير ترتيب الفرصتين عندما يتخطى المعدل ح معدل نقطة التقاطع ح (*) (النقطة ح_١ في الشكل المذكور).

أما في ظل الانكماش (س > صفر): فمن المتوقع عكس نتائج حالة التضخم، إذ لن يتغير ترتيب المشروعين إذا كانت ع > ح (*) نظرا لأن انخفاض مستويات الأسعار سوف يترتب عليه انخفاض معدل الخصم النقدي وبالتالي الابتعاد عن نقطة التقاطع.

والآن نتناول بالانتقاد مدى صحة ذلك التعميم الذي توصل إليه Bailey and Jensen في هذه الحالة:



شكل رقم (١)
المفاضلة بين فرصتين متنافستين ذات نقطة تقاطع واحدة

من تحليل تلك النتيجة يتضح لنا انها ليست بالعمومية التى أرادها لها Bailey and Jensen وذلك اذا ما اخذنا فى الاعتبار صراحة نوع المشروع الاستثماري ونمط توزيع التدفقات النقدية المترتبة على قبوله بين الفترات المختلفة Cash flow pattern فالتعميم الذى أورده هذان الكاتبين يقوم على افتراض أساسي - لم يورده الكاتبان صراحة - وهو وجود نقطة تقاطع وحيدة A unique intersection بين منحنى صافي القيمة الحالية للمشروعين المتنافسين. أما اذا تعددت نقاط التقاطع عند معدلات مختلفة لتغيرات الأسعار فان ذلك يعنى أن التضخم (الانكماش) قد يؤدي الى تغيير (عدم تغيير) ترتيب المشروعين اذا ما كان معدل الخصم الحقيقي يزداد على (يقل عن) المعدل عند احدى نقاط التقاطع، وذلك عكس النتيجة العامة التى أوردها Bailey and Jensen . وللتدليل على ذلك فانه يتضح لنا من تناول الشروط التى تلزم لتوافر نقطة تقاطع بين منحنيات صافي القيمة الحالية وبالتالي اختلاف تقييم المشروعات الاستثمارية تبعاً لمعدل الخصم المستخدم، هو أن تتحقق المعادلة الآتية التى تصف تعريف نقطة التقاطع للمشروعين الاستثمار بين (١)، (٢)، (١٢):

$$\sum_{t=1}^n \left\{ \left[\frac{(1+r)^t}{(1+r)^t} \right] \left[\frac{(1+r)^t}{(1+r)^t} \right] \right\} = 0 \quad (٥)$$

بينما * هو معدل الخصم عند نقطة التقاطع، وباقي الرموز بنفس التعريفات المذكورة سابقاً. ويلاحظ أن المعادلة (٥) لن تتحقق وبالتالي لن يكون هناك نقطة تقاطع فى التى تكون فيها:

$$\left[\frac{(1+r)^t}{(1+r)^t} \right] < \left[\frac{(1+r)^t}{(1+r)^t} \right] \quad \text{بينما } 1, 2, \dots, n \quad (٦)$$

أي فى الحالة التى تكون فيها التدفقات النقدية لأحد المشروعين فى كل فترة من الفترات أكبر من (أقل من) تلك المناظرة لها للمشروع الآخر المنافس. وبالتالي فان أحد المشروعين سوف يكون مفضلاً على الآخر عند جميع معدلات الخصم. ولذا فانه يلزم لتوافر نقطة تقاطع أن تكون التدفقات النقدية التفاضلية بين المشروعين $\left[\frac{(1+r)^t}{(1+r)^t} \right] - \left[\frac{(1+r)^t}{(1+r)^t} \right]$ غير موحدة الإشارة فى جميع الفترات، والا لن يتحقق مساواة الطرف الأيمن من المعادلة (٥) بالصفر .

وانتقائنا هنا هو أنه على الرغم من ضرورة توافر ذلك الشرط لوجود نقطة

تقاطع، إلا أنه ليس شرطاً كافياً لتحقيق نقطة تقاطع A unique Fisher's intersection وهو شرط أساسي لصحة التعميم الذي أورده الكاتبان السابق الإشارة إليهما. ويمكننا أن نستنتج من الدراسات السابقة بخصوص المفاضلة بين المشروعات الاستثمارية عند معدلات خصم مختلفة (Mao (1969), Teichroew et al (1965) ، أنه يلزم توافر الشروط الثلاثة الآتية مجتمعة للقول بأن هناك نقطة تقاطع وحيدة لدوال صافي القيمة الحالية لمشروعين استثماريين باستخدام معدلات خصم مختلفة:

الأول: عندما تكون صافي القيمة الحالية للمشروع الأول أكبر من الثاني عند معدل خصم يساوى صفراً. **الثاني:** إذا كان معدل العائد الداخلي Internal rate of return للمشروع الأول أقل من ذلك للمشروع الثاني. **والثالث:** إذا كان انخفاض القيمة الحالية للمشروع الأول نتيجة زيادة معدل الخصم تزيد على مقدار الانخفاض المناظر في صافي القيمة الحالية للمشروع الثاني (أي بعبارة أخرى أن تقل المشتقة الأولى لدالة صافي القيمة الحالية للمشروع الأول عن تلك المناظرة للمشروع الثاني) (١٣).

ولذا فإن التعميم الذي توصل إليه Bailey and Jensen بخصوص عدم إمكانية تغير ترتيب الفرص الاستثمارية إذا ما كان معدل الخصم الحقيقي يزداد على معدل نقطة التقاطع في أحوال التضخم (والعكس في أحوال الانكماش) يتوقف أساساً على توافر الشروط الثلاثة المذكورة أعلاه لكي يتحقق تقاطع منحنيات صافي القيمة الحالية عند نقطة واحدة فقط. والواقع أن توافر تلك الشروط إنما يتوقف على نمط توزيع التدفقات النقدية المترتبة على الفرص الاستثمارية المتنافسة. فهناك ما يسمى بالمشروعات الاستثمارية المختلطة Mixed investment projects وهي تلك المشروعات التي قد يكون رصيدها Project balance في نهاية فترة معينة (أي القيمة المستقبلية للتدفقات النقدية للمشروع في نهاية الفترة) في بعض الفترات موجبا والبعض الآخر سالبا، وذلك على عكس ما يسمى بالمشروعات غير المختلطة Pure investments والتي يكون رصيدها في جميع الفترات اما سالبا أو صفراً (١٤). فبالنسبة للمشروعات المختلطة فإن تحقق الشروط الثلاثة الواردة أعلاه لوجود نقطة تقاطع لمشروعين متنافسين سوف تكون أقل احتمالا، وبالتالي فإن التعميم بناء على ذلك لا يمكن تبريره (١٥):

“With mixed investments the NPV functions are neither monotonic nor concave upward, and consequently generalizations about Fisher's intersection are even more difficult to make”.

(Mao (1969). pp. 239 - 240)

وتزداد احتمالات عدم تحقق النتيجة التي توصل اليها Bailey and Jensen. اذا ما تخلصنا من فرض عدم وجود تغيرات نسبية في الأسعار، اذ أنه قد يترتب على تغير التدفقات النقدية بمعدلات مختلفة عن المعدل العام للتغير في الأسعار أن يزيد من احتمالات عدم تحقق الشروط الواجبة لوجود نقطة تقاطع واحدة بين منحنيات صافي القيمة الحالية.

ونخلص من هذا التحليل الى أن نوع المشروعات الاستثمارية mixed or pure ونمط توزيع التدفقات النقدية التفاضلية لمشروعين بين الفترات المختلفة يعتبر - مع ثبات العوامل الاخرى - عاملا حاسما في ترتيب المشروعين اذا ما تغيرت مستويات الأسعار. وأنه يصعب التنبؤ بالأثر على ترتيب المشروعات المتنافسة عن طريق المقارنة فقط بين معدل الخصم الحقيقي ومعدل نقطة التقاطع Fisher's $R_o R$ over Cost نظرا لاعتماد الترتيب على عدد نقط التقاطع التي قد تنجم عن مقارنة منحنيات صافي القيمة الحالية، والتي تعتمد بدورها على شكل التدفقات النقدية المترتبة على كلا المشروعين في ظل تغيرات الأسعار.

و يلاحظ أن هذه النتيجة تمثل أثر عامل واحد فقط وهو احتمال ان يترتب على تغيرات الأسعار أن يجعل معدل الخصم النقدي المستخدم في حسابان صافي القيمة الحالية يتخطى احدى نقاط التقاطع بين منحنيات صافي القيمة الحالية للمشروعات المتنافسة وذلك في ظل العديد من الافتراضات التي أوضحناها في بداية التحليل. والآن نتناول أثر العوامل الأخرى التي يمكن أن تؤثر على قرارات الترتيب في ظل تغيرات الأسعار، والتي تمثل كل منها تخلصا من واحد أو أكثر من تلك الافتراضات.

أثر طريقة ومعدل الاستهلاك المحاسبي في ظل الضرائب على ترتيب الفرص المتنافسة

اذا اختلف نمط توزيع تكلفة الاستثمار الأصلية لمشروعين متنافسين بين الفترات المختلفة فإن ذلك يؤثر على التدفقات النقدية المترتبة على كل فرصة استثمارية وذلك اذا كانت الأرباح المحاسبية المترتبة على الاستثمار خاضعة للضرائب. وقد تتأثر قرارات قبول أو رفض الفرصة الاستثمارية القائمة بذاتها بتفاوت معدل تغيرات الأسعار وذلك من خلال الأثر على حجم وتوقيت الوفورات الضريبية من الاستهلاك (١٦) Tax savings from depreciation . والآن نتناول أثر هذا العامل في ظل قرارات ترتيب فرصتين متنافستين. والتساؤل هنا هو ما اذا

كان التضخم سوف يؤثر على مقدار القيمة الحالية للوفورات الضريبية من الاستهلاك بالنسبة لمشروعين يستخدم بصددهما نمطا مختلفا لتوزيع الاستثمار، وبحيث يترتب على ذلك اختلاف ترتيب الفرصيتين عند معدلات مختلفة لتغيرات الأسعار.

ويتعرض Nelson (1964) لهذا التساؤل، وينتهي الى أن ترتيب المشروعات المتنافسة والتي يتبع بصددها أنماطاً مختلفة لاحتساب الاستهلاك لغرض الضرائب سوف يتأثر بمعدل التضخم السائد. وفي معرض اثباته لتلك النتيجة فإن Nelson يسوق مثالا يستنتج منه أن المشروع الاستثماري الذي يحقق معظم وفوراته الضريبية من الاستهلاك في السنوات الأخيرة من عمره الانتاجي (نتيجة لحسابان الاستهلاك المحاسبي بمعدل منخفض نسبيا) سوف تقل جاذبيته (يحتل ترتيبا أقل بالنسبة للمشروعات المتنافسة الاخرى) كلما ارتفع معدل التضخم نظرا لأن القيمة الحالية لتلك الوفورات الضريبية سوف تتآكل Eroded أكثر بارتفاع معدل التضخم - Nelson p. 928

وعلى الرغم من أننا سوف نتفق مع Nelson بخصوص تأثير ترتيب المشروعات المتنافسة اذا اتبعت طرقا مختلفة أو طبق بشأنها معدلات مختلفة للاستهلاك في ظل التضخم، إلا أننا سوف نخلف معه في أن ارتفاع معدلات التضخم سوف يتسبب عنه بالضرورة ترتيبا أقل نسبيا للمشروع الاستثماري الذي تتوزع تكلفته الأصلية بطريقة أكثر بطناً نسبيا عن غيره من المشروعات. وسوف نثبت ان ارتفاع الأسعار بعد حد معين قد يتسبب في تناقص أهمية القيمة الحالية للوفورات الضريبية من الاستهلاك بالقياس الى المكونات الاخرى للتدفقات النقدية التي لا تتأثر بالتضخم، وليس بالوفورات الضريبية من الاستهلاك. ونستخدم في اثبات هذه الحالة المثال التالي على غرار ذلك الذي يسوقه Nelson

لنفترض أن المطلوب هو ترتيب مشروعين استثماريين متنافسين طبقاً لمعيار القيمة الحالية. المشروع الأول يتطلب استثمار مبلغ $\text{ث}_1 = 1000$ وقيمة العائد السنوي $\text{ك}_1 = 300$ في نهاية الفترة الاولى و يستمر لعدد من الفترات. والمشروع الثاني يتطلب استثمار مبلغ $\text{ث}_2 = 1000$ وقيمة العائد السنوي $\text{ك}_2 = 1200$ في نهاية كل سنة و يستمر لنفس العدد من السنوات كما في المشروع الأول. لنفترض ان كلا المشروعين (على الرغم من اتفاقهما في نمط التدفقات النقدية: تدفق نقدي خارج في البداية يتبعه تدفقات نقدية داخلية تستمر لنفس العدد من الفترات)

يختلفان في نمط توزيع التكلفة الأصلية للاستثمار على سنوات العمر الانتاجي في شكل أقساط استهلاك: فكلما المشروعين سوف يتبع بشأنهما طريقة القسط المتناقص لاحتساب الاستهلاك Declining balance method of depreciation. أن معدل الاستهلاك للمشروع الأول: $\frac{1}{10} = 10\%$ سنوياً، وللمشروع الثاني $\frac{1}{20} = 5\%$ سنوياً (١٧).

ولتحقيق الاتساق بين طريقة حساب الاستهلاك المحاسبي وبين نمط التدفقات النقدية الداخلة لكل المشروعين، فسوف نفترض أن التدفقات النقدية السنوية لكليهما تتناقص بمعدل ثابت قدره (ر) سنوياً، أي أن:

$$C_r = C_{r-1} (1-r) = C_0 (1-r)^r \quad (٢)$$

بينما ك تمثل التدفق النقدي الحقيقي (قبل الضريبة) في الفترة الزمنية المنتهية في اللحظة (د). لنفترض أيضاً أن معدل تناقص التدفقات النقدية لكل مشروع مساوياً لمعدل الاستهلاك (١٨) - أي أن:

$$C_r = C_{r-1} (1-r) = C_0 (1-r)^r \quad (٣)$$

وإذا رمزنا بالاستهلاك المحاسبي عن الفترة د بالرمز H_r ، فإن مقدار الاستهلاك طبقاً لطريقة القسط المتناقص، وبمعلومية معدل الاستهلاك (ت) سوف يصبح:

$$H_r = C_r (1-r)^{r-1} \quad (٤)$$

وإذا كانت صافي القيمة الحالية لمشروع استثماري تخضع الأرباح الناتجة عنه (بعد خصم الاستهلاك المحاسبي) لمعدل ضريبة سنوية قدرة (ض) تمثلها المعادلة:

$$V = \sum_{r=1}^n \frac{C_r (1-r)^{r-1} (1-u)}{(1+i)^r} \quad (٥)$$

وذلك بافتراض تأثر جميع مكونات التدفقات النقدية (ك_ر)، ومعدل الخصم الحقيقي (ع) بنفس معدل التغير في المستويات العامة للأسعار و يعادل (س) سنوياً (و بفرض ثباته من فترة لآخرى للتبسيط).

وباحلال قيمة ك_ر، طبقاً للمعادلتين (٧)، (٨) على التوالي في المعادلة (٩) فإن صافي القيمة الحالية للمشروع الاستثماري تصبح:

$$\text{ص و ج - ث} = \sum_{t=1}^n \frac{ك \cdot (1-r)^t (1+s)^t}{(1+e)^t} + \frac{ص \cdot ث \cdot (1-t)^{1-p}}{(1+e)^t} \quad (11)$$

ولتبسيط استخدام المعادلة (١١)، يمكننا افتراض أن العمر الانتاجي للمشروع الاستثماري (و يساوي ن) سوف يستمر الى مالا نهاية. وباستخدام قانون مجموع المتوالية الهندسية اللانهائية فان المعادلة (١١) تصبح:

$$\text{ص و ج - ث} = \frac{ك \cdot (1-r) \cdot (1+s)}{e} + \frac{ص \cdot ث \cdot (1-t)}{(1+e) \cdot (1-t)} \quad (12)$$

و يعبر المقدار الثالث في الطرف الأيسر من المعادلة (١٢) عن القيمة الحالية للوفورات الضريبية من الاستهلاك. و يلاحظ أنه يتوقف على معدل التضخم المتوقع (س)، بالإضافة الى معدل التناقص في تكلفة الاستثمار (ت)، أي معدل الاستهلاك طبقا لطريقة القسط المتناقص.

و يبين جدول رقم (١) تطبيقا للمعادلة (١٢) لاحتساب صافي القيمة الحالية للمشروعين المتنافسين المفترضين في هذا المثال عند معدلات مختلفة للتضخم (س)، وبافتراض أن معدل الخصم الحقيقي (ع) = ٥٪ سنويا، ومعدل الضريبة على الأرباح المحاسبية ض = ٥٠٪. ومن مقارنة المشروع الأول بالمشروع الثاني يتضح أن الأول والذي يستهلك بمعدل ١٠٪ سنويا يتفوق على الثاني الذي يستهلك بمعدل أسرع نسبيا (٧٠٪ سنويا) وذلك عند معدلات تضخم منخفضة نسبيا (أقل من ٧٪ سنويا) ولكن ترتيب المشروعين ينعكس بارتفاع معدلات التضخم (بين ٧٪، ٥٠٪ سنويا)، إذ نجد أن صافي القيمة الحالية للمشروع الثاني تزيد على تلك الناتجة عن المشروع الأول. ويرجع ذلك الى أن الوفورات الضريبية من الاستهلاك سوف تتحقق بشكل أسرع في المشروع الثاني وبالتالي فان قيمته الان تتأثر بنفس الدرجة التي تتأثر بها تلك الناتجة عن المشروع الاول عند ارتفاع معدلات التضخم. وبالتالي فمن المنتظر أن تفضل المنشأة - مع ثبات العوامل الاخرى - تلك المشروعات الاستثمارية التي يمكن اخضاعها لمعدلات مرتفعة نسبيا للاستهلاك لغرض احتساب الضرائب، وذلك بالقياس الى المشروعات التي تتميز ببطء معدلات النفاذ والاستهلاك، في الفترات التي ينتظر ان ترتفع فيها معدلات التضخم.

الا أنه من الملاحظ من مقارنة المشروعين في هذا المثال أن ترتيبها ينعكس

جدول رقم (١)

صافي القيمة الحالية لمشروعين متنافسين في ظل معدلات مختلفة للتضخم*

المشروع الثاني ت ٧٠٪	المشروع الأول ت ١٠٪	معدل التضخم السنوي (س)
٢٦٧	٣٣٣	صفر
٢٦٠	٣١٢	ر ٠١
٢٥٤	٢٩٢	ر ٠٢
٢٤٨	٢٧٥	ر ٠٣
٢٤٢	٢٦٠	ر ٠٤
٢٣٦	٢٤٧	ر ٠٥
٢٣١	٢٣٥	ر ٠٦
٢٢٥	٢٢٤	ر ٠٧
٢٢٠	٢١٤	ر ٠٨
٢١٤	٢٠٤	ر ٠٩
٢٠٩	١٩٦	ر ١٠
١٦٥	١٣٩	ر ٢٠
٧٥	٧٤	ر ٥٠
٦-	٤٢	ر ١٠٠

* من المعادلة (١٢) يمكن احتساب صافي القيمة الحالية كالآتي:

$$\text{مرقح للمشروع الأول} = ١٠٠٠ - \frac{(٣٠٠)(٥٠ ر)}{(١٠ ر + ٥٠ ر)} + \frac{(٥٠ ر)(١٠ ر)(١٠٠٠)}{(١٠٠٠)(١٠ ر + ١٠٠ ر) - (١٠ ر + ١٠٠ ر)}$$

$$\text{مرقح للمشروع الثاني} = ١٠٠٠ - \frac{(١٢٠٠)(٥٠ ر)}{(١٢٠٠ ر + ٥٠ ر)} + \frac{(٥٠ ر)(٧٠ ر)(١٠٠٠)}{(١٠٠٠)(١٠ ر + ١٠٠ ر) - (١٠ ر + ١٠٠ ر)}$$

مرة ثانية عند معدلات تضخم سنوى تزيد على ٥٠٪. ويمكن تبرير هذا الوضع بالنظر الى مقدار القيمة الحالية للوفورات الضريبية من الاستهلاك لكلا المشروعين عند معدلات مختلفة للتضخم، وتمثلها المقدار الثالث في المعادلة (١٢) وهو:

$$\frac{\text{ص. ت. ت.}}{(1 + E)(1 + S) - (1 - T)} = \text{ق ح للوفورات الضريبية من الاستهلاك}$$

القيمة الحالية للوفورات الضريبية

للمشروع الاول (معدل استهلاك ١٠٪)	للمشروع الثاني (معدل استهلاك ٧٠٪)
معدل تضخم صفر سنويا	٣٣٣
معدل تضخم ٥٠٪ سنويا	٧٤
معدل تضخم ١٠٠٪ سنويا	٤٢
	٤٦٧
	٢٧٥
	١٩٤

فارتفاع معدل التضخم يتسبب في تناقص القيمة الحالية للوفورات الضريبية لكلا المشروعين. ويلاحظ أيضا أن القيمة الحالية لتلك الوفورات للمشروع الثاني تزيد عنها بالنسبة للمشروع الأول عند جميع معدلات التضخم وذلك نظراً لأن المشروع الثاني يستهلك بمعدل أسرع من المشروع الأول. إلا أن ارتفاع معدلات التضخم بدرجة كبيرة و بعد حد معين يتسبب في تناقض مقدار القيمة الحالية لتلك الوفورات بالقياس الى المكونات الاخرى للتدفقات النقدية والتي لا تعتمد على معدل التضخم، ومقاديرها ثابتة عند جميع معدلات التضخم (في ظل افتراض عدم وجود تغيرات نسبية في الأسعار) (١٩). ولذا فإن هناك معدلاً للتضخم (في هذا المثال حوالى ٥٠٪ سنوياً) يتسبب في أن تصبح القيمة الحالية للوفورات الضريبية من الاستهلاك غير ذات قيمة في ترتيب الفرص الاستثمارية المتنافسة، وتصبح معه المكونات الاخرى لصافي القيمة الحالية (والتي لا تعتمد على معدل التضخم) هي العامل الأساسي الذي يحكم ترتيب تلك الفرص.

ونخلص من ذلك ان طريقة توزيع تكلفة الاستثمار بين الفترات قد تصبح عنصراً مؤثراً على ترتيب الفرص الاستثمارية، ومن المنتظر أيضاً أن يتغير هذا الترتيب عند مستويات متفاوتة لارتفاع الاسعار. فمن المنتظر أن تكون الأفضلية

لنتلك المشروعات التي تخضع لأقساط استهلاك بمعدلات أسرع نسبيا، وذلك في حالة ارتفاع الاسعار بقدر معين. ولكن ارتفاع مستويات الأسعار بنسبة كبيرة و بعد حد معين، قد يعكس مرة ثانية ترتيب المشروعات نتيجة تلاشي أثر القيمة الحالية للوفورات الضريبية، وبالتالي أثر حساب الاستهلاك على صافي القيمة الحالية للمشروع الاستثماري.

أثر اختلاف العمر الانتاجي للمشروعات المتنافسة:

من المتوقع أن يكون لاختلاف الأعمار الانتاجية للمشروعات الاستثمارية المتنافسة تأثير على ترتيب تلك المشروعات بتفاوت معدل التضخم المتوقع. اذ قد يترتب على ارتفاع مستويات الأسعار أن يجعل المشروعات الأقصر عمرا نسبيا أفضل من غيرها نتيجة لان الاستهلاك المحاسبي الذي يخصم لغرض الضرائب سوف يحتسب على التكلفة الاصلية الأقرب الى الأسعار الجارية نسبيا، بالقياس الى التكلفة الأصلية لتلك المشروعات الأطول عمرا. وذلك سوف يترتب عليه وفورات اقتصادية أكبر أهمية نسبيا للمشروعات ذات العمر الانتاجي القصير، كلما ارتفعت معدلات التضخم (٢٠). ولكن كما اتضح في الحالة السابقة، فإن أثر القيمة الحالية للوفورات الضريبية من الاستهلاك على ترتيب المشروعات المتنافسة قد يتلاشى عند ارتفاع معدلات التضخم بدرجة كبيرة و بعد حد معين. وفي هذه الأحوال فان صافي القيمة الحالية للمشروعات المتنافسة قد لا يتأثر باختلاف العمر الانتاجي نتيجة لانخفاض أثر القيمة الحالية للوفورات الضريبية من الاستهلاك على صافي القيمة الحالية.

و يمكن البرهنة على ذلك بمثال رقمي لحالة مشروع استثماري يفترض أنه يخضع لسياسة الاحلال المستمر عاما بعد عام (العمر الانتاجي يساوي عاما واحدا). وفي هذه الحالة يفترض أن تقوم المنشأة باستثمار جديد في نهاية العام عن طريق شراء وحدة من الأصل مشابهة للوحدة الاصلية ولكن تكلفتها شرائها سوف تخضع لزيادة الأسعار. لنفترض أيضا أن التدفق النقدي الذي تدره كل وحدة من وحدات الاستثمار يتزايد بنفس معدل ارتفاع الأسعار و يساوي (س) سنويا (أي أن القيمة الحالية للعائد ثابتة من عام لآخر). ولذا فان القيمة الحالية للاستثمار في وحدة واحدة من هذا المشروع الاستثماري للعام المنتهي في اللحظة الزمنية د سوف تساوى:

$$\text{مرو ح} = -\text{ث} + \frac{\text{ك} - (\text{س} + ١) \cdot \text{مرو} - [(\text{س} + ١) \cdot \text{ث} - (\text{س} + ١)]}{(\text{ع} + ١)(\text{س} + ١)} \quad \text{لوحة واحدة}$$

$$= -\text{ث} + \frac{\text{ك} - (\text{ع} - ١)}{(\text{ع} + ١)} + \frac{\text{مرو} \cdot \text{ث} - (\text{س} + ١)}{(\text{ع} + ١)(\text{س} + ١)}$$

$$= -\text{ث} + \frac{\text{ك} - (\text{ع} - ١)}{(\text{ع} + ١)} + \frac{\text{مرو} \cdot \text{ث}}{(\text{ع} + ١)(\text{س} + ١)} \quad \dots (١٣)$$

وإذا فرضنا أن المنشأة سوف تستمر في احلال هذا الاصل سنويا الى مالا
نهاية بشراء وحدة جديدة في أول كل عام، فإن صافي القيمة الحالية لمثل هذا
المشروع المستمر الى مالا نهاية سوف تصبح:

$$\text{مرو ح} = -\sum_{\text{د}=١}^{\infty} \frac{\text{ث} - (\text{س} + ١)}{(\text{ع} + ١)^{\text{د}}(\text{س} + ١)^{\text{د}}} + \sum_{\text{د}=١}^{\infty} \frac{\text{ك} - (\text{ع} - ١)}{(\text{ع} + ١)^{\text{د}}} + \sum_{\text{د}=١}^{\infty} \frac{\text{مرو} \cdot \text{ث} - (\text{س} + ١)}{(\text{ع} + ١)^{\text{د}}(\text{س} + ١)^{\text{د}}} \quad \dots (١٤)$$

وباستخدام قانون مجموع المتوالية الهندسية الى مالا نهاية فإن (١٤) تصبح:

$$\text{مرو ح} = -\frac{\text{ث}}{\text{ع}} + \frac{\text{ك} - (\text{ع} - ١)}{\text{ع}} + \frac{\text{مرو} \cdot \text{ث}}{(\text{ع} + ١)} \quad \dots (١٥)$$

$$\text{ونساوى ايضا} = \frac{\text{ك} - (\text{ع} - ١) - \text{ث}}{\text{ع}} + \frac{\text{مرو} \cdot \text{ث}}{(\text{ع} + ١)} \quad \dots (١٦)$$

ويلاحظ من المعادلة (١٦) أن صافي القيمة الحالية لهذا المشروع يتكون من
مقدار لا يعتمد على معدل التغير في مستويات الاسعار (المقدار الاول)، ومقدار آخر
يتمثل في القيمة الحالية للوفورات الضريبية من الاستهلاك والذي يعتمد على التغير
في الاسعار (المقدار الثانى من المعادلة (١٦)).

و يعطى الجدول رقم (٢) صافي القيمة الحالية لمثل هذا المشروع بفرض أن
قيمة الاستثمار في المرة الواحدة $\text{ث} = ١٠٠$ والعائد السنوى من كل وحدة من
وحدات الاستثمار $\text{ك} = ١٣٠$.

وإذا قارنا هذا المشروع الذي تعمر اصوله لمدة عام واحد فقط مع المشروعين
المذكورين سابقا (جدول رقم ١) والذين يمتد عمر كلا منهما الى مالا نهاية فيمكننا
ان نستنتج أن ترتيب المشروعات المتنافسة ذات الاعمار الانتاجية المتفاوتة انما
يتوقف على معدل التغير في مستويات الأسعار. ومن الشكل رقم (٢) يتضح لنا أن

جدول رقم (٢)

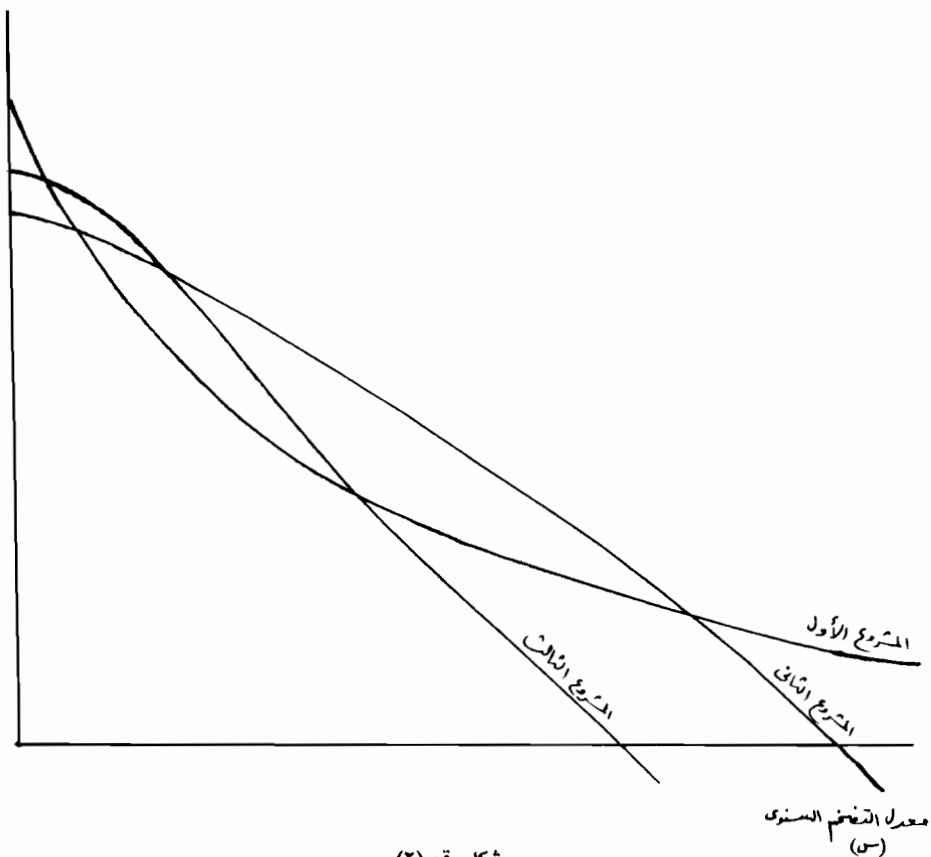
صافي القيمة الحالية للاستثمار في أصل عمره عام واحد و يتكرر الى مالا
نهائية *

صافي القيمة الحالية للمشروع	معدل التضخم السنوي (س)
٣٠٠	صفر
٢٩٠	ر٠١
٢٨٠	ر٠٢
٢٧١	ر٠٣
٢٦٢	ر٠٤
٢٥٢	ر٠٥
٢٤٣	ر٠٦
٢٣٥	ر٠٧
٢٢٥	ر٠٨
٢١٧	ر٠٩
٢٠٩	ر١٠
١٣٣	ر٢٠
٣٣_	ر٥٠
٢٠٠_	ر١٠٠

* تحتسب صافي القيمة الحالية للمشروع طبقا للمعادلة (١٦) كالآتي:

$$\text{مردح} = \frac{(١٠٠) (٢٥٠)}{(١٠٠ + ١) (٢٠٥)} + \frac{(١٣٠) (٢٥٠) - ١٠٠}{٢٠٥}$$

صافي القيمة
الحالية
(عن فتح)



شكل رقم (٢)

صافي القيمة الحالية لمشروعات متفاوتة في نمط الاستهلاك والعمر الانتاجي
عند معدلات مختلفة للتضخم

المشروع الأخير الأقصر عمرا يفضل على الآخر بن عند ارتفاع الاسعار بمعدل يز يد على ٣٪ سنويا. أما ارتفاع الاسعار بمعدل أكبر نسبيا (في هذا المثال أكبر من ١٠٪ سنويا) فقد يترتب عليها انعكاس ترتيب المشروعات لصالح المشروع الأول أو الثاني ذات العمر الأطول نسبيا، وذلك نتيجة لتلاشى تأثير الوفورات الضريبية من الاستهلاك على صافي القيمة الحالية. ولذا فإن من المتوقع أن تفضل المنشأة تلك المشروعات الاستثمارية ذات العمر الانتاجي الأقصر نسبيا، عندما ترتفع مستويات الاسعار في حدود معقولة نسبيا، ولكن هناك حدودا للتفضيل تلك المشروعات ذات العمر الانتاجي القصير، إذ أن ارتفاع مستويات الاسعار بعد تلك الحدود قد يتسبب في تلاشي المميزات المترتبة على قصر العمر الانتاجي للمشروع الاستثماري.

أثر التغيرات النسبية في مستويات الأسعار على قرار الترتيب

تناول التحليل حتى الآن أثر تغيرات الأسعار على تقويم المشروعات الاستثمارية المتنافسة بفرض تأثير مكونات التدفقات النقدية المترتبة على الاستثمار بتغيرات الأسعار بطريقة موحدة في كل فترة من الفترات، وبمعدل مساوى لمعدل التغير في المستوى العام للأسعار. إلا أن من الملاحظ أن هذا الغرض قلما يتحقق عملا خصوصا إذا أخذنا في الاعتبار أن أسعار المنتجات مثلا (وهي تمثل التدفقات النقدية الداخلة المترتبة على الاستثمار) قد تتعرض لمعدلات تضخم مخالفة لتلك التي تتعرض لها أسعار عوامل الانتاج (وتمثل التدفقات النقدية الخارجة). وفي نفس الوقت قد تختلف كلا من معدلات التغير في أسعار المنتجات وأسعار عوامل الانتاج عن معدل التغير في القوة الشرائية العامة لوحدة النقد، وهو ما يعرف بوجود تغيرات نسبية في مستويات الأسعار. Relative price - level changes . ونتناول في هذا الجزء من البحث أثر تلك التغيرات النسبية في الأسعار على ترتيب الفرص الاستثمارية المتنافسة، ومدى حساسية هذا الترتيب لتفاوت معدلات التغير في الأسعار.

إذا فرضنا أن ك، أ، د تمثل التدفق النقدى المترتب على المشروع الاستثمارى أ في اللحظة الزمنية د، وأن ك، أ، ر تتكون من تدفقات نقدية داخلية ولنسميها (ل، أ، ر)، وتدفقات نقدية خارجة ولنسميها (م، أ، ر). لنفترض أن المعدل العام للتغير في الأسعار في كل فترة هو (س ع) وأن أسعار المنتجات (ل، أ، ر) تتعرض لمعدل تغير في الأسعار قدره (س ل) وأن اسعار عوامل الانتاج (ل، أ، ر) تتعرض لمعدل تغير في الاسعار قدره (س م).

لنفترض أيضا أن حساسية التغيرات للمستويات الخاصة للأسعار (س ل ، س م) في ارتباطها بالتغير في المستوى العام للأسعار (س ع) يمكن التعبير عنها كالآتي:

$$\frac{(\text{س ل} + 1)}{(\text{س} + 1)} = \text{ول} ، ومنها (\text{س ل} + 1) = \text{ول} \cdot (\text{س} + 1)$$

$$\text{وكذلك } \frac{(\text{س م} + 1)}{(\text{س} + 1)} = \text{وم} ، ومنها (\text{س م} + 1) = \text{وم} \cdot (\text{س} + 1)$$

ولذا فإن صافي القيمة الحالية للمشروع الاستثماري أسوف تصبح:

$$\text{ص ق ح} = \sum_{t=1}^n \frac{(\text{ول} \cdot (\text{س ل} + 1) - \text{وم} \cdot (\text{س م} + 1))}{(\text{س} + 1)^t} + \frac{\text{هـ}}{(\text{س} + 1)^n} \quad (17)$$

وذلك بافتراض اتباع طريقة القسط الثابت لحسبان الاستهلاك المحاسبي (هـ). ومنها تساوي أيضا:

$$\text{ص ق ح} = \sum_{t=1}^n \frac{[(\text{ول} \cdot \text{س ل} - \text{وم} \cdot \text{س م}) + (\text{ول} \cdot 1 - \text{وم} \cdot 1)]}{(\text{س} + 1)^t} + \frac{\text{هـ}}{(\text{س} + 1)^n} \quad (18)$$

وتبين المعادلة (١٨) أن المقدار الثاني لمكونات صافي القيمة الحالية يعتمد على استجابة كل من التدفقات النقدية الداخلة والخارجة للتغير في المستويات العامة للأسعار، معبرا عنها بالمعاملات و ل ، و م . وبالتالي ينتظر أن يتوقف ترتيب الفرصة الاستثمارية بالنسبة لغيرها من الفرص المنافسة (مع ثبات العوامل الأخرى) على العلاقة بين و ل ، و م .

فالفرق بين صافي القيمة الحالية للفرصة أ = ١ والفرصة أ = ٢ مثلا، وعلى فرض ثبات قيم المتغيرات الأخرى (ث، هـ، ع، س، ض) باستخدام المعادلة (١٨) سوف يساوى:

$$\Delta \text{ ص ق ح} = \sum_{t=1}^n \frac{[(\text{ول} \cdot \text{س ل} - \text{وم} \cdot \text{س م}) + (\text{ول} \cdot 1 - \text{وم} \cdot 1)]}{(\text{س} + 1)^t} - \sum_{t=1}^n \frac{[(\text{ول} \cdot \text{س ل} - \text{وم} \cdot \text{س م}) + (\text{ول} \cdot 1 - \text{وم} \cdot 1)]}{(\text{س} + 1)^t} \quad (19)$$

وعلى فرض أن $L_{d,1} < L_{d,2}$ وأن قيمة $L_{d,1} = L_{d,2}$ وكذلك

(بمعاد $1, 2, 3, \dots, n$) فإن المعادلة (١٩) تصبح :

$$\Delta \text{ ص ق ح} = \sum_{i=1}^n (1 - \alpha_i) \frac{L_{d,1} - L_{d,2} - (L_{d,1} - L_{d,2}) \cdot \alpha_i}{(1 - \alpha_i)} \quad (20)$$

وكما هو واضح من المعادلة (٢٠) فإنه يشترط لكي تكون ص ق ح صفراً، أى بعبارة أخرى تفضيل المشروع (١) على المشروع (٢) أن تكون:

$$L_{d,1} - L_{d,2} < (L_{d,1} - L_{d,2}) \cdot \alpha_i \quad (21)$$

وحيث أن $L_{d,1} < L_{d,2}$ (وهو شرط للحصول على صافي تدفقات نقدية تزيد على الصفر في كل فترة)، لذا فإن العلاقة (٢١) لن تتحقق وبالتالي فإن المشروع (٢) سوف يفضل على المشروع (١) فقط في الحالة التي تكون فيها:

$$(L_{d,1} - L_{d,2}) < (L_{d,1} - L_{d,2}) \cdot \alpha_i$$

ومن هذا نتبين أن تفضيل مشروع استثماري معين على مشروع آخر مطابق له في قيم كافة المتغيرات ماعدا حساسية مكونات التدفقات النقدية للتغيرات في المستويات العامة للأسعار، انما يتوقف على العلاقة التفاضلية بين حساسية التغيرات في مستويات أسعار عوامل الانتاج الى تلك المتعلقة بأسعار المنتجات. وعموماً يمكننا القول أن التفضيل سوف يكون لتلك المشروعات التي تتحقق لها العلاقة $L_{d,1} < L_{d,2}$ بالقياس لغيرها من المشروعات المنافسة.

وإذا تساءلنا عن مدى تأثير هذا الترتيب عند مستويات متباينة للتغيرات في مستويات الأسعار العامة، فبالنظر الى العلاقة (٢١) يتضح لنا أن ارتفاع مستويات الأسعار العامة سوف يكون من شأنه تأكيد أفضلية أحد المشروعين على الآخر (مع ثبات العوامل الاخرى). ولذا فمن المنتظر على وجه العموم عدم تغير ترتيب المشروعات الاستثمارية عند معدلات مختلفة لتغيرات الأسعار، وان كان ترتيب تلك المشروعات يتوقف أساساً على العلاقة النسبية بين تغيرات أسعار عوامل الانتاج وأسعار المنتجات كما سبق القول. ويمكننا أن نسوق المثال الرقمي التالي توضيحاً لهذه الحالة.

لنفترض حالة ثلاثة مشروعات استثمارية متنافسة أ، ب، ج، متشابهة في قيم جميع المتغيرات ماعدا حساسية مكونات تدفقاتها النقدية للتغير في المستوى العام للأسعار. لنفترض أن:

$$ل = ١٦٠٠٠، م = ٦٠٠٠، ث = ٢١٠٠٠، هـ = ٠٠٥٠، ع = ٠٠٥٠، ض = ٠٠٠٠، ن = ٠٠٠٠$$

بينما ن ٣ سنوات، وذلك لكل من المشروعات الثلاثة.
أما حساسية كل مشروع للتغيرات في مستويات الأسعار فهي كالآتي:
المشروع الأول أ: $ل = ٠٠٠٠، م = ٠٠٠٠، ن = ٠٠٠٠$

المشروع الثاني ب: $ل = ٠٠٠٠، م = ٠٠٠٠، ن = ٠٠٠٠$

المشروع الثالث ج: $ل = ٠٠٠٠، م = ٠٠٠٠، ن = ٠٠٠٠$

ويلاحظ أن المشروع الأول لا يتعرض لتغيرات نسبية في مستويات الأسعار على الإطلاق (س ع = س ل = س أ، م)، والمشروع الثاني ينطبق عليه العلامة و (و م) أما المشروع الثالث فينطبق عليه و ل و م.

ويبين الجدول رقم (٣) صافي القيمة الحالية لكل من المشروعات الثلاثة طبقا لمعدلات متفاوتة لتغيرات الأسعار (حالي التضخم والانكماش). ويلاحظ من مقارنة صافي القيمة الحالية للمشروعات الثلاثة، أن ترتيبها يتوقف أساسا على العلاقة بين و ل و م. فكلما ارتفعت قيمة معامل حساسية أسعار المنتجات بالقياس الى معامل حساسية أسعار عوامل الانتاج كلما احتل المشروع ترتيبا أفضل من غيره. وبالتالي فإن ترتيب المشروعات الثلاثة هي ج ثم أ ثم ب. ويلاحظ أيضا أن هذا الترتيب لم يتغير عند جميع معدلات التضخم أو الانكماش. فمن شأن زيادة أو انخفاض معدل التغير في الأسعار أن يدعم أفضلية أحد المشروعات بالقياس الى المشروعات الأخرى المنافسة.

ولذا يمكننا القول أن ترتيب المشروعات المتنافسة يتوقف على القيم النسبية لمعاملات حساسية الأسعار الخاصة الى الأسعار العامة (مع ثبات جميع العوامل

جدول رقم (٣)

صافي القيمة الحالية لعدة مشروعات استثمارية تتفاوت في معاملات حساسية الأسعار الخاصة الى التغير في المستوى العام للأسعار*

معدلات التغير في المستوى العام للأسعار (س) ع	المشروع (أ) (ول = وم = ١)	المشروع (ب) (ول > وم)	المشروع (ج) (ول < وم)
١٠ - ر	٤٨٧٨	١٩٩٩ -	٥٦٣٤
٥ - ر	٣٥٣٦	٣٢٤٤ -	٤٣٩٠
صفر	٢٥٨٨	٤٢٨٩ -	٣٣٤٥
٥ - ر	١٧٠٤	٥١٧٢ -	٢٤٦٠
١٠ - ر	٩٤٧	٥٩٣٠ -	١٧٠٣
٢٠ - ر	٢٧٢ -	٧١٤٩ -	٤٨٤

* صافي القيمة الحالية لكل مشروع تحتسب طبقا للمعادلة (١٨) وتساوي :

$$\text{مروح} = - ٢١٠٠٠ + \sum_{١=٥}^٣ \frac{١٦٠٠٠ (ول) - ٦٠٠٠ (س)}{(١ + ٥ ر)^٥} + \sum_{١=٥}^٣ \frac{٥٠ (٢٠٠٠) (ول)}{(١ + ٥ ر)^٥}$$

الأخرى)، وان هذا الترتيب – بصفة عامة – يبدو مستقلا عن حجم التغير في المستوى العام للأسعار. (٢١)

المفاضلة بين مشروعات متفاوتة في هيكل التكلفة وأثرها على اختيار الوسائل التكنولوجية للانتاج في ظل التضخم:

يمكننا التوسع في التحليل المذكور أعلاه (المعادلة ١٨) لكى تأخذ في الحسبان صراحة الأثر على مكونات التدفقات النقدية الخارجة (التكاليف النقدية لعوامل الانتاج) نتيجة لتفاوت معدلات التغير في مستويات الأسعار العامة والخاصة. وقد تناول بعض الكتاب الأثر على صافي القيمة الحالية للفرصة الاستثمارية المستقلة نتيجة للتفرقة بين نوعين من التكاليف المترتبة على الفرصة الاستثمارية حسب تأثيرها بتغيرات الأسعار: التكاليف التى تستجيب للتغير في مستويات الأسعار Respond to price-level changes والتكاليف التى لا تستجيب للتغير في مستويات الأسعار. (٢٢) والنوع الأول من التكاليف يتمثل عادة في تلك البنود من التكلفة التى تتغير في الأجل القصير (مثل تكاليف العمالة والمواد الخام). والتى يمكن أن نطلق عليها بصفة عامة هنا لفظ التكاليف المتغيرة Variable Costs والدفع الثانى من التكاليف ويشتمل على تلك البنود التى لا تتأثر بتغيرات مستويات الأسعار خلال العمر الانتاجي للمشروع الاستثماري مثل البنود النقدية التى تترتب على ارتباطات تعاقدية على الأساس التاريخي وما يترتب عليها من وفورات ضريبية تؤثر على مكونات التدفقات النقدية. يمكن أن نطلق على تلك البنود عموما اصطلاح التكاليف الثابتة Fixed costs (٢٣)

ولقد أوضح بعض الكتاب (Foster 1970) أن ترتيب المشروعات المتنافسة في ظل تغيرات الأسعار سوف يتفاوت حسب مكونات التكاليف التى تنطوى عليها (تكاليف متغيرة وتكاليف ثابتة). وفي ظل التضخم فمن المنتظر ان تعطي المنشأة أفضلية لتلك المشروعات التى تنطوى على استخدام قدر أكبر نسبيا من التكاليف النقدية الثابتة. وطبقا للتحليل الذى قدمه Foster, pp. 23-4 فإن ارتفاع معدل التضخم قد يغير من ترتيب المشروعات الاستثمارية لصالح المشروعات التى ترتفع فيها نسبة التكاليف الثابتة (بخلاف الاستهلاك) على التكاليف المتغيرة. وعن ناحية أخرى فقد بين 6 - 925 Nelson (1976a) أن اختلاف تأثير تكاليف عناصر الانتاج بالتضخم سوف يجعل المنشأة تتجه الى نسبة أقل من التركيز الآلي بالقياس الى العمالة Less physical Capital intensive.

وسوف نثبت بالتحليل التالي أنه ليس هناك بالضرورة تعارضا بين تلك
النتيجتين، وذلك عن طريق التوسع في التحليل الذي قدمه كلا من Nelson
Foster وسوف يتضح لنا أن أثر اختلاف نسبة التكاليف المتغيرة الى الثابتة
للمشروعات المتنافسة في ظل التضخم انما يتوقف أساسا على العلاقة بين الوفورات
الضرورية من الاستهلاك، وبين حجم التكاليف النقدية للإنتاج. وبالتالي فان
تفضيل المشروعات الأقل تركيزا أليا والأكثر تركيزا يدويا Labour intensive
انما يعتمد بصفة اساسية على تلك العلاقة. كذلك سوف يتضح أن المفاضلة بين
المشروعات المتفاوتة في نسب التكاليف المتغيرة الى التكاليف الثابتة يمكن ان يكون
مستقلا عن التغير في معدلات التضخم (الانكماش) وذلك في الحالة الخاصة التي
تتساوى عندها مقدار الوفورات الضرورية من الاستهلاك مع اجمالي التكاليف
الثابتة النقدية. ونثبت فيما يلي صحة هذه العلاقة تحليليا ثم باستخدام مثال
رقمي.

إذا فرضنا ان التدفقات النقدية الخارجة المترتبة على الفرصة الاستثمارية (م
ر في المعادلة (١٨)) تتكون من بنود من التكاليف المتغيرة ولنسميها (غ ر)،
وبنود تكاليفية نقدية أخرى ثابتة (بخلاف الاستهلاك) ولنطلق عليها (ي). وعلى
فرض أن جميع البنود المتغيرة تتأثر بنفس الكيفية بتغيرات الأسعار، وان معامل
حساسية تلك البنود للتغير في الأسعار العامة يعبر عنه بالمعامل و، بينما لا تتأثر
البنود الثابتة بتغيرات الاسعار على الاطلاق حسب تعريفنا السابق، ولذا فانه يمكن
اعادة صياغة المعادلة (١٨) لكي تأخذ أثر هيكل التكلفة كالاتي:

$$ص و ح = ث + \sum_{t=1}^n \frac{(1 - \alpha) [L_t (1 + \alpha)^t - (1 + \alpha)^t G_t - Y_t]}{(1 + \alpha)^t} + K$$

$$\text{وطالما أن } \alpha < 1, \frac{(1 + \alpha)^t}{(1 + \alpha)^t} = 1 \text{، فإن المعادلة (٢٣) تصبح}$$

$$ص و ح = ث + \sum_{t=1}^n \frac{(1 - \alpha) [L_t - G_t - Y_t]}{(1 + \alpha)^t}$$

وتوضح المعادلة (٢٣) ان المقدار الأول والثاني لمكونات صافي القيمة الحالية
للمشروع الاستثماري مستقلة عن التغير في مستويات الأسعار (طالما أننا نفترض
ثبات قيم و، و غ في جميع الفترات). وأن تغيرات مستويات الأسعار تؤثر على صافي

القيمة الحالية من خلال أثرها على المقدار الثالث والذي يعتمد على معدل التغير في المستوى العام للأسعار (س ع).

وفي الحالة الخاصة التي تكون فيها هـ = ض (١ - ض) ي فإن المعادلة (٢٣) تصبح:

$$\text{ص ق ح} - \text{ث} + \sum_{j=1}^n \frac{[\text{ل} \cdot \text{و} - \text{غ} \cdot \text{و}] (١ - ض)}{(١ + ع)^j} \dots\dots (٢٤)$$

أي أن صافي القيمة الحالية للمشروع الاستثماري يمكن تحديدها مستقلا عن التغير في مستويات الأسعار في تلك الحالة (ومع ثبات العوامل الاخرى). ومن ذلك نستنتج أن أثر التضخم على ترتيب المشروعات المتنافسة التي تتفاوت فيها نسب التكاليف الثابتة الى التكاليف المتغيرة يعتمد أساسا على العلاقة بين الوفورات الضريبية من الاستهلاك (هـ. ض) وبين اجمالي التكاليف الثابتة النقدية بعد الضرائب [(١ - ض) ي].

و يمكننا أيضا أن نتوقع انه عندما تكون (١ - ض) ي > هـ. ض فإن ذلك يسفر عن زيادة في صافي القيمة الحالية للمشروع الاستثماري بزيادة معدل التضخم، ذلك نظرا لخصم هذه التكاليف بمعدل أعلى في أوقات التضخم، وبالتالي تناقص أثرها السالب على صافي القيمة الحالية بارتفاع مستويات الأسعار. والعكس صحيح في الحالة التي تكون فيها (١ - ض) ي = هـ. ض، اذ سوف يترتب على ارتفاع مستويات الأسعار انخفاضا في صافي القيمة الحالية للمشروع الاستثماري. ولذلك فإنه باستثناء الحالة التي تكون فيها (١ - ض) ي = هـ. ض، فإن أثر التضخم على ترتيب المشروعات الاستثمارية انما يتوقف على الحجم النسبي للتكاليف الثابتة بالقياس الى التكاليف المتغيرة. ويمكن توضيح تلك النتيجة باستخدام المثال الرقمي التالي، والذي يتعلق بترتيب أربعة مشروعات استثمارية متنافسة تتشابه في قيم كافة المتغيرات ماعدا حجم التكاليف الثابتة الى التكاليف المتغيرة:

المشروع الاول: ويخضع للحالة المتطرفة التي تكون فيها التكاليف النقدية الثابتة صفرا وجميع التكاليف متغيرة وتستجيب لتغيرات مستويات الأسعار طبقا للمعامل و غ.

المشروع الثاني: ويخضع للعلاقة (١ - ض) ي > هـ. ض

المشروع الثالث: ويخضع للعلاقة (١ - ض) ي = هـ. ض

المشروع الرابع: ويخضع للعلاقة (١ - ض) $y < h$ ض

أما باقي المتغيرات فتأخذ قيماً موحدة لجميع المشروعات: $ث = ٩٠٠٠، ٣٠٠٠$
 $ن = ٢$ ض $= ٠،٥٠$ ل $= ١٢٠٠٠$ ع $= ٠،٦$ ر، إجمالي التكاليف النقدية
(ثابتة + متغيرة) م $= ٤٠٠٠$ و $= ٨٠$ ر، و $= ٩٥$ ر.

و يبين الجدول رقم (٤) صافي القيمة الحالية لتلك المشروعات الأربعة المتنافسة والتي تعكس تزايد مقدار التكاليف الثابتة الى المتغيرة من المشروع الأول حتى الرابع على التوالي. ومن مقارنة المشروعات الأربعة يمكننا أن نستنتج أن صافي القيمة الحالية للمشروع الثالث لا تتأثر بمعدل التضخم أو الانكماش السائد نظراً لأن ذلك المشروع يتحقق له المساواة بين (١ - ض) y وبين h . ض. أما في الحالة التي تزيد فيها الوفورات الضريبية من الاستهلاك على إجمالي التكاليف النقدية الثابتة (كما في حالة المشروع الأول والثاني) فإن ارتفاع معدل التضخم يجعل المشروعات الاستثمارية أقل جاذبية بعكس الحال في حالة الانكماش. أما في حالة مقدار التكاليف النقدية الثابتة على مقدار الوفورات الضريبية من الاستهلاك (كما في المشروع الرابع)، فإن صافي القيمة الحالية للمشروعات الاستثمارية تزداد بارتفاع معدلات التضخم وتقل في حالة الانكماش.

ونخلص من هذا التحليل الى أن المفاضلة بين المشروعات متفاوتة في هياكل التكلفة تعتمد على حالة التغير السائدة في مستويات الاسعار (تضخم أم انكماش) وفي نفس الوقت تتوقف على العلاقة بين التكاليف النقدية الثابتة والوفورات الضريبية من الاستهلاك عند المستويات متفاوتة لتغيرات الأسعار.

الأثر على الهيكل التمويلي للمنشأة في ظل فرض التحويلات النقدية بين المدينين والدائنين في أوقات تغيرات الأسعار

في ظل ظروف ثبات الأسعار وعدم وجود ضرائب وتوافر سوق رأس مال مثالية، فمن المعروف أنه يمكن اتخاذ القرار الاستثماري مستقلاً عن القرارات المتعلقة بالهيكل التمويلي Capital Structure ، وسياسة توزيع الأرباح Modigliani and Miller (1959). وفي ظل وجود ضرائب فإن القيمة الاقتصادية

جدول رقم (٤)

صافي القيمة الحالية لمشروعات متنافسة تتفاوت في نسبة التكاليف المتغيرة الى التكاليف الثابتة *

المشروع الرابع غ = ٥,٠٠٠ ي < هـض ٣٥٠٠ = ي (٥-ض)	المشروع الثالث غ = ١,٠٠ = ي (١-ض) ٣٠٠٠ = ي (١-ض) هـض	المشروع الثاني غ = ٣,٠٠ = ي (١-ض) ١٠٠٠ = ي (١-ض) هـض	المشروع الأول غ = ٤,٠٠ = ي (١-ض) ٤٠٠ = ي (١-ض) هـض	معدل التغير السنوي في المستوى العام للأسعار (س ع)
٩٦	٣١٥	١١٩٦	١٦٣٥	١٠ -
١٨١	٣١٥	٨٥٥	١١٢٤	٥ -
٢٥٢	٣١٥	٥٧٠	٦٩٧	صفر -
٣١٣	٣١٥	٤١٨	٣٣٤	٥ -
٣٦٤	٣١٥	١٢٢	٢٣	١٠ -
٤٤٨	٣١٥	٢١٣	٤٧٨	٢٠ -

طبقاً للمعادلة (٢٣)، فإن صافي القيمة الحالية لكل مشروع تساوي:

$$مردح = \sum_{t=1}^T \frac{C_t}{(1+r)^t} - \frac{C_0}{(1+r)^0}$$

للمنشأة تزيد بزيادة نسبة القروض في الهيكل التمويلي طالما أن هناك ماتجنيه المنشأة نتيجة لخصم فوائد القروض من الربح الخاضع للضريبة (٢٤). وفي ظل تغيرات مستويات الأسعار، وطبقا لما يعرف بفرض «التحويلات النقدية بين المدينين والدائنين Monetary Debtor - Creditor Hypothesis» فإنه قد ينتج عن التضخم «ربح» لصالح المنشآت المقرضة على حساب المنشآت المقرضة. إذ تتعرض تلك المنشآت التي تحتفظ بصافي أصول نقدية في أوقات التضخم لنقص في القيمة الحقيقية لتلك الأصول نتيجة تناقص قوتها الشرائية، بينما تحقق المنشآت المقرضة «أرباحا تضخمية» إذا كانت التزاماتها محددة القيمة النقدية، إذ سوف تسدد تلك الالتزامات وقت التضخم بوحدة نقدية ذات قوة شرائية أقل من تلك المتحصل عليها قبلا. ولذا فمن المنتظر أن يترتب على التضخم ما يمكن اعتباره «تحويلا للثروة Wealth transfer بين المدينين والدائنين عندما تكون معدلات التضخم غير متوقعة (٢٥) Unexpected inflation».

وطبقا لهذا الفرض فإن من صالح المنشأة أن تزيد من قيمة التزاماتها الثابتة (غير الحساسة لتغيرات مستويات الأسعار) على حساب الالتزامات التي تتأثر بدرجة أكبر نسبيا لتقلبات الأسعار، وذلك إذا توقعت المنشأة معدلات مرتفعة نسبيا للتضخم في الفترات المستقبلية بالقياس للفترة الحالية. فإذا كانت القروض التي يمكن أن تحصل عليها المنشأة في ظل تلك الظروف غير مرتبطة بتقلبات الأسعار Unindexed loans فسوف تجد المنشأة أن من الأفضل زيادة نسبة القروض في هيكلها التمويلي، نظرا لأن الوفورات الضريبية الناجمة عن خصم فوائد تلك القروض من الربح الخاضع للضريبة سوف يزيد من القيمة الاقتصادية للمنشأة. (٢٦) وذلك بالإضافة إلى «الأرباح التضخمية Inflationary gains» التي سوف تنجم عن سداد تلك الالتزامات بوحدة نقدية ذات قدرة شرائية أقل من ذي قبل.

وإذا ما طبقنا هذا التحليل على المفاضلة بين المشروعات الاستثمارية المتنافسة فسوف نجد أنه في ظل عدم التأكد من معدلات التضخم في المستقبل Unanticipated inflation وخضوع الأرباح المحاسبية للضرائب، فمن المنتظر عدم وجود استقلال بين القرارات الاستثمارية والقرارات المتعلقة بالهيكل التمويلي للمنشأة. ففي تلك الأحوال سوف تفضل المنشأة تلك المشروعات (من بين المشروعات المتنافسة) التي ترتبط بمصادر للتمويل تعتمد بدرجة أكبر نسبيا على الاقتراض، بالقياس إلى تلك المشروعات التي لن يتسبب عنها زيادة نسبة الاقتراض

في الهيكل التمويلي. وذلك لن يتحقق بالطبع سوى في الأحوال التي ترتبط فيها المشروعات المتنافسة بمصادر متفاوتة للتمويل. وهناك سبب آخر قد يدعو الى عدم امكانية اتخاذ القرار الاستثماري المتعلق بترتيب المشروعات المتنافسة منفصلا عن الأثر على الهيكل التمويلي للمنشأة في ظل ظروف التضخم، و يتعلق بالأثر على درجة المخاطرة التي تتعرض لها المشروعات المتنافسة، ومعدل الخصم الذي يمكن استخدامه في ايجاد القيمة الحالية لما يترتب على كل منها من تدفقات نقدية. فمن المحتم في ظل التضخم أن يتفاوت معدل العائد المرغوب من الاستثمار بين المشروعات المتنافسة نتيجة تأثر مكونات معدل تكلفة رأس المال بدرجات متفاوتة للمخاطرة المالية Financial risk والتي بدورها تتأثر بدرجة المخاطرة المحيطة باحتمالات عدم تحقق معدلات التضخم المتوقعة مستقبلا، وهذا النوع من المخاطرة ما يمكن أن نطلق عليه «مخاطرة التضخم» (Inflation risk). (٢٧).

ونخلص من ذلك الى القول بأنه في ظل تغيرات الأسعار وخضوع أرباح المنشأة للضرائب فسوف تتأثر القرارات الاستثمارية بالقرارات المتعلقة بمصادر التمويل. ومن المنتظر أن يتأثر ترتيب الفرص الاستثمارية المتنافسة بتوقعات المستثمر لمعدلات تغيرات مستويات الأسعار المستقبلية وما يترتب على ذلك من تفضيلات لنسبة القروض في الهيكل التمويلي، وذلك في الأحوال التي ترتبط فيها كل فرصة استثمارية بمصدر معين من مصادر التمويل. أما في الأحوال التي لا تتوافر فيها هذا الشرط فإنه يمكن المفاضلة بين المشروعات المتنافسة بدون الأخذ في الحسبان لما يترتب على التضخم من أرباح نقدية تضخمية نتيجة للاقتراض، إذ أن تلك الأرباح سوف تكون ثابتة بصرف النظر عن المشروع الذي يقع عليه الاختيار.

أثر درجة مثالية سوق رأس المال في ظل التضخم على قرارات الترتيب:

افترض التحليل السابق حتى الآن توافر ما يسمى بفرض مثالية سوق رأس المال عند اتخاذ القرار الاستثماري Capital market perfection . و يقصد بسوق رأس المال المثالية تلك السوق التي لا يتحمل فيها المتعاملون أعباء لا تمام الصفقات أو الحصول على معلومات Zero transaction and information costs ، وتتميز بعدم وجود تدخل حكومي أو قيود على التعامل من أي نوع وأن تتوافر في الأصول المالية المتداولة فيها أن تكون قابلة للتجزئة Infinite divisibility ، كما يشترط أن تكون أيضا سوقا متنافسا بالمفهوم الاقتصادي Competitive Market (وذلك يعنى توافر عدد كبير من المتعاملين، وكل منهم

يقبل السعر المعروض الذى يتحدد بتوازن العرض مع الطلب Price taker (٢٨)

ومن المعلوم أنه فى ظل هذا الفرض فإنه يمكننا اتخاذ القرار الاستثمارى بقبول أو رفض فرصة استثمارية قائمة بذاتها، وكذلك ترتيب الفرص الاستثمارية المتنافسة طبقا لمعيار تعظيم صافي القيمة الحالية، بصرف النظر عن أثر التدفقات النقدية الناتجة عن الفرصة الاستثمارية التى يتقرر قبولها على النمط الاستهلاكى الأمثل الذى يرغبه المستثمر Optimal Consumption pattern إذ أنه فى هذه الأحوال يمكن للمستثمر أن يقوم بتعديل توزيع التدفقات النقدية بين الفترات المختلفة لكي يتلاءم والنمط الاستهلاكى المرغوب، وذلك عن طريق الاقتراض أو الاقتراض فى سوق رأس المال (بمعدلات موحدة وبدون تكلفة لاجراء هذه العمليات). وبالتالى فإن تعظيم صافي القيمة الحالية للتدفقات النقدية المترتبة على الاستثمار يتسق مع هدف تعظيم درجة الاشباع من الاستهلاك على ممر الفترات المستقبلية (٢٩).

وفى ظل ظروف سوق رأس المال غير المثالية Imperfect capital market فإن البحث عن السياسة المثلى للاستثمار والهيكل التمويلي وتوزيع الارباح يصبح أكثر تعقيدا نظرا لاعتماد تقييم الفرص الاستثمارية على الوسيلة المستخدمة فى التمويل (٣٠)، أى بعبارة أخرى لا يمكن اتخاذ القرار الاستثمارى مستقلا عن قرار تمويل الفرصة الاستثمارية. وفى نفس الوقت يصبح ضروريا الأخذ فى الحسبان الأثر على التدفقات النقدية الحالية للمنشأة نتيجة قبول أو رفض فرصة استثمارية. إذ سوف يؤثر نمط توزيع التدفقات النقدية للفرصة الاستثمارية بين الفترات المختلفة ومدى اتفائه مع النمط الاستهلاكى المرغوب على مدى جاذبية الفرصة الاستثمارية، وبالتالى لا يمكن البت فى قرار المفاضلة بين فرص استثمارية متنافسة مستقلا عن تفضيلات أصحاب المنشأة لكيفية توزيع الدخل الموجه للاستهلاك بين الفترات المختلفة. (٣١)

والتساؤل الذى يثار الآن بصدد تقييم الفرص الاستثمارية المتنافسة فى ظل التضخم هو أثر عدم توافر سوق رأس المال المثالية على ترتيب تلك الفرص فى ظل مستويات مختلفة لتغيرات الأسعار. ولتبسيط التحليل سوف نفترض أن جميع الأسعار تخضع للتضخم (أو الانكماش) بنسبة موحدة، وأن تغيرات الأسعار تؤثر بطريقة موحدة على كافة مكونات التدفقات النقدية ومعدلات العائد المرغوب من الاستثمار. لنفترض أيضا أن عدم مثالية سوق رأس المال تتمثل فقط فى عدم تطابق

معدلات الاقتراض مع معدلات الاقراض (معدلات الاقتراض أعلى من معدلات الاقراض) وأن المنشأة غير خاضعة للضرائب من أي نوع كما وأن طريقة الاستهلاك موحدة لكافة المشروعات المتنافسة.

ويجب (Wilkes 1972) على هذا التساؤل في ظل تلك الافتراضات، بأنه من الضروري الأخذ في الحسبان أثر التدفقات الناتجة عن كل فرصة استثمارية على النمط الحالي للتدفقات النقدية للمنشأة، وأن من شأن تغيرات الأسعار في هذه الحالة أن تزيد من تعقيد عملية المفاضلة بين المشروعات المتنافسة نظراً لأن:

“... the decision between projects in the non-uniform interest case can depend upon the presence or absence of external inflation (or in general upon the rate of inflation or deflation). This result contrasts with that in the uniform interest case.....”
(Wilkes (1972), p. 51.)

واثبتا لذلك، يسوق Wilkes مثالا على كيف أن ترتيب مشروعين استثماريين قد يتفاوت في ظل وجود التضخم من عدمه اذا سادت ظروف سوق رأس المال غير المثالية، بعكس الحال فان ترتيب المشروعين لن يختلف اذا كانت تلك السوق مثالية (يتساوى فيها معدل الاقتراض والاقراض).

وسوف نثبت فيما يلي أنه على الرغم من صحة الاعتقاد بأن التضخم سوف يضيف بعدا جديدا في مشكلة المفاضلة بين المشروعات في ظل سوق رأس المال غير المثالية، إلا أنه – في ظل الفروض المذكورة أعلاه – فان عنصر التضخم في حد ذاته ليس سببا أساسيا في تغيير ترتيب الفرصتين الاستثماريتين. وانما الصعوبة قد تكمن في عدم القدرة على المفاضلة بين مقادير الاستهلاك المرغوبة بين الفترات المختلفة في ظل تغيرات الأسعار. وسوف نبرهن باستخدام المثال التالي – على غرار ذلك الذى قدمه Wilkes – أنه اذا تمت المقارنة بين مقادير الاستهلاك المرغوبة في الفترات المختلفة على أساس موحد بحيث نأخذ في الحسبان اختلاف القوة الشرائية لوحدة النقد بين الفترات المختلفة، فإن التضخم لن يؤثر – في ظل الفروض التى تضمنها تحليل Wilkes – على ترتيب الفرص الاستثمارية، وانما سوف يتفاوت الترتيب نتيجة لتوافر ظروف مثالية سوق رأس المال من عدمه.

لنفترض حالة المقارنة بين مشروعين استثماريين متنافسين:

المشروع أ: ويحتاج الى استثمار مبلغ ١٠٠٠ في الفترة الأولى مقابل تدفق نقدي داخل في الفترة الثانية فقط وقدره ١٨٢٠ (أى - ١٠٠٠ + ١٨٢٠)
المشروع ب: و ينتج عنه تدفق نقدي داخل قدره ٥٠٠ في الفترة الأولى، ولا شيء في الفترة الثانية (٥٠٠ + ، صفر).

لنفترض أن مستوى الدخل النقدي الحالي للمنشأة من المصادر الأخرى تتمثل في (١٠٠٠ + ، صفر) في الفترتين الأولى والثانية على التوالي. والمطلوب المفاضلة بين المشروعين المتنافسين (أ)، (ب) في ظل ظروف مثالية أو عدم مثالية سوق رأس المال، وفي ظل وجود أو عدم وجود تغيرات في الأسعار.

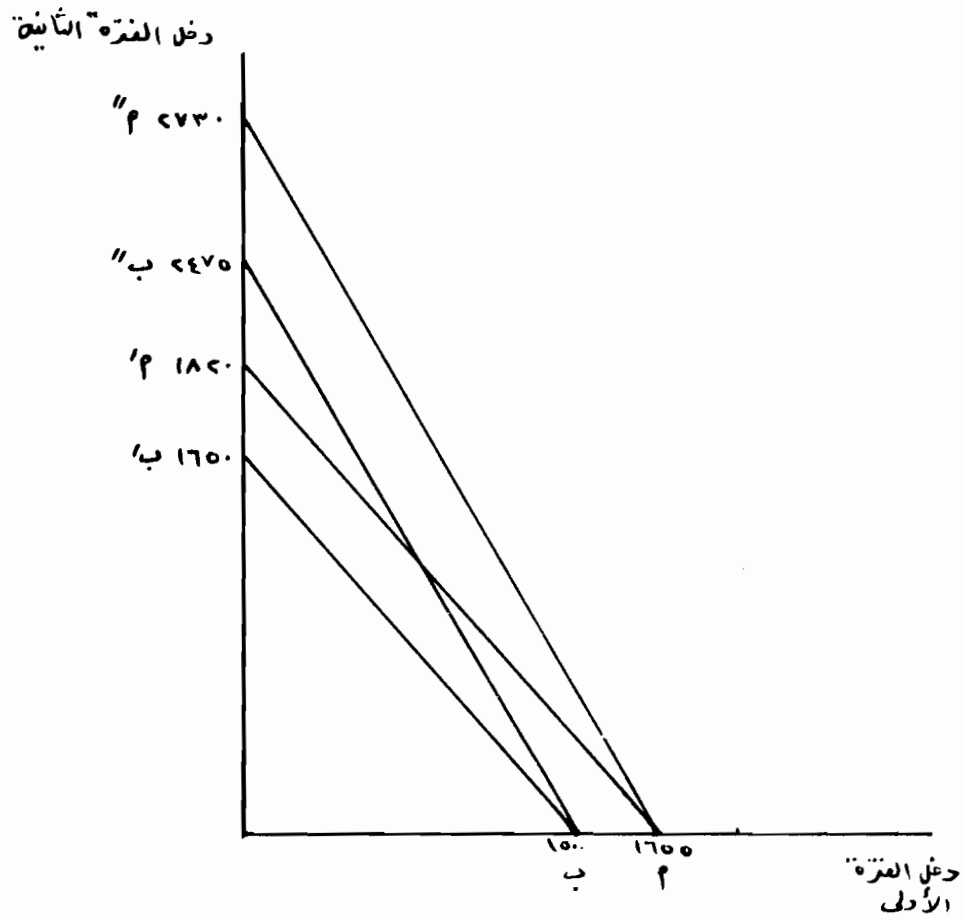
في ظل مثالية سوق رأس المال، بينما معدل الاقتراض يساوى معدل الاقتراض وعلى فرص أنه يعادل ١٠٪ للفترة، فإن ترتيب الفرصتين أ، ب، لن يتأثرا بالتضخم (ولنفرض هنا أن التضخم بمعدل ٥٠٪ بين الفترة الأولى والثانية). وكذلك فإن الترتيب سوف يظل مستقلا عن النمط المرغوب لتوزيع الدخل الاجمالي للمنشأة بين الفترتين (الدخل الاجمالي يتمثل في الدخل الحالي من مصادر اخرى زائد التدفق النقدي المترتب على الفرصة الاستثمارية المقرر قبولها). ويمكن تمثيل ذلك بالشكل رقم (٣). اذ أن صافي القيمة الحالية للمشروع (أ) تساوي :

$$\text{في ظل عدم وجود التضخم} = - 1000 + \frac{1820}{(1+0.1)} = 655$$

$$\text{في ظل التضخم} = - 1000 + \frac{1820(1+0.05)}{(1+0.1)(1+0.05)} = 655$$

أما صافي القيمة الحالية للمشروع (ب) فهي تساوي ٥٠٠ في الحالتين. وفي حالة قبول المشروع (أ) فإن دخل المنشأة الكلي بالقيمة الحالية في بداية الفترة الأولى سوف يساوى ١٠٠٠ + ٦٥٥ = ١٦٥٥، ويمكن توزيعه بالكامل في الفترة الأولى ولكن ذلك يحتاج الى اقتراض مبلغ مساو لهذه التوزيعات ثم يسدد القرض في نهاية الفترة الثانية بما يعادل ١٦٥٥ × (١ + ٠.١) = ١٨٢٠ والذي يتساوى مع التدفق النقدي الناتج من المشروع (أ) في الفترة الثانية. وفي الشكل رقم (٣)، يمثل الخط أ، جميع النقاط المحتملة لتوزيع الدخل بين الفترتين اذا ما قبل المشروع (أ).

وفي حالة قبول المشروع الاستثماري (ب) فإن الدخل الكلي الحالي



شكل رقم (٣)

توزيع الدخل الكلي بين فترتين
في ظل مثالية سوق رأس المال

للمنشأة (في بداية الفترة الأولى) سوف يصبح $1000 + 500 = 1500$ ، ويمكن توزيع هذا الدخل بالكامل في الفترة الأولى ولا شيء في الفترة الثانية، كذلك يمكن تأجيل استهلاكه بالكامل للفترة الثانية عن طريق استثماره بمعدل الاقتراض السائد في السوق ليصبح في الامكان توزيع $1500 \times (1 + 0.1) = 1650$ في نهاية السنة الثانية. كما يمكن أيضا توزيع هذا الدخل الاجمالي بين الفترتين بمقادير متفاوتة تمثلها أية نقطة واقعة على الخط بـ في الشكل رقم (٣).

يلاحظ هنا أن ميل كلا من الخطين أـ، بـ بـ متساويان ويعادل $-(1 + 0.1)$ ، أى بعبارة أخرى يتوقف على معدل الاقتراض والاقتراض السائد. وطالما أن الخط أـ، موازى للخط بـ، وأن أـ يعلوب بـ، لذا فمن الواضح أن المشروع أـ يفضل دائما على المشروع بـ لأنه سوف يضمن زيادة في الاستهلاك الكلي في الفترتين بصرف النظر عن النمط المرغوب لتوزيع الدخل بين الفترتين.

وفي ظل التضخم (وبفرض استجابة مكونات التدفقات النقدية ومعدل الخصم للتضخم بطريقة موحدة) فإن توزيع الدخل بين الفترتين في حالة قبول المشروع (أ) سوف يتمثل بالخط أـ، وفي حالة قبول المشروع (ب) بالخط بـ. وميل كلا الخطين متساويان ويعادل $-(1 + 0.1)(1 + 0.05) = -1.15$. وطالما أن الخطين أـ، بـ متوازيان بينما أـ يعلوب بـ فسوف تفضل المنشأة أيضا المشروع (أ) على (ب). وبالتالي يمكننا استنتاج أن ترتيب المشروعات لا يتأثر بالتضخم أو النمط الاستهلاكي لتوزيع الدخل بين الفترات طالما نفترض مثالية سوق رأس المال (بالإضافة الى الافتراض الاخرى السابق الاشارة اليها).

الآن نتناول ترتيب المشروعات في ظل عدم مثالية سوق رأس المال والمتمثلة في عدم تساوى معدلات الاقتراض والاقتراض. لنفترض ان معدل الاقتراض (والاستثمار) هو ١٠٪ أما معدل الاقتراض فهو ٣٠٪ للفترة. ويبين الشكل رقم (٤) كيفية توزيع الدخل الكلي للمنشأة بين الفترتين والمرتب على قبول المشروع (أ) أو المشروع (ب).

ففي ظل عدم وجود التضخم فإن الخط أـ يمثل توزيع الدخل المترتب على قبول المشروع (أ) والخط بـ، نتيجة لقبول المشروع (ب)، وميل هذين الخطين غير متساو لاختلف معدل الاقتراض (بالنسبة للمشروع أ) عن معدل الاقتراض والاستثمار (للمشروع ب)، ويعادلان $-(1.3)$ ، $-(1.1)$ للمشروعين أ، ب على التوالي.

الدخل الموزع في
الفترة الثانية
٢٧٣٠ م

٢٤٧٥ ب

١٨٢٠ م

١٦٥٠ ب

١٠٧٤ ½

٧١٥

٨٥٠

١٤٠٠

١٥٠٠

الدخل الموزع في
الفترة الأولى

شكل رقم (٤)

توزيع الدخل الكلي بين فترتين
في ظل عدم مثالية سوق رأس المال

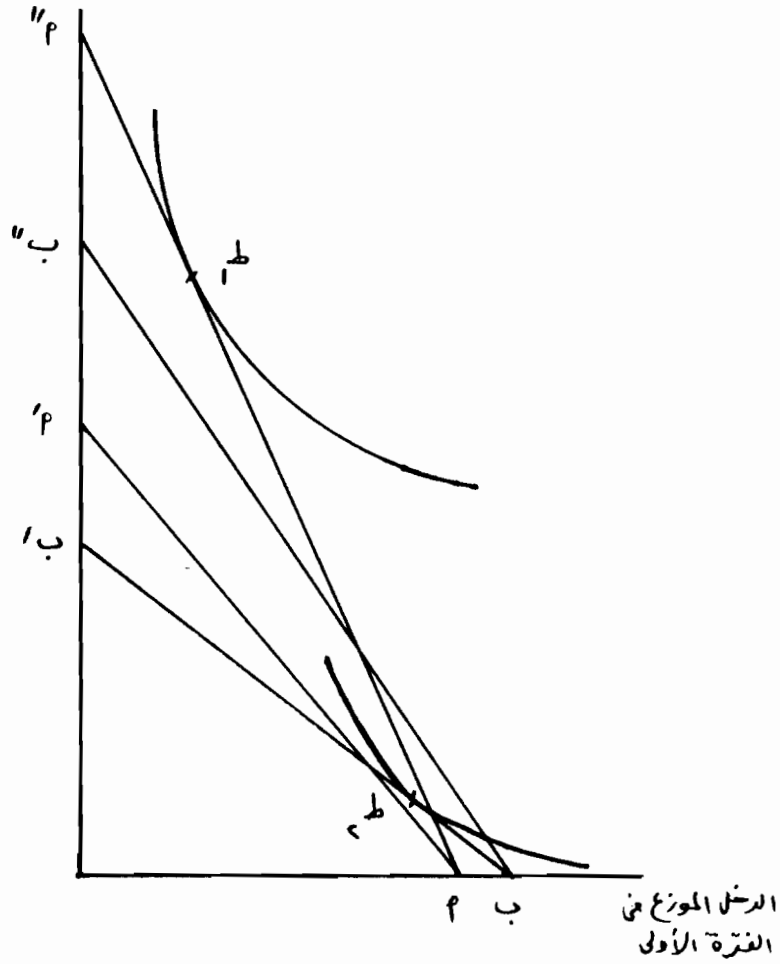
وفي ظل التضخم فسوف ينتج عن قبول المشروع (أ) الخط 1 وميله يساوي $-(1 + 30\%)$ و $195 - 50$ ، ويختلف عن ميل الخط المترتب على قبول المشروع (ب) وهو $-(1 + 10\%)$ و $165 - 50$. ويلاحظ في حالة عدم مثالية سوق رأس المال (سواء في ظل التضخم أو عدمه) فإن خطوط توزيع الدخل المترتبة على المشروعين أ، ب متقاطعة. وذلك يعنى أن المفاضلة بينها تتوقف على النمط الاستهلاكي المرغوب لتوزيع الدخل بين الفترتين.

وطبقا لتحليل Wilkes فإنه يستنتج أن التضخم قد يؤدي الى تغيير ترتيب المشروعات الاستثمارية في ظل تفضيلات معينة لتوزيع الدخل بين الفترتين. فإذا أمكن تمثيل تلك التفضيلات بمنحنيات سواء indifference Curves (كما في الشكل رقم ٥)، فإن المشروع (أ) سوف يكون مفضلا على (ب) في حالة التضخم (النقطة ط ١) بينما أن المشروع (ب) يفضل على (أ) في حالة ثبات الأسعار (النقطة ط ٢).

وفي رأينا أنه في ظل الظروف التى يؤسس عليها هذا التحليل فلا يجب أن تغير المنشأة من تفضيلاتها لأحد المشروعين على الأخر نتيجة لوجود تغيرات في مستويات الأسعار. إذ أنه في هذه الحالة هناك مشروع مفضل على الآخر سواء في ظل التضخم أم ثبات الأسعار. والسبب في ذلك يكمن في ضرورة الأخذ في الحسبان عند تفضيل أقدار مختلفة من التدفقات النقدية المرغوبة للاستهلاك بين الفترتين، فيجب أن تتم المقارنة على أساس موحد من القوة الشرائية لوحدة النقد، وذلك في حالة تغير مستويات الأسعار. ويمكن اثبات ذلك عن طريق تحديد نقطتي تقاطع المشروعين في ظل ثبات الأسعار (وتمثلها النقطة د ١ في الشكل رقم ٤)، وفي ظل التضخم (وتمثلها النقطة د ٢ في نفس الشكل). ففي ظل ثبات الأسعار فإن الخططين أ، ب يتقاطعان عند النقطة د ١ والتي تمثل توزيعا للدخل قدره ٨٥٠ في الفترة الأولى، وتوزيعا قدره ٧١٥ في الفترة الثانية. أما في ظل التضخم فإن نقطة التقاطع د ٢ تماثل توزيعا للدخل قدره ٨٥٠ في الفترة الأولى، و١٠٧٢ في الفترة الثانية (٣٢).

والنتيجة التى نتضح من تحديد هاتين النقطتين أن الاحداثي الرأسي للنقطتين متساويان (مقدار الدخل الموزع في الفترة الأولى)، أما الاحداثي الأفقى (الدخل في الفترة الثانية) للنقطتين د ١ د ٢. فعلى الرغم من اختلافه في عدد الوحدات النقدية: د ١ = ٧١٥، د ٢ = ١٠٧٢ إلا أنهما يتساويان في القيمة

الدخل الموزع في
الفترة الثانية



شكل رقم (٥)

تفضيلات المستثمر عند ارتفاع مستويات الأسعار
في ظل عدم مثالية سوق رأس المال

الشرائية الحقيقية، إذ أن ٧١٥ وحدة نقدية حقيقية لها قوة شرائية مساوية ١٠٧٢٥ وحدة إذا ما ارتفعت الأسعار بمعدل ٥٠٪: $١٠٧٢٥ = ٧١٥ (١ + ٥٠\%)$. وعلى ذلك فإن ترتيب المشروعات لا يجب أن يتأثر بوجود أو عدم وجود التضخم في ظل تلك الفروض، إذ أن المنشأة سوف تفضل أحد المشروعات على الآخر طبقاً للنمط الاستهلاكي المرغوب لتوزيع الدخل بين الفترتين، ووجود التضخم في هذا المثال لن يغير من القدرة الشرائية لمقايير الاستهلاك الناجمة عن أي من المشروعات. فإذا فضل أصحاب المنشأة توزيع دخل يقل عن الاحداثي الرأسي لنقطتي التقاطع د١، د٢ في الفترة الاولى (أي اقل من ٨٥٠) على حساب زيادة الدخل الموزع في الفترة الثانية (أي يزيد على ٧١٥ وحدة قوة شرائية حقيقية وتساوي ١٠٧٢٥ معبراً عنها بوحدة نقدية ذات قوة شرائية في الفترة الثانية نتيجة لارتفاع الأسعار) فسوف تفضل المنشأة المشروع (أ) سواء في ظل ثبات الأسعار أم في ظل التضخم. كذلك فإن المنشأة سوف تفضل المشروع ب على المشروع أ إذا كان القدر المرغوب استهلاكه في الفترة الاولى يزيد على ٨٥٠، لأن خطى ب ب'، ب ب' يعلمان على الخططين أ، أ' أعلى التوالي، أي سواء في ظل ثبات الأسعار أو في ظل التضخم (٣٣).

ونخلص من ذلك أنه في ظل غياب عوامل أخرى مثل الأثر الناتج عن التغيرات النسبية في الأسعار أو الوفورات الضريبية من الاستهلاك أو اختلاف الأعمار الانتاجية للمشروعات، فإن التضخم في حد ذاته — لن يتسبب في تغيير ترتيب الفرص الاستثمارية إذا لم تتوافر شروط سوق رأس المال المثالية. ففي هذه الحالة فإن عدم وجود سوق مثالية لرأس المال سوف يجعل ترتيب الفرص الاستثمارية متوقفاً على النمط المرغوب لتوزيع الدخل بين الفترات، وسوف يكون هذا الترتيب مستقلاً عن أثر التضخم.

خلاصة ونتائج:

اختص البحث الحالي بتناول تساؤل رئيسي يثار بمناسبة اتخاذ قرار استثماري في ظل توافر العديد من البدائل الاستثمارية المتنافسة، وفي ظل تغيرات مستويات الأسعار، ألا وهو: كيف يتأثر ترتيب المشروعات الاستثمارية المتنافسة عند مستويات مختلفة لتغيرات الأسعار؟ وما هي الأحوال التي ينتظر أن يتفاوت فيها تفضيلات المستثمر للبدائل الاستثمارية المتنافسة نتيجة لعوامل التضخم أو الانكماش؟. وقد اعتمد البحث في ذلك على التوسع في التحليل الذي قدمته الدراسات الأخرى التي اختصت بدراسة أثر التضخم على قرارات تقويم الفرصة

الاستثمارية القائمة بذاتها (قرارات القبول أو الرفض). وكذلك فقد تعرض البحث الحالي لبعض الدراسات التي تناولت قرارات الترتيب في ظل التضخم (وعلى الأخص تلك التي قدمها Bailey and Jensen Foster, Nelson, Wilkes - وأبرزت الدراسة الحالية بعض أوجه القصور والتعارض بين النتائج المتوصل إليها في تلك الدراسات.

وقد تعرض البحث في البداية لنموذج عام لترتيب الفرص الاستثمارية المتنافسة في ظل تغيرات الأسعار، وبافتراض العديد من الفروض. وقد اتضح من النموذج كيف أن ترتيب الاستثمارات في ظل هذه الظروف المفترضة سوف يتأثر بالتضخم، وأن ذلك التأثير سوف يتوقف على طبيعة المشروع الاستثماري ونمط التدفقات النقدية الناجمة عنه، وليس فقط بناء على علاقة معدل الخصم بما يسمى بنقطة تقاطع فيشر Fisher's intersection كما يذهب Bailey and Jensen وقد تناولت الدراسة بالبحث أثر كل فرض من الفروض - واحدا بعد الآخر - على النموذج العام لترتيب المشروعات المتنافسة في ظل التضخم.

وساهم التحليل في إبراز النتائج الآتية:-

- ١ - اعتماد ترتيب المشروعات الاستثمارية على طريقة احتساب الاستهلاك المحاسبي لغرض الضرائب، وأن ارتفاع مستويات الأسعار بعد حد معين قد يتسبب في انعكاس ترتيب المشروعات التي تخضع لمعدلات استهلاك عالية نسبيا، بعد أن كانت مفضلة على غيرها في ظل معدلات معقولة نسبيا لزيادة الأسعار، وذلك يمثل امتداداً للنتائج التي توصل إليها Nelson .
- ٢ - قد يؤدي ارتفاع مستويات الأسعار في حدود معينة إلى تفضيل المشروعات ذات الأعمار الإنتاجية الأقصر نسبيا، إلا أن ارتفاع الأسعار بما يجاوز تلك الحدود قد يتسبب في تلاشي المميزات المترتبة على قصر العمر الإنتاجي للمشروع الاستثماري.
- ٣ - يتوقف ترتيب المشروعات الاستثمارية على القيم النسبية لمعاملات حساسية الأسعار الخاصة (المؤثرة على مكونات التدفقات النقدية) إلى التغير في المستوى العام للأسعار. وقد أثبت التحليل أن هذا الترتيب في ظل ظروف معينة - مستقل عن حجم التغير في المستوى العام للأسعار.
- ٤ - تعتمد المفاضلة بين المشروعات المتنافسة والتي تتفاوت في هياكل التكلفة التي تنطوي عليها، على حالة التغير السائدة والمتوقعة لمستويات

- الأسعار (تضخما أم انكماشاً)، وقد أثبت البحث بالتحليل أن ذلك يتوقف على العلاقة بين التكاليف النقدية الثابتة والوفورات الضريبية من الاستهلاك عند مستويات متفاوتة لتغيرات الأسعار. وفي ذلك توسع في التحليل وتوفير للتعارض بين النتائج التي توصل اليها كل من Foster, Nelson .
- ٥ - من المنتظر أن يتأثر ترتيب الفرص الاستثمارية المتنافسة بتوقعات المستثمر لمعدلات التغير في مستويات الأسعار في المستقبل. وقد يترتب على ذلك تفضيلات معينة لنسبة القروض في الهيكل التمويلي، وذلك على ضوء فرض التحولات النقدية بين المدينين والدائنين في ظل التضخم غير المتوقع.
- ٦ - في ظل ظروف معينة فإن عدم توافر سوق رأس مال مثالية سوف ينتج عنها تغييراً في ترتيب الفرص الاستثمارية، ويرجع ذلك إلى النمط المرغوب لتوزيع الدخل للاستهلاك بين الفترات، وليس بالضرورة راجعاً إلى وجود عامل التضخم. وقد أثبت التحليل هنا أن وجود التضخم وعدم مثالية سوق رأس المال يستلزم الحرص في المقارنة بين المشروعات الاستثمارية على أساس أثرها على مقادير الدخل الموزعة بين الفترات، إذ يتعين إجراء المقارنة بين مقادير الاستهلاك على أساس موحد من القوة الشرائية للوحدات النقدية. ويمثل ذلك تعديلاً للنتيجة التي توصل اليها Wilkes بهذا الخصوص.

وقد يكون من المفيد في ختام البحث أن نشير إلى بعض الافتراضات الضمنية التي قام عليها التحليل، والتي يمكن أن تمثل موضوعات مقترحة لأبحاث مستقبلية في هذا المجال. أولها أن البحث الحالي في تحليله لأثر العديد من العوامل على ترتيب المشروعات الاستثمارية في ظل تغيرات الأسعار، قد اعتمد على تناول أثر كل عامل من تلك العوامل، واحداً تلو الآخر، وهو ما يمكن تسميته بالتحليل الاستاتيكي المقارن Comparative Statics. وقد يكون من المفيد تحليل أثر العديد من المتغيرات في آن واحد، وتطوّر التحليل عن طريق بناء نماذج ديناميكية Dynamic Models قادرة على تناول أثر العلاقات المتداخلة بين تلك المتغيرات. ويلاحظ هنا أن أسلوباً مثل البرمجة الرياضية Mathematical programming وبناء نماذج المحاكاة Simulation Model قد تكون من أكثر الأساليب ملائمة لهذا الغرض. ومن ناحية أخرى فينبغي الإشارة إلى أن البحث لم يتعرض بصراحة لمشكلة عدم التأكد وأثرها على تحديد معدل (معدلات) الخصم المستخدمة في تحديد القيمة

الحالية للمشروعات المتنافسة. وتقدم نظرية محفظة الاستثمارات Portfolio Theory ونماذج تسعير الأصول الرأسمالية Capital asset pricing models حلاً لمشكلة هذه النسبة للأصول المالية (٢٤) Financial Assets . إلا أن استخدام مثل هذه النماذج وتطورها لكي تلائم قرارات الموازنات الرأسمالية Capital budgeting ، ولكي تأخذ في الحسبان أثر تغيرات مستويات الأسعار في آن واحد، فما زال ينتظر المزيد من الدراسة من جانب الباحثين في هذا المجال.

الحواشي

- (١) راجع في هذا الصدد دراسة (العادلي والعظمة ١٩٨٠) والتي تناولت بالتحليل الاعتباريات الرئيسية لأثر التضخم على نموذج صافي القيمة الحالية للمشروع الاستثماري.
- (٢) من الدراسات الهامة في هذا المجال:
Cooley et al (1975), Hong (1977), Nichols (1968), Van Horne (1971)
Carsberg and Hope (1976)
- (٣) راجع بهذا الخصوص Kim (1979)
- (٤) تعرضت الدراسات الآتية لبعض الآثار على مستوى الاقتصاد الكلي، نتيجة لعامل التضخم عند اتخاذ القرارات الاستثمارية:
Feldstein (1976), Aaron (1976), Levi and Makin (1979), Hamada (1979).
- (٥) يمكن التمييز هنا بين نوعين من الاستقلالية Independence عند تقويم الفرصة الاستثمارية: فالفرص الاستثمارية قد تكون مستقلة اقتصادياً عن غيرها Economically independent إذا كان قبول أو رفض تلك الفرصة لن يؤثر على التدفقات النقدية المتعلقة بغيرها من الفرص. وذلك يختلف عن نوع آخر من الاستقلالية «عند تقويم الفرص الاستثمارية في ظل عدم التأكد وهو ما يسمى الاستقلال الاحتمالي Stochastic independence فالفرصة الاستثمارية المستقلة «اقتصادياً» ليس بالضرورة أن تكون مستقلة «احتمالياً» أي أن احتمال حدوث ما يترتب عليها من تدفقات نقدية قد يكون مرتبطاً Correlated باحتمالات حدوث التدفقات النقدية المتعلقة بغيرها من الفرص الاستثمارية. راجع في هذا الصدد على سبيل المثال:
Haley and Schall (1979), pp. 165-6.
- (٦) يراجع مثلاً: Bierman and Smidt (1975), ch. 5، لتصنيف المشروعات الاستثمارية.
- (٧) يراجع في هذا الصدد Weingartner (1963), Baumol and Quandt (1965)
- ويلاحظ في هذا الصدد أنه - نظرياً على الأقل - يجب افتراض أن المشروعات المتنافسة قابلة للتجزئة Perfectly divisible، لكي نضمن أن ترتيب المشروعات المتنافسة سوف يؤدي إلى المحافظة المثلى للاستثمارات، والا يتعين استخدام أسلوب البرمجة الصحيحة Integer Programming للمفاضلة بين المشروعات المتنافسة.
- (٨) يراجع مثلاً: Sharpe (1970)، لشرح أساسيات تلك الدراسات.

- (٩) لتطویر نماذج محفظة الاستثمارات ونظرية التوازن في أسواق الاستثمارات المالية لكي تلائم قرارات الموازنات الرأس مالية، يراجع مثلاً: Bogue and Roll (1974), Myers and Turnbull (1977), Merton (1973).
- (١٠) تفترض هذه المعادلة أن معدل الخصم النقدي (ح) سوف يستجيب بالكامل للتغير في المعدل العام للأسعار (س) و بنفس القدر. وهو ما يعرف بفرض فيشر Fisher's Hypothesis . انظر اختباراً لهذا الفرض مثلاً في Levi and Makin (1979).
- (١١) انظر في هذا الصدد Alchian (1955)
- (١٢) يمكن بسهولة اشتقاق المعادلة (١٢) بمساواة الطرف الأيمن بالطرف الأيسر من المعادلة (٣) وافترض تساوى ١ مع ٢، وإعادة ترتيب الحدود في الطرفين لكي يمكننا استنتاج المعدل الذي تتساوى عنده صافي القيمة الحالية للمشروعين المتنافسين وهو *.
- (١٣) للبرهنة على ضرورة وكفاية تلك الشروط انظر: Mao (1969) ، صفحة ٢٣٨ - ٢٣٩.
- (١٤) انظر Teichroew, Robichek & Montalbano (1965) لشرح مفهوم رصيد المشروع الاستثماري Project balance والمشروع الغير مختلط Pure investment والمشروع المختلط mixed investment وأثر ذلك على دالة صافي القيمة الحالية.
- (١٥) يلاحظ أننا في الشكل رقم (١) قد افترضنا أن دالة القيمة الحالية للمشروعين منعكسة الى أعلى Concave upward على عكس الشكل الذي استخدمه Bailey and Jensen والذي تنعكس فيه دوال صافي القيمة الحالية الى نقطة الأصل والسبب في ذلك أن وجود نقطة واحدة للتقاطع بين المنحنيين هي أكثر احتمالاً في حالة المشروعات الغير مختلطة عنها في حالة المشروعات المختلطة، والأخيرة تتميز بانعكاس منحنيات صافي القيمة الحالية الى نقطة الأصل.
- (١٦) انظر دراسة لأثر الاستهلاك المحاسبي في ظل معدلات مختلفة من التضخم على تقويم الفرصة الاستثمارية المستقلة في (العادلي والعظمة ١٩٨١).
- (١٧) يمكن احتساب معدل الاستهلاك طبقاً لطريقة القسط المتناقص من المعادلة:

$$ت = ١ - \frac{\text{القيمة المتبقية}}{\text{تكلفة الاستثمار}}$$

(١٨) ليس بمستغرب هنا افتراض اعتماد طريقة الاستهلاك على نمط التدفقات

النقدية المترتبة على الاستثمار. انظر على سبيل المثال:
Anton (1956), Wright (1964)

(١٩) قيمة هذا الجزء من صافي القيمة الحالية:

$$\begin{aligned}\text{للمشروع الأول} &= \frac{300 (r_{50})}{(r_{10}) + (r_{50})} + 1000 = \text{صفر} \\ \text{والمشروع الثانى} &= \frac{(1200) (r_{50})}{(r_{70}) + (r_{50})} + 1000 = 200\end{aligned}$$

(٢٠) انظر فى ذلك: Nelson (1976a), pp. 928 - 30.

(٢١) من الضروري التأكيد هنا على أننا افترضنا فى التحليل معدلات موحدة للتغير فى المستويات العامة والخاصة للأسعار بين جميع الفترات (أى س ع، س ل، س م ثابتة من فترة لآخرى). أما اذا تفاوتت تلك المعدلات بين الفترات، فيصعب التوصل مقدما الى تعميم بخصوص أثر أحجام مختلفة لتغيرات الأسعار على ترتيب المشروعات المتنافسة، إذ أن ذلك سوف يتوقف على نمط توزيع التدفقات النقدية بين الفترات المختلفة والذي يتأثر بدوره بمعدلات تغيرات الأسعار الخاصة.

(٢٢) انظر على سبيل المثال: Cooley et al (1975), Nichols, (1968), Foster (1970), Edwards (1973).

(٢٣) يلاحظ هنا أن التفرقة بين التكاليف المتغيرة والتكاليف الثابتة يركز على طبيعة علاقة البند التكاليفى بتغيرات مستويات الأسعار، وفي هذا يختلف عن الاستخدام الشائع للتفرقة بين التكاليف المتغيرة والثابتة حسب علاقتها بأحجام الانتاج فى الأجل القصير.

(٢٤) انظر على سبيل المثال. Fama and Miller (1972) ch 4 لتحليل العلاقة بين القرارات التمويلية والاستثمارية فى ظروف عدم التأكد وعدم مثالية سوق رأس المال ووجود نظام الضرائب.

(٢٥) يراجع مثلاً: Alchain (1961), Kessel and Metzler (1951)، بخصوص هذا الافتراض. ومن بين الدراسات التى اختبرت صحة هذا الفرض:

Bach and Stephensen (1974), De Alessi (1963), Levi and Makin (1979).

(٢٦) يراجع Bradford (1974), Hong (1977)، لدراسة العلاقة بين التضخم والقيمة الاقتصادية للمنشأة.

(٢٧) انظر: Bodie (1976), Lintner (1975)، لدراسة أثر التضخم على حجم العائد

ودرجة المخاطرة.

(٢٨) انظر: Haley and Schall (1979), p. 364.

(٢٩) انظر: Hirshleifer (1958)

(٣٠) لمزيد من التفاصيل راجع مثلاً: Haley and Schall (1979), Ch. 15

(٣١) الواقع أن من نتائج عدم مثالية سوق رأس المال أن يجعل من الضروري

الأخذ في الحسبان، عند تقييم الفرص الاستثمارية، العلاقات الاحتمالية

Stochastic Relationships بين نمط التدفقات النقدية المترتبة على كل

فرصة استثمارية وبين النمط الحالي لمحفظة الاستثمارات الخاصة بالمنشأة.

انظر تفصيل ذلك في Haley and Schall (1979), pp. 366-9

(٣٢) تتحدد نقطتي التقاطع د، د' بين خطى توزيع الدخل بين الفترتين في ظل كل

من المشروعين كالآتي:

بفرض أن دخل الفترة الأولى يساوى ت_١، والفترة الثانية ت_٢، ففي حالة

ثبات الأسعار فإن:

$$ت_١(١٣) + ت_٢ = ١٨٢٠ \text{ (معادلة الخط أ')}$$

$$ت_١(١١) + ت_٢ = ١٦٥٠ \text{ (معادلة الخط ب')}$$

وبحل المعادلتين معا ينتج أن ت_١ = ٨٥٠، ت_٢ = ٧١٥، احداثى النقطة د.

وفي حالة وجود تضخم بمعدل ٥٠٪ سنوياً، فإن:

$$ت_١(١٣) + ت_٢(١٥) = ٢٧٣٠ \text{ (معادلة الخط أ')}$$

$$ت_١(١١) + ت_٢(١٥) = ٢٤٧٥ \text{ (معادلة الخط ب')}$$

ومنها ت_١ = ٨٥٠، ت_٢ = ١٠٧٢، احداثى النقطة د'.

ويلاحظ أيضاً أن ٢٧٣٠ = ١٨٢٠(١ + ٥٠٪)، ٢٤٧٥ = ١٦٥٠(١ + ٥٠٪).

(٣٣) ويمكن أن نستنتج أيضاً من هذا التحليل وجوب التحفظ في استخدام نفس

منحنيات السواء Indifference Curves للتعبير عن تفضيلات المستثمر

لتوزيع الدخل بين فترتين في ظل التضخم، نظراً لأن ميل منحنيات السواء في

تلك الحالة يجب أن يختلف عن ذلك في حالة ثبات الأسعار، وذلك لكى نأخذ

في الحسبان تغير القوة الشرائية لوحدات النقد بين الفترتين، ويتم المقارنة

بين الوحدات النقدية على أساس موحد.

(٣٤)

من ناحية فهناك عدة دراسات تناولت تطوير نماذج محفظة الاستثمارات

وتسعير الأصول الرأسمالية في سوق رأس المال لكى تلائم قرارات الموازنات
الرأسمالية، ولكن لم تتناول أثر تغيرات الاسعار:

Bogue and Roll (1974), Brennan (1973), Nerton (1973), Myers and
Turnbull (1977).

ومن ناحية أخرى فهناك بعض الدراسات التى ناقشت تطو ير هذه النماذج
فى ظل تغيرات الأسعار، ولكن دون الإشارة الى كيفية تطو يرها لكى تلائم الأصول
غير المالية (قرارات الموازنات الرأسمالية):

Biger (1975), Chen and Boness (1975), Hagerman and Kim (1976),
Manaster (1979).

المراجع العربية

— «القرارات الاستثمارية طويلة الأجل في ظل التضخم: دراسة تحليلية»
للدكتور يوسف العادلي والدكتور محمد العظمه: مجلة البحوث الاقتصادية
والإدارية، جامعة بغداد (العدد الثاني – المجلد التاسع ١٩٨٠).

المراجع الأجنبية

1. Aaron, H.J. (ed.). **Inflation and the Income Tax** (The Brookings Institution, 1976).
2. Alchian, Armen A., "**The Rate of Interest, Fisher's Rate of Return Over Cost, and Keynes' Internal Rate of Return,**" American Economic Review (December 1955), pp. 938-943.
3. Anton, Hector R., "**Depreciation, Cost Allocation and Investment Decisions,**" Accounting Research (April 1956), pp. 117-134.
4. Bach, G.L. and J. B. Stephenson, "**Inflation and the Redistribution of Wealth**" The Review of Economics and Statistics (February 1974), pp. 1-13.
5. Bailey, Andrew, Jr. and D. L. Jensen, "**General Price Level Adjustments in the Capital Budgeting Decision,**" Financial Management (Spring 1977).
6. Baumol, William and R. Quandt, "**Investment and Discount Rates under Capital Rationing - A Programming Approach,**" Economic Journal (June 1965), pp. 317-329.
7. Bierman, Harold, Jr. and Seymour Smidt. **The Capital Budgeting Decision** 4th ed., (The Macmillan Company 1975).
8. Bjer, N., "**The Assessment of Inflation and Portfolio Selection,**" Journal of Finance (May 1975), pp. 451-467.
9. Bodie, Zvi, "**Common Stocks as a Hedge Against Inflation,**" Journal of Finance (May 1976), pp. 459-469.
10. Bogue, M. and R. Roll, "**Capital Budgeting for Risky Projects with 'Imperfect' Markets for Physical Capital,**" Journal of Finance (May 1974), pp. 601-613.
11. Bradford, William D., "**Inflation and the Value of the Firm: Monetary and Depreciation Effects,**" Southern Economic Journal (January 1974), pp. 414-427.
12. Brennan, M., "**An Approach to the Valuation of Uncertain Income Stream,**" Journal of Finance (June 1973), pp. 661-674.
13. Bromwich, M., "**Inflation and the Capital Budgeting Process,**" Journal of Business Finance (Autumn 1969), pp. 39-46.
14. Carsberg, Bryan and A. Hope. **Business Investment Decisions Under Inflation: Theory and Practice** (ICAEW 1976).
15. Cooley, P., R. Roenfeldt and I.K. Chew, "**Capital Budgeting Procedure Under Inflation,**" Financial Management (Winter 1975), pp. 18-27.
16. Chen, A.H. and A.J. Boness, "**Effects of Uncertain Inflation on the Investment and Financing Decisions of a Firm,**" Journal of Finance (May 1975), pp. 469-483.
17. DeAlessi, L., "**The Redistribution of Wealth by Inflation: An Empirical Test with U.K. Data,**" The Southern Economic Journal (July 1963), pp. 113-125.

18. Edwards, J.B., "**Adjusted DCF Rate of Return**," Management Accounting (January 1973).
19. Fama, Eugene F. and Merton H. Miller, **The Theory of Finance**, (Holt, Rinehart and Winston, Inc., 1972).
20. Feldstein, M., "**Inflation, Income Taxes, and the Rate of Interest: A Theoretical Analysis**," The American Economic Review (December 1976).
21. Foster, Earl M., "**The Impact of Inflation on Capital Budgeting Decisions**", Quarterly Review of Economics and Business (Autumn 1970), pp. 19-24.
22. Hagerman, Robert L. and E. Han Kim, "**Capital Asset Pricing with Price Level Changes**," Journal of Financial and Quantitative Analysis (September 1976), pp. 381-391.
23. Haley, Charles W. and Lawrence D. Schall, **The Theory of Financial Decisions** 2nd Ed., (McGraw-Hill Book Co., 1979).
24. Hamada, Robert S., "**Financial Theory and Taxation in an Inflationary World: Some Public Policy Issues**", Journal of Finance (May 1979), pp. 347-368.
25. Hirshleifer, Jack, "**On the Theory of Optimal Investment Decision**," Journal of Political Economy (1958), in Carsberg and Edey, eds., Modern Financial Management (Penguin, 1969).
26. Kessel, Reuben and A. A. Alchian, "**The Meaning and Validity of the Inflation Induced Lag of Wages Behind Prices**," American Economic Review (March 1960), pp. 45-66.
27. Hong, Hai, "**Inflation and the Market Value of the Firm: Theory and Tests**", Journal of Finance (September 1977), pp. 1031-1048.
28. Kim, Moon, "**Inflationary Effects in the Capital Investment Process: An Empirical Examination**," Journal of Finance (September 1979), pp. 941-950.
29. Levi, M. D. and J.H. Makin, "**Fisher, Phillips, Friedman and the Measured Impact of Inflation on Interest**," Journal of Finance (March 1979), pp. 35-49.
30. Lintner, John, "**Inflation and Security Returns**," Journal of Finance (May 1975), pp. 259-280.
31. Long, J.B., Jr., "**Stock Prices, Inflation, and Term Structure of Interest Rates**," Journal of Financial Economics (July 1974), pp. 131-170.
32. Manaster, Steven, "**Real and Nominal Efficient Sets**," Journal of Finance (March 1979), pp. 93-102.
33. Mao, James, **Quantitative Analysis of Financial Decisions** (Macmillan 1969).
34. Merton, R.C., "**An Intertemporal Capital Asset Pricing Model**," Econometrica (September 1973), pp. 867-887.
35. Metzler, L.A., "**Wealth Saving and Rate of Interest**", Journal of

- Political Economy, (April 1951), pp. 93-116.
36. Modigliani, Franco and M. Miller, "**The Cost of Capital, Corporate Finance, and the Theory of Investment**," The American Economic Review (June 1958), pp. 261-297.
 37. Myers, Stewart and S. M. Turnbull, "**Capital Budgeting and the Capital Asset Pricing Model: Good News and Bad News**", Journal of Finance (May 1977), pp. 321-333.
 38. Nelson, Charles R., "**Inflation and Capital Budgeting**," Journal of Finance (June 1976a), pp. 923-931.
 39. Nelson, Charles R., "**Inflation and Rates of Return on Common Stocks**," Journal of Finance (May 1976b), pp. 471-483.
 40. Nichols, Donald A., "**A Note on Inflation and Common Stock Values**," Journal of Finance (September 1968), pp. 655-657.
 41. Sharpe, William F. "**Portfolio Theory and Capital Markets**", (McGraw-Hill Book Co., 1970).
 42. Teichroew, D., A. Robichek, and M. Montalbano, "**An Analysis of Criteria for Investment and Financing Decisions under Certainty**," Management Science (November 1965), pp. 151-179.
 43. Van Horne, James, "**A Note on Biases in Capital Budgeting Introduced by Inflation**," Journal of Financial and Quantitative Analysis (March 1971), pp. 653-658.
 44. Weingartner, H. Martin. **Mathematical Programming and the Analysis of Capital Budgeting Problems** (Markham Publishing Co., 1967).
 45. Wilkes, F.M., "**Inflation and Capital Budgeting Decisions**," Journal of Business Finance (Summer 1972), pp. 46-53.
 46. Wright, F.K., "**Towards a General Theory of Depreciation**", Journal of Accounting Research (Spring 1964), pp. 80-90



**ECONOMICS OF RANKING MUTUALLY EXCLUSIVE
INVESTMENT PROJECTS UNDER INFLATION**

M. El-Azma

In analysing the impact of inflation on decisions concerning allocation of capital, the literature on capital budgeting has been generally concerned with the effect on net present value of a single independent investment opportunity. However, by taking cognizance of the recent emphasis on the portfolio level and general capital market equilibrium in taking financial decisions, it is apparent that there is a need to extend the analysis to the case of ranking mutually exclusive investment projects.

The purpose of this article is to present an analysis of the impact of changing prices on capital budgeting decisions involving consideration of the interdependencies among competing mutually exclusive projects. In the first part of the paper a general model of the impact of inflation of ranking mutually exclusive opportunities was presented under several restrictive assumptions, by an appeal to the concept of "Fisher's intersection". The assumptions of the model were then relaxed, **ceteris paribus**, to allow for the introduction of several factors bearing upon the issue. These factors include: the effect of differing depreciation policies under taxation, ranking projects differing in asset lives, sensitivity of products and factors prices to general price-level movement, the effect of different cost structures implied by competing projects, the effect of the monetary debtor creditor hypothesis on ranking, and the effect of capital market imperfection.

Throughout the analysis presented in the paper, due consideration was given to the literature pertaining to this topic; by offering a synthesis of some of the arguments, and by extending some of the conclusions arrived at by previous writers on the subject.