

البدائل الإسلامية

لبعض المؤسسات الراهنة في الدول الإسلامية

الدكتور/ عبد الرحمن نكي اراهيم

كلية التجارة والاقتصاد
جامعة صنعاء

مقدمة :

يتناقض منهج الاعتماد على النفس تناقضا كاملا مع موقف التبعية الفكري الذي يتمثل في ازدياد القدرات الذاتية، والاستهانة بكل ماهو اسلامي، والتطلع دوما ازاء أى مشكلة نحو المدنية الغربية بحثا عن الحل الجاهز. ان الاعتماد على النفس هو قبل كل شيء موقف فكري، اقتناع بأن بوسع المجتمع الاسلامي أن يحقق التنمية، وأن عليه أن يفتش عن وسائلها وأساليبها وغاياتها في نفسه. ومع ذلك هناك من يروجون لكل ماهو غربي ولا يرون بديلا عن الاشكال والمؤسسات الغربية. وليس ثمة من ريب في أن مسئولية هذا الموقف تقع على المشقفين الذين تلقوا التعليم الغربي أو الصورة المحلية منه، والذين بهرتهم منجزات الغرب وغفلوا عن مساوئه ونواقصه، وبلغ بهم الاغتراب حد التوحيد الكامل بين التقدم وتقليد الغرب. أن على هؤلاء المثقفين أن يدركوا أن مجتمعاتنا تختلف اختلافا جذريا عن المجتمعات الغربية من حيث الاصول الحضارية والتاريخ وأساليب الحياة والمواقع الجغرافية من الارض والتطور الاقتصادي. وعليه فلا تعتبر المؤلفات الغربية هي المراجع الاساسية التي يعتمد عليها في دراسة واقعنا. وبالتالي فلا ينبغي أن نقلد الغرب في أشكال وأساليب المؤسسات المالية الغربية بحجة أنها احدى السبل للخروج من مظاهر التخلف واللاحق بعجلة التقدم.

ان قبول المسلمين بتقليد غيرهم فيما يتعارض وأحكام الشريعة الاسلامية لهوبلا شك اكبر الاخطار. ان ذلك يعنى منذ البداية أن الرصيد الذاتي قد اهتز، وأن مقومات هذا الرصيد غير موثوق بها. وفضلا عن ذلك فان النظر الى المدنية الغربية على أنها القوة الوحيدة لاحياء الحضارة الاسلامية الراكدة، يؤدي الى اضعاف ثقة المسلمين بأنفسهم، ويدعم بطريقة غير مباشرة ذلك الزعم الغربي القائل بأن الاسلام جهد ضائع. ولعل من الآثار التي نتجت عن عملية الانبهار بالماذهب الاقتصادي الغربي، أن هناك فئة قد باتت في مجتمعاتنا أشد غيرة وأسهر عينا على حماية تلك المظاهر والاشكال الغربية. والى جانب ذلك فان مجرد القبول بفكرة التقليد قد أدى الى مانجده من تردد واحجام عن الاخذ بالبدائل الاسلامية للاشكال والمؤسسات والتنظيمات ذات الاصل والروح الغربية والتي توجد في مجتمعاتنا. وهكذا فاننا نصل بجهود مضمية الى مرحلة الاقناع بسلامة وصحة البدائل الاسلامية التي نقدمها وحتى اذا وصلنا الى مرحلة الاقناع، فأنا نجد كل تردد واحجام عند محاولة الاتفاق على تطبيقها. وتعليل ذلك يرجع الى أن العقيدة الدينية آخذة في الاضمحلال بسرعة بين المتنورين الذين نشأوا على أسس تقدر الغرب وتمجده. وهذا بكل تأكيد لايعنى أن الاسلام قد احتفظ بوحده كدين عمل بين الطبقات غير المثقفة. ولكننا نجد هنا تلبية أبعد في مداها العاطفي لداعي الاسلام على الطريقة التي يعرفها أصحاب هذه الطبقات، أشد مانجده عند المتنورين المصطبغين بالصبغة الغربية (١).

وفي هذه الدراسة نلقى بعض الضوء على أعمال ووظائف بعض المؤسسات المالية المعاصرة وهي البنوك التجارية وشركات التأمين والبورصات، على أن يكون هدفنا التركيز على اكتشاف البدائل الاسلامية، وتخريجها ومنهجتها وفقا لمعطيات العلم الحديث في التحليل والتقنين. وعلى ذلك نخصص المبحث الاول للبديل الاسلامي لنظام البنوك التجارية بينما يعالج المبحث الثاني التأمين وموقعه من الشريعة الاسلامية. أما المبحث الثالث فيتناول البورصات في ميزان الشريعة. ثم نتبع هذا المبحث الأخير بخاتمة.

(١) د. أحمد النجار، طريقنا الى نظرية متميزة في الاقتصاد الاسلامي، المؤتمر العالمي الأول للاقتصاد الاسلامي، مكة المكرمة، ٢١-٢٦ فبراير ١٩٧٦.

المبحث الأول

البديل الاسلامى لنظام البنوك التجارية

تقوم البنوك بعدة وظائف فى الاقتصاد الحديث منها قبول الودائع النقدية والاقرض وتمويل المبالغ فى الداخل والخارج وتأجير الخزائن وبيع وشراء الاوراق المالية لحساب العملاء وتمويل التجارة الخارجية وخصم الاوراق التجارية وتمويل المشروعات المختلفة. ونورد فيما يلى بعض عمليات البنوك الحيوية واحكامها الشرعية على النحو التالى:-

أ- قبول الودائع النقدية:

تمثل الودائع مبالغ نقدية للعملاء سواء أكانت ودائع يملكها أشخاص طبيعىون أو معنويون كشركات عامة أو خارجية أو الخزنة أو الهيئات الحكومية. وتنقسم الودائع الى ثلاثة أنواع رئيسية هى الودائع الجارية والودائع لأجل وودائع التوفير. وتمثل الودائع الجارية (ويطلق عليها الودائع بالاطلاع) فى التزام مصرفى بالدفع لدى الطلب. ويحتفظ الافراد والمشروعات بأرصدهم النقدية فى صورة ودائع جارية لدى البنوك بقصد استعمالها كأداة لتسوية الالتزامات عن طريق التعامل بال شيكات وفى العادة لا تدفع البنوك فائدة على هذا النوع من الودائع، بل تتقاضى أتعاباً نظير القيام بالخدمات المصرفية المتعلقة بإدارة هذه الودائع.

والنوع الثانى من الودائع هى الودائع لأجل بمعنى أنها ودائع لها أجل معين للسحب منها. وهذا الاجل المعين يتفق عليه صاحب الوديعة مع البنك. وطبيعى أن البنوك تدفع فوائد على هذه الودائع ، كما تزيد معدلات هذه الفوائد كلما كبر حجم الوديعة. أما ودائع التوفير فهى تمثل النوع الثالث من أنواع الودائع. وهى عبارة عن مبالغ نقدية لحساب فئة من المودعين ترغب فى ادخار أو توفير جزء من دخولها. وقد تتفق البنوك مع المودعين على الحد

الاقصى للمبالغ التى تسمح بسحبها منها يوميا وبالطبع فان البنوك تدفع فائدة على هذه الودائع (٢).

والحكم الشرعى لهذين النوعين الاخيرين من الايداع أنهما ربا، اذ يتقاضى المودع فائدة على أمواله المودعة مع وجود المداينة بين البنك والمودع. وقد حرم الاسلام الربا تحريما قاطعا لاهواذه فيه، وبذلك قضى على الفائدة ونتائجها الخطيرة فى مجال التوزيع وماتودى اليه من أخلال بالتوازن الاقتصادى العام، وانتزع من النقد دوره بوصفه أداة لتنمية الملك مستقلة بذاتها وردة الى دوره الطبيعى الذى يباشر بوصفه وكيلا عاما عن السلع واداة لقياس قيمتها وتسهيل تداولها. وحكمة تحريم الربا هوأن الفائدة كسب بدون عمل منفق، وهذا يتعارض مع تصورات الاسلام عن العدالة. وبالإضافة الى ذلك فان انتشار التعامل بالربا يدعو الى الكسل والبطالة والى خلق طائفة من المتقاعدین يكسبون المال عن طريق الانتظار وحده دون عمل. وهذا مناف لقيم الاسلام التى تدعو الى العمل وتقده ولا تقبل أن تكون النقود وحدها أداة لتنمية المال. وأخيرا فأن المجتمع لا يستفيد شيئا من العمليات الربوية لأنها لا تضيف شيئا الى ثروته ولا تزيد من قدرته وامكانياته، بل على العكس فانها تؤدى الى رفع الاسعار والى حدوث التضخم (٣).

ب - الاقراض:

وهناك عملية أخرى من عمليات البنوك هى عملية الاقراض. وهى أن يقوم البنك بتقديم الاموال الى الافراد والهيئات والشركات نظير فائدة سنوية. وهذه القروض على نوعين: القروض الاستهلاكية والقروض الانتاجية.

والقروض الاستهلاكية هى التى تقدمها البنوك للافراد للاستعانة بها على مطالبهم المعيشية. وتتقاضى هذه البنوك فائدة ربوية على تلك القروض. وهذه الفائدة ربا واضح وظاهر وهو محرم قطعاً في الاسلام. أما القروض الانتاجية فهى التى تقدمها البنوك لمن يريدون

(٢) د . عبد الرحمن زكي إرهيم، مقدمة في اقتصاديات النقود والبنوك، الاسكندرية: دار الجامعات المصرية، ١٩٧٩، ص ١٦٦-١٦٩.

(٣) د . أحمد محمد العسال، د . فتحي أحمد عبد الكريم، النظام الاقتصادى في الاسلام: مبادئه وأهدافه، القاهرة، مكتبة وهبة، ١٤٠٠هـ - ١٩٨٠م. ص ٨٥-٨٦.

توظيفها في مشروعات استثمارية تدر عليهم الارباح. ونظير هذه القروض تأخذ البنوك فائدة عليها. وبما لاشك فيه أن هذه الفائدة على تلك القروض هي ربا ظاهر وواضح. ولكن هناك من يدعى أن هذه المشروعات الانتاجية طالما تحقق أرباحا، فإن الفائدة على هذه القروض ليست ربا محرما. وللد على ذلك نقول أن تسمية الربا بالفائدة لا يغير من طبيعته، فالفائدة ليست الا زيادة في رأس المال المقرض، وكل زيادة عنه هي ربا لغة وشرعا. وانما يجوز للمقرض أن يحصل على شيء من الربح عندما يدفع المال الى من يتاجر به ويستثمره. وهذا هو معنى المضاربة في الاسلام التي سوف نتكلم عنها فيما بعد.

والخلاصة ن الربا في القرض حرام في الاسلام، وهو أن تقرض غيرك مالا الى موعد بفائدة يدفعها المدين عند تسليم المال في الموعد المتفق عليه. وهكذا لا يجوز القرض أيا كان نوعه الا مجردا عن الفائدة، وليس للدائن الاسترجاع ماله الاصل دون زيادة مهما كانت ضئيلة. وهذا الحكم يعتبر في درجة وضوحه اسلاميا في مصاف الضروريات من التشريع الاسلامي (٤).

ج - خصم الاوراق التجارية:

يدخل ضمن عنصر الاوراق التجارية الكمبيالة والسند الأذني. ويمكن تعريف الكمبيالة بأنها أمر يصدره الدائن الى المدين بدفع مبلغ معين له او لشخص معين في تاريخ معين، و يقبلها المدين بتوقيعه عليها. اما السند الأذني فيصدره المدين ويكون في صورة اقرار منه يتعهد فيه بدفع مبلغ معين للدائن أو لشخص معين أو لحامله.

ويقصد بالخصم دفع البنك لقيمة الورقة التجارية قبل ميعاد استحقاقها بعد خصم مبلغ معين يمثل فائدة القيمة المذكورة عن المدة بين تاريخ الخصم وميعاد الاستحقاق، مضافا اليها عمولة البنك ومصاريف التحصيل. ويسمى سعر الفائدة التي تخصم الورقة التجارية بمقتضاه سعر الخصم أو سعر القسط.

(٤) محمد باقر الصدر، اقتصادنا، بيروت: دار المعارف للطبوعات، ١٣٩٩هـ - ١٩٧٩م. الطبعة الحادية عشرة، ص ٦٠٤.

والحكم الشرعى هو أن الكمبيالة أو السند الاذنى وثيقة بالدين، ولا حكمة ولا كراهة في تحريرها، بل ان تحريرها مطلوباً شرعاً للاستيثاق حيث يقرر الاسلام مبدأ الكتابة في الديون بقوله تعالى «يا أيها الذين آمنوا اذا تداينتم بدين الى أجل مسمى فاكتبوه» (٥).

أما خصم أو قطع الورقة التجارية فمعناه أن البنك يعطي الدائن القيمة الاسمية للورقة مطروحة منها فائدة القيمة بين تاريخ الخصم وميعاد الاستحقاق. وهذه العملية حرام لوجود القرض بفائدة وهو ربا. غير أن بعض الفقهاء يرون أن خصم الورقة التجارية يكون حلالاً اذا اتخذ صورة أخرى، وهى أن يتفق الدائن مع البنك على مبلغ يتركه من الدين جعلاً له على التحصيل ويأخذ منه باقى الدين قرضاً بلا فائدة. وعند حلول الاجل يحصل البنك قيمة الورقة التجارية لحساب الدائن ويأخذها سداد لدينه وللجعل الذى التزم به الدائن. أما اذا تعذر تحصيل الدين كأن أفلس المدين عاد البنك على الدائن بقيمة القرض فقط ولم يستحق الجعل. وبهذه الكيفية يكون قطع الورقة التجارية جائزاً شرعاً، اذ مرجعه الى أنه تحصيل للدين نظير جعل على التحصيل مع دفع باقى الدين قرضاً بلا فائدة ولا شيء غير ذلك فهو جائز شرعاً (٦).

والجمالة صحيحة في الشريعة، وهى عبارة عن مكافأة يحددها الشخص مسبقاً على عمل يود تحقيقه، كمن يلتزم بجعل معين لمن يرد عليه متاعه أو دابته الشاردة أو يبنى له هذا الحائط أو يحفر هذا البئر حتى يصل الى الماء أو يعالج المريض حتى يبرأ. والاصل في مشروعية الجمالة قول الله عز وجل «ولن جاء به حمل بعير وأنا به زعيم» (٧).

ونحن لانوافق على هذا رأى السابق في تحصيل الكمبيالة نظير جعل، وذلك لأنه حيلة للقرض بالربا كبيع العينة (بكسر العين وسكون الياء)، وهو أن يبيع التاجر سلعته بثمن الى أجل ثم يشتريها من المشتري بأقل من الثمن الذى باعها له به. والمثل اذا باع التاجر سلعته

(٥) سورة البقرة، الآية ٢٨٢.

(٦) د. علي عبد الرسول، المبادئ الاقتصادية في الاسلام، القاهرة، دار الفكر العربي، الطبعة الثانية ١٩٨٠. ص ٢٢٣.

(٧) سورة يوسف، الآية ٧٢.

بنقد ثم اشتراها بأكثر منه نسيئة فلا يجوز، لأن ذلك يتخذ وسيلة الى الربا، فأشبه مسألة العينية (٨).

د - خدمات مصرفية أخرى :

أما خدمات البنوك للعملاء نظير عمولة فهي بطبيعة الحال مباحة شرعا، ومنها بيع الصرف الاجنبى واصدار خطابات الضمان وفتح حسابات الاعتماد وتأجير الخزائن وبيع وشراء أسهم الشركات لحساب العملاء وغير ذلك في مقابل أجر على تلك الخدمات. كما يمكن للبنوك أن تتعامل مع مراسلين لها من المصارف الاجنبية لتسهيل تقديم خدماتها المصرفية وفي هذه الحالة يمكنها أن تحتفظ بودائع غير ربوية بتلك المصارف على أساس المعاملة بالمثل أو تدفع لها أجور مقابل ما تستفيده من خدمات (٩).

وهكذا نأتى الى القول بأن البنوك تقوم بعدة خدمات هامة ومفيدة للاقتصاد القومى بل للاقتصاد العالمى، وهى تيسير الانتاج والتبادل وتعزيز رؤوس الاموال وتسهيل التعامل الى غير ذلك من المعاملات الحيوية التى تساعد على التقدم والرفاهية. ولكن هناك بعض المعاملات التى لا تتمشى مع الشريعة الاسلامية ومنها عمليتى الايداع والاقرض بفائدة. وليست هناك حاجة لأن تقوم البنوك بهذه العمليات الربوية لأنها ليست لازمة ويمكن الاستغناء عنها دون أن تؤثر على الاوضاع الاقتصادية، وخاصة أننا نقدم البديل الاسلامى فى هذا الشأن، وهو البنوك الاسلامية.

الاساس الذى تقوم عليه البنوك الاسلامية:

يحتل موضوع الغاء الفائدة مكانة أساسية فى صرح النظام الاسلامى. ذلك أن نصوص الآيات القرآنية الكريمة والاحاديث النبوية الشريفة التى تدين نظام الفائدة، تصور بوضوح وجهة النظر الاسلامية بهذا الخصوص. ولما كان الهدف من قيام بنوك اسلامية هى أن تحل

(٨) المغنى لأبى قدامة، مكتبة الرياض الحديثة - الرياض - المملكة العربية السعودية. الجزء الرابع. ص ٩٧

(٩) د. معبد علي الجارحي نحو نظام نقدي ومالي اسلامي، المركز العالمى لبحاث الاقتصاد الاسلامي ١٩٨١، ص ٢٧.

محل البنوك التجارية باعتبارها تعمل بالفائدة، لذلك فإن أمر إنشاء بنوك اسلامية لم يكن من السهولة بمكان، لان البنوك التجارية التي نعرف هيكل تنظيمها تقدم على أساس ربوي. وهذا الاساس بطبيعة الحال يختلف عن الاساس اللاربوي الذي تقوم عليه البنوك الاسلامية.

وعلى أى حال فإن بعض الفقهاء يرون أن عقد المضاربة في الاسلام يعتبر أساسا شرعيا لبعض عمليات الائتمان المعاصرة. وعليه يعدل نظام أعمال البنوك حتى يتلاءم مع احكام عقد المضاربة الاسلامي وحتى تحل أرباح المضاربة محل الفائدة المحرمة. فالمودعون — في مجموعهم — هم رب المال والبنك هو المضارب، ويكون له حق توكيل غيره في استثمار مال المودعين. وعليه يقوم البنك بتقديم رأس المال لأصحاب المشروعات، على أن يوجهها الى الطريق الصحيح لاستثمار الاموال وذلك من خلال جهاز التخطيط بالبنك الذي يتولى دراسة المشروعات للتأكد من صلاحيتها. وبعد فترة معينة — غالبا ما تكون سنة — يقوم البنك بتسوية شاملة لأرباح وخسائر جميع المشروعات الاستثمارية التي وظفت فيها أموال الودائع وبعض أموال مساهمي البنك، فهما على السواء الرصيد المشترك الذي يوجهه البنك في امداد أصحاب المشروعات بمطالبهم من رأس المال. وبعد هذه التسوية يخصم البنك من الصافي مصاريفه العمومية بمافيها من أجور موظفيه وعماله وبمافيها من احتياطات قد يفرضها القانون الوضعي، ثم يوزع الباقي بينه وبين المودعين طبقا للاتفاق الذي تم بينه وبينهم. فاذا اتفق الطرفان على أن يكون الربح مناصفة بينهما، فإن البنك يوزع على المودعين النصف بنسبة مبالغ ودائعهم ونسبة الاجل الذي بقيته هذه الودائع في حوزة البنك وساهمت بمقتضاه في هذا الاستثمار. أما النصف الآخر من صافي الربح وهو النصف الذي خص البنك (الثالث أو الربع أيا كان الجزء الشائع المتفق عليه) فيوزعه البنك على مساهمي بنسبة مبالغ أسهمهم (١٠).

هذا عن العلاقة بين المودعين والبنك. أما عن العلاقة بين البنك واصحاب المشروعات الاستثمارية، فإن البنك في هذه الحالة يعتبر رب المال لأنه أمد أصحاب المشروعات الاستثمارية برأس المال، ويعتبر أصحاب المشروعات هم المضارب. وهنا تسرى قواعد

(١٠) د. علي عبد الرسول، المبادئ الاقتصادية في الاسلام، مرجع سابق، ص ٢٢٨—٢٢٩.

المضاربة بشأن حقوق رب المال وواجباته وحقوق المضارب وواجباته. فإذا حقق المشروع أرباحاً خصم صاحب المشروع من الأرباح مصاريفه واحتياطاته ثم يقسم الربح بينه وبين البنك حسبما يتفق الطرفان مقدماً. أما إذا لم يحقق المشروع ربحاً وسلم رأس المال، فليس لصاحب المشروع شيء وعاد رأس المال إلى البنك. أما إذا أصاب رأس المال خسارة، فإن الخسارة لا تحيق إلا برب المال (البنك) هذا إذا لم يكن لصاحب المشروع يد في هذه الخسارة. أما إذا كان له يد في هذه الخسارة أي صار متعدياً فيكون عليه الضمان (١١).

ومن ناحية أخرى فهناك من يرى أن موقف البنك بالنسبة للمودعين حين يخلط أمواله الخاصة بأموالهم يقوم بالاستثمار، إنما هو موقف الشريك من شركاء يقوم واحد منهم وهو البنك بالاستثمار مفوضاً منهم ونائباً عنهم. وبعبارة أخرى فهو يقوم بالاستثمار أصيلاً عن نفسه ووكيلاً ونائباً عن شركائه. فالبنك ليس مضارباً والمودعون ليسوا أرباب مال، وإنما هم شركاء جميعاً. لذلك فإن قواعد الشركة هي التي يجب أن تسرى وليست قواعد المضاربة. ويترتب على ذلك أيضاً تعديل في توزيع قواعد الأرباح. فأرباح البنك الصافية من الاستثمار لا توزع حسب ما يتفق عليه الطرفان، وإنما توزع بنسبة كل من أموال البنك وأموال المودعين في الاستثمار كما تقتضي بذلك قواعد الشركة. كذلك فإن علاقة البنك بأصحاب المشروعات ليست دائماً علاقة رب مال بمضارب وإنما هي غالباً علاقة الشريك بشريكه. والاستثمار بالمشاركة هو الأسلوب الأفضل والأصلح للبنك حيث يفضل الأخير الدخول في عقد شركة يتحمل فيه الطرفان نتيجة الأعمال إن غنما أو غرماً.

وأخيراً فإن قيمة عمليات البنوك الإسلامية تتضح لنا إذا ما عرفنا أن العلاقة بين التعامل بسعر الفائدة والتعامل بمبدأ المشاركة في الربح (من خلال عقود المضاربة أو الشركة) تشبه إلى حد كبير العلاقة بين الوهم والحقيقة أو بين الخيال والواقع. ذلك أن البنوك التي تقرض بالفائدة ليس ضرورياً أن يقابل الائتمان الذي تمنحه سلماً منظورة أو خدمات مرئية، كما أن المعالجة المحاسبية لهذا الأمر عبارة عن مجرد قيد على ورق. أما في حالة البنوك التي تسير بمبدأ المشاركة فالأمر يختلف. ذلك أن البنك يمول ليشتري طالب التمويل ما يلزمه لتمويل مشروعه، وينفق انفاقاً حقيقياً لتشغيل مشروعه، وهو يقدم جهده

(١١) علي سعيد عبد الوهاب مكي، تمويل المشروعات في ظل الإسلام، دراسة مقارنة، القاهرة: دار الفكر العربي، ١٩٧٩، ص ٢٢٢-٢٢٣.

وخبرته وامكانياته في صورة يمثل فيها التعاون ضرورة للطرفين حيث المصلحة مشتركة،
وحيث النتيجة مؤثرة على الطرف الاول يمثل ماهى مؤثرة على الطرف الثانى.
وفي النهاية أجل فيمايلي أسباب تفضيل مبدأ المشاركة في المؤسسة المالية والتي يمكن
تلخيص أهمها على النحوالتالى: — (١٢)

أ — في تطبيق مبدأ المشاركة لايعتمد البنك على الفرق بين سعر الفائدة الدائنة والمدينة، وهذا
يدعو الى تنشيط عمليات التنمية في المجتمع، اذا ليس أمام البنك — وهويعمل بالمشاركة
— غير تجنيد كل طاقاته وامكانياته الفنية في استخدام الاموال التى لديه في مشروعات.
ب — يؤدى نظام المشاركة الى النهوض باقتصاديات المجتمع. ذلك أن البنك حين يعمل
بالمشاركة سوف لاينظر الى الفائدة على أنها المؤشر الرئيسي لتحديد الكفاية الحدية لرأس
المال ولتوجيه الاستثمار.

وانما سوف يكون مؤشره الاساسى هو الربح الحلال بجانب الاعتبارات الاجتماعية
والاقتصادية المرتبطة به مثل العمالة واحتياجات المجتمع ورفاهيته.

ج — في ظل نظام المشاركة تتمكن البنوك من القدرة على التكيف والتلاؤم المستمر مع
التغيرات الهيكلية للاقتصاد بطريقة عضوية، كما يصبح كل من البنك والمقترض قادرين
على مواجهة الازمات بصلاية، قادرين كذلك على عدم التأثير بتلك الازمات.

د — يكفل نظام المشاركة عدالة توزيع العائد حيث يؤدى الى عدم تراكم الثروة تراكما
مغلا، كما يحول دون اهدار الطاقات البشرية من ناحية أخرى.

فاذا أضفنا الى ما سبق الحرص على اعطاء الاولوية للمصلحة العامة عند المشاركة،
وهو أمر غير وارد في حساب البنك الذى يقرض بالربا، استطعنا أن ندرك حكمة الشرع
حينما شن على الربا حربا لاهوادة فيها وحذر من مغبته، وأذن المتعاملين به بحرب من الله
ورسوله.

(١٢) د . أحمد النجار، طريقنا إلى نظرية متميزة في الاقتصاد الاسلامي، مرجع سابق.

المبحث الثاني

التأمين وموقعه من الشريعة الاسلامية

لاجدال في أن التأمين باعتباره فكرة ونظاما يقوم على التعاون والتضامن. ومن المسلم به أن كلا من التعاون والتضامن بين أفراد الجماعة الاسلامية أمر يتفق مع غايات الشريعة وأهدافها. غير أن الشريعة اذ جعلت التعاون غاية مطلوبة، فقد بينت الطرق التي يتحقق بها هذا التعاون لكي لا يترك ذلك لهوى الناس. وعليه يجب أن يكون المقصد مشروعاً والوسيلة التي تؤدي اليه مشروعة كذلك. فالشريعة الاسلامية حينما حددت الغايات والمقاصد، بينت الوسائل المشروعة لتحقيق تلك الغايات والمقاصد، فكسب الاموال والعمل على تنميتها واستثمارها أمر مشروع، ولكن ذلك يجب أن يكون وفق الوسائل التي حددتها الشريعة. وبالتالي فليس مما يتفق مع أصول الاستدلال أن يقول قائل بجواز أخذ الفائدة على أساس أنها طريق لتنمية الاموال.

وفيما يتعلق بالتأمين فانه لاختلاف بين الباحثين في جوازه باعتباره فكرة ونظاما، ذلك أن التأمين على هذا النحوليس الا انضماما الى اتفاق تعاوني منظم تنظيميا دقيقا بين عدد كبير من الافراد الذين يتعرضون جميعا للخطر، حتى اذا حاق الخطر ببعضهم تعاون الجميع على دفعه أو تخفيف ضرره ببذل ميسور لكل منهم، يتلافون به ضررا عظيما نزل ببعضهم. ولكن البحث والخلاف ينحصر في بعض الوسائل والممارسات العملية لتطبيق النظام وتحقيق الفكرة. ولتطبيق نظرية التأمين — أى للوصول الى الاهداف والغايات التي يرمي اليها التأمين — تأخذ الممارسة صوراً ثلاث هي: — (١٣)

أ — التأمين بقسط ثابت. ب — التأمين التبادلي أو التعاوني. ج — التأمين الاجتماعي.

(١٣) د. حسين حامد حسان، حكم الشريعة الاسلامية في عقود التأمين، المؤتمر العالمي الأول للاقتصاد الاسلامي، مكة المكرمة، ٢١-٢٦ فبراير ١٩٧٦.

التأمين بقسط ثابت :

التأمين بقسط ثابت هو ما تقوم به شركات التأمين، ووسيلتها في ذلك هو عقد التأمين. وهو عقد يتم بين شركة التأمين ومستأمن معين، بمقتضاه تتعهد هذه الشركة بأن تدفع الى المؤمن له أو الى المستفيد الذى اشترط التأمين لصالحه مبلغا من المال أو ايرادا مرتبا أو أى عوض مالى آخر، فى حالة وقوع الحادث أو تحقق الخطر المبين فى العقد، وذلك نظير قسط أو أية دفعة مالية أخرى يؤديها المؤمن له للشركة (١٤).

ويمكننا أن نستخلص من التعريف السابق لعقد التأمين التجاري أن له عناصر ثلاثة لا يقوم بدونها، هى الخطر المؤمن منه، ومبلغ التأمين، وقسط التأمين. ولا يتصور لعقد التأمين وجود بدون هذه العناصر مجتمعة. ويعتبر الخطر أهم عنصر فى عقد التأمين، وهو الحادث الاحتمالى المستقبل. ومعنى كون الحادث احتماليا فانه قد يقع وقد لا يقع، دون أن يكون وقوعه متوقفا على ارادة أحد طرفي العقد، بل ان ذلك موكول الى القدر وحده، وذلك كموت المؤمن على حياته أو بقاءه حيا الى وقت معين أو غرق السفينة أو حريق المصنع المؤمن عليه. وهكذا فان وقوع الحريق وعدم وقوعه، وبقاء انسان حيا فى وقت معين وعدم بقاءه أمر احتمالي قد يكون وقد لا يكون. وموت انسان وان كان أمرا محقق الوقوع، الا أن زمن وقوعه غير محقق وطالما أن الخطر هو العنصر الرئيسي فى عقد التأمين، فان الغرر يكون ملازما لهذا العقد لا ينفك عن ولا يوجد بدونه. بل ان ذلك يجعل عقد التأمين ذاته غررا بحيث لا يتأتى وصفه بأنه عقد لحقه غرر أو اشتتمل على الغرر (١٥).

أما قسط التأمين فهو العوض الذى يبذله المستأمن لشركة التأمين فى مقابل تعهدها بدفع مبلغ التأمين عند وقوع الخطر. وتحدد شركة التأمين قيمة القسط على أساس مبلغ التأمين

(١٤) المادة ٧٤٧ من القانون المدني المصري.

(١٥) المراد من الغرر - فى هذا المقام - المخاطرة كما ورد ذلك فى الموطأ عن الامام مالك رحمه الله، أو الخداع الذى هو مظنه عدم الرضا عند ظهور الحقيقة فيكون من أكل أموال الناس بالباطل. ويتحقق ذلك فى صور عديدة منها كون الشيء مجهولا أو معدوما بحيث تحيط به الجهالة الفاحشة. انظر فى تفصيل ذلك، د. يوسف قاسم، التعامل التجاري فى ميزان الشريعة، القاهرة، دار النهضة العربية، الطبعة الأولى، ١٤٠٠هـ - ١٩٨٠م. ص ٢٥٢ - ٢٥٩.

المتفق عليه بحيث يزيد القسط بزيادة هذا المبلغ و ينقص بنقصه . ومن ناحية أخرى فهمي
تحدد قسط التأمين على أساس الخطر المؤمن منه بحيث اذا زاد الخطر ارتفع القسط والعكس
بالعكس . وهذا ما يعرف بمبدأ نسبية القسط الى الخطر . والاصل في القسط أن يكون مبلغا
ماليا ثابتا يدفع بصفة دورية . وهذا ما يجرى عليه العمل في شركات التأمين . ولذلك يسمى
التأمين في هذه الحالة بالتأمين ذى القسط الثابت .

أما العنصر الثالث فهو مبلغ التأمين الذي يعتبر محل التزام شركة التأمين ، حيث
تتعهد الاخيرة بأن تدفع للمؤمن له أو المستفيد مبلغ التأمين عند وقوع الحادث أو الخطر المؤمن
منه في مقابل الاقساط التى يدفعها المستأمن لهذه الشركة . وعليه فان عقد التأمين عقد
معاوضة لا تبرع ففى عقود المعاوضة اقتضت حكمة الشرع منع الجهالة والغرر فيه . ذلك أن
العوض الذى يبذله أحد طرفي المعاوضة اذا فات عليه بسبب الجهالة والغرر لحقه الضرر
بضياع المال المبذول فى مقابلته أما فى عقود التبرع فيجوز فيها الجهالة والغرر عند بعض
العلماء ذلك أن حكمة الشرع اقتضت التوسع فيها بكل طريق ، بالمعلوم وبالمجهول فان
ذلك أيسر لكثرة وقوعها قطعاً ، وفى المنع من ذلك وسيلة الى تقلبها فمن ذهب له بعير شارد
جاز أن يجده فيحصل له ما ينتفع به ، ولا ضرر عليه ان لم يجده فإنه لم يدفع شيئا . وهذا —
أى ما قاله مالك — فقه جليل . هذا بالإضافة الى أن عقد التأمين الذى تبرمه شركة التأمين
مع المؤمن له ليس مقصودا به التعاون وبذل الاحسان ، بل مقصودا به الحصول على الربح
والكسب .

ومبلغ التأمين وهو دين فى ذمة شركة التأمين يكون تارة دينا احتماليا وتارة أخرى دينا
مضافا الى أجل غير معين . فاذا كان الخطر المؤمن منه غير محقق الوقوع ، كان مبلغ التأمين
دينا احتماليا كالتأمين من الاضرار سواء كان تأمينا على الاشياء — كالتأمين من الحريق
— أو كان تأمينا من المسؤولية ، يكون الخطر منه هو وقوع الحريق مثلا أو تحقق المسؤولية أمراً
غير محقق الوقوع .

وعليه يكون مبلغ التأمين دينا احتماليا فى ذمة الشركة . أما اذا كان الخطر محقق
الوقوع فى المستقبل ولكن وقت وقوعه غير معروف ، كان مبلغ التأمين دينا فى ذمة الشركة
مضافا الى أجل غير معين . ففى التأمين على الحياة يكون الخطر المؤمن منه هو الموت . وهذا أمر
محقق الوقوع ، ولكن لا يعرف ميعاد وقوعه .

الادلة التى يستند اليها منع التأمين التجارى:

بعد أن عرفنا ماهو عقد التأمين الذى تبرمه شركات التأمين مع المستأمن، وعناصر هذا العقد، نعرض الادلة التى نراها مؤدية الى بطلان عقود التأمين على النحو التالى :-

أولاً : عقد التأمين من عقود الغرر أو المنهى عنه شرعاً:

رأينا عند تعريف عقد التأمين أن المعاوضة فى هذا العقد تتم بين القسط الذى يدفعه المستأمن ومبلغ التأمين الذى تتعهد شركة التأمين بدفعه عند وقوع الخطر المؤمن منه، ولكن يرى البعض - زاعمين أن عقد التأمين لاغرر فيه بالنسبة للمستأمن - أن هذه المعاوضة إنما هى بين القسط الذى يدفعه المستأمن من جهة والامان الذى تمنحه له شركة التأمين من جهة أخرى. و يزيدون على ذلك قولهم بأن المستأمن لا يبقى لديه بعد حصوله على هذا الامان فرق بين وقوع الخطر وعدم وقوعه. وهذا القول محض تصور وخيال، ذلك أنه فى التأمين على الاشخاص قد يكون وقوع الخطر مرغوباً فيه لأنه يعطى المستأمن الحق فى الحصول على مبلغ التأمين دون أن يكون هذا المبلغ لازماً لاصلاح ضرر أصابه من جراء وقوع الخطر لأنه حادث سعيد. غير أن عدم وقوع هذا الخطر أمر غير مرغوب فيه لأنه يفوت على المستأمن أقساط التأمين التى دفعها رغبة فى الحصول على مبلغ تأمين اكبر منها. وعليه لا يكون وقوع الخطر أو عدم وقوعه سواء.

فالتأمين على الحياة لحالة البقاء وتأمين الاولاد وتأمين الزواج، كل ذلك تأمين من أخطار لا يكرهها الانسان ولا يترتب على وقوعها ضرر بالنفس أو بالمال. ففى التأمين على الحياة لحالة البقاء يتقاضى المؤمن له مبلغ التأمين اذا بقى حياً الى تاريخ معين، وبقاؤه حياً الى هذا التاريخ أمر مرغوب فيه لا يكرهه المؤمن له، لأنه لا يترتب على بقائه حياً أى ضرر فى ماله أو جسمه. وفى تأمين الاولاد يتقاضى المؤمن له مبلغ التأمين كلما رزق بمولود، وهذا أمر لا يكرهه المؤمن له، لأنه لا يصيبه بضرر فى نفسه أو ماله.

ومن ناحية أخرى فان وظيفة التأمين على الاشخاص هى الادخار وتكوين رؤوس الاموال، لان المستأمن فى هذه الحالة لا يؤمن من خطر يترتب على وقوعه ضرر ببدنه أو جسمه وأنه لا يدفع الاقساط فى مقابل الحصول على الامن من الخوف والجزع. وهذا يؤكد بطلان القول بأن الامان هو العوض الذى تمنحه شركة التأمين ويحصل عليه المستأمن، وأن وقوع الخطر وعدم وقوعه فى نظر المستأمن بعد حصوله على الامان سواء .

وتنطوى عقود التأمين على الغرر بأنواعه الثلاثة : الغرر في حصول العوض، والغرر في قدره، والغرر في أجله. وكل واحد من هذه الثلاثة يكفى لبطلان المعاوضة، فمابالك اذا اجتمعت معا وبيان ذلك : (١٦)

أ — الغرر في الحصول : يتفق الفقهاء على أن الغرر في الحصول يبطل المعاوضة. ومن أمثلة ذلك المعاوضة على الطير في الهواء، والسك في الماء، حيث لا يدري العاقد عند التعاقد ان كان سيحصل على المقابل الذى بذل فيه العوض أم لا، وبتطبيق ذلك على عقد التأمين يظهر لنا أن الأخير يتضمن الغرر في الحصول لأن المستأمن لا يدري عند التعاقد ما إذا كان سيحصل على مبلغ التأمين — وهو ما بذل فيه الأقساط — أم لا، لأن حصوله عليه يتوقف على حادث احتمالي قد يكون وقد لا يكون. هذا ويعتبر الغرر في الحصول الركن الرئيسي في عقد التأمين لأنه لا يتصور وجود لعقد التأمين بدون وجود عنصر الخطر، أي احتمال الحصول وعدم الحصول.

ب — الغرر في المقدار: ينطوي عقد التأمين على الغرر في مقدار العوض، ففي حالة التأمين من الأضرار يحصل المستأمن وقت التعاقد مقدار العوض الذي تدفعه له شركة التأمين عند وقوع الخطر المؤمن منه. ذلك أن هذا النوع من التأمين لا يمنح المستأمن إلا مقدار ما أصابه من ضرر بسبب وقوع الحادث المؤمن منه، ولو كان مبلغ التأمين الذي اتفق عليه اكبر من ذلك. وبالمثل فان شركة التأمين التي تعهدت بدفع مبلغ التأمين للمستأمن عند وقوع الخطر تجهل عند التعاقد مقدار العوض الذي تحصل عليه من المستأمن في مقابل ماتعهدهت به، فقد تحصل على قسط واحد ثم تقع الكارثة فتغرم بمبلغ التأمين، وقد تحصل أكثر من ذلك، وقد تحصل الأقساط كلها ولا يقع الخطر، فتبرأ ذمتها قبل المستأمن مما تعهدت بادائه له (١٧).

ج — الغرر في الأجل: اتفق الفقهاء على أن الجهالة بالأجل في عقود المعاوضات تبطل المعاوضة. فاذا كان أحد العوضين دينا مؤجلا، وجب أن يكون أجله معلوما. أما إذا كان

(١٦) عبد السميع المصري، مقومات الاقتصاد الاسلامي، القاهرة : مكتبة وهبة بباعدين، الطبعة الأولى، ١٣٩٥هـ — ١٩٧٥م. ص ١٢٢.

(١٧) د. يوسف قاسم، التعامل التجاري في ميزان الشريعة، مرجع سابق، ص ٢٥٨ — ٢٥٩.

مجهولا بطلت المعاوضة. ولا خلاف في أن بعض عقود التأمين تتضمن الغرر في أجل العوض. ففي بعض صور التأمين على الحياة فإن مبلغ التأمين — وهو التزام في ذمة الشركة — قد يكون مضافا إلى أجل غير معين. ذلك أن شركة التأمين تلتزم في هذه الصورة من التأمين بدفع مبلغ التأمين عند وفاة المؤمن له، وهو أجل مجهول يبطل المعاوضة باتفاق الفقهاء، فكان مثل هذا العقد باطلا.

والغرر في عقد التأمين من أفحش الغرر وأشدّه. ذلك أنه ليس غررا في حصول العوض فقط، بل في مقداره وأجله كذلك. وعليه فإن الغرر في هذا العقد ليس من الغرر اليسير الذي لا يؤثر في صحة المعاوضات عند المالكية. والأمثلة على هذا النوع من الغرر اليسير الذي عفى عنه هي بيع الدار من غير معرفة أساسها، والجنة من غير معرفة حشوها، وإجارة الدار لشهر مع احتمال نقص الشهر وقامه، ودخول الحمام مع اختلاف قدر الماء المستعمل ومدة اللبث فيه، والشرب من السقاء مع اختلاف قدر المشروب. وباختصار فإن عناصر الغرر المغتفر في المعاوضات عند المالكية هي أن يكون الغرر يسيرا وغير مقصود ودعت إليه الضرورة. وتلك العناصر لا توجد في الغرر الذي حواه عقد التأمين (١٨).

ثانيا: عقود التأمين تتضمن الرهان والمقامرة:

المقامرة أو الرهان عقد يتعهد فيه كل من العاقلين أن يدفع إلى الآخر مبلغا من النقود أو أي عوض مالي آخر يتفق عليه إذا وقعت حادثة معينة (خسارة اللعب في المقامرة، وعدم صدق قول المراهن في واقعة غير محققة في الرهان). وخصائص عقود المقامرة والرهان هي نفسها خصائص عقود التأمين، وهي أنها عقود ملزمة للجانبين وأنها عقود معاوضات مالية، وأنها عقود احتمالية. وبيان ذلك أن كلا من المقامرين أو المتراهنين يلتزم نحو الآخرين بدفع المال المتفق عليه إذا وقعت الحادثة، خسارة المقامرة أو الرهان. وهذا هو الحال

(١٨) لعل المالكية هم أكثر الفقهاء تيسيرا في موضوع الغرر، وقد اشتهر عن الفقه المالكى تضييق دائرة البطلان في المعاملات بسبب الجهالة والغرر، ولذلك كان من المفيد تحديد المقصود بالغرر اليسير الذي لا يؤثر في صحة المعاوضات، حتى إذا ثبت أن مثل هذا النوع من الغرر لا ينطبق على عقود التأمين، كان الحكم بذلك عند غير المالكية من المجتهدين أولى.

في عقد التأمين حيث تتعهد شركة التأمين بدفع مبلغ التأمين إذا وقعت الحادثة المبينة في العقد وهي وقوع الخطر المؤمن منه في مقابل تعهد المستأمن بدفع أقساط التأمين مدة عدم وقوع هذه الحادثة.

وفي عقد المقامرة أو الرهان لا يعرف كل من المقامر والمتراهن مقدار ما يعطي ولا مقدار ما يأخذ لتوقف ذلك على أمر غير محقق. كذلك فإنه في عقد التأمين لا يعرف كل من شركة التأمين والمستأمن عند إبرام العقد ما يعطي ولا مقدار ما يأخذ لتوقف ذلك على أمر غير محقق هو الخطر المؤمن منه.

وتعتبر عقود المقامرة والرهان من عقود المعاوضات لأن كلا من المقامر أو المتراهن إذا كسب شيئاً فذلك في مقابل تعرضه للخسارة، وإذا خسر شيئاً فذلك في مقابل احتمال الكسب. وهذا المعنى نفسه موجود في عقد التأمين. فشركة التأمين إذا كسبت الأقساط في حالة عدم وقوع الخطر المؤمن منه فذلك في مقابل تعرضها للخسارة في حالة وقوع هذا الخطر. وإذا خسرت شيئاً في حالة وقوع الحادث، فذلك في مقابل احتمال الكسب في حالة عدم وقوعه. وإذا قيل أن الاحتمال في الكسب أو الخسارة هو الأساس الذي يقوم عليه عقد المقامرة أو الرهان، فإن هذا الأساس نفسه يوجد في عقود التأمين بلامنازع.

وهكذا نجد أن الدليل على تحريم العقود التي تبرمها شركات التأمين أن هذه العقود تعد قماراً ومراهنة. والقمار حرام شرعاً باتفاق الفقهاء، فيكون التأمين حراماً. وقد توصلنا إلى هذه النتيجة من خلال التماثل بين عقود المقامرة والرهان، وعقود التأمين من حيث تعريف كل منهما، وكذلك الخصائص التي تحدد طبيعة كل منهما. ذلك أن طبيعة عقد التأمين هي طبيعة عقد المقامرة والرهان، وإن اختلفت أسماء عناصره وأطرافه (١٩).

ثالثاً: عقود التأمين تتضمن الربا بنوعيه:

تتضمن عقود التأمين الربا بنوعيه: ربا الفضل و ربا النسيئة من وجوه ثلاثة:—
(أ) أن عقد التأمين هو اتفاق بين شركة التأمين والمستأمن على أن يدفع الأخير

(١٩) د. يوسف قاسم، التعامل التجاري في ميزان الشريعة، مرجع سابق، ص ٢٥٩—٢٦٧.

مبلغاً من المال في مقابل أن ترد إليه شركة التأمين عند وقوع الخطر مبلغاً آخر، فكان بيع النقد بالنقد إلى أجل وهو ربا النسيئة عند التساوي. أما إذا كان المؤجل أكبر انضم إلى ربا النسيئة ربا الفضل كذلك حيث لا يدري المستأمن عند التعاقد مقدار ما يأخذ فيكون جاهلاً بالتمائل. والجهل بالتمائل كالعلم بالتفاضل يحقق الربا (٢٠).

وقد حرم القرآن ربا النسيئة، وحرمت السنة المطهرة ما يمكن أن يؤدي إلى الربا وهو ما يسمى ربا الفضل. و ربا الفضل هو كل زيادة خالية عن العوض في مبادلة مال بمال من نفس جنسه. فيقول الرسول (ص) «الذهب بالذهب والفضة بالفضة والبر بالبر والشعير بالشعير والتمر بالتمر والملح بالملح، مثلاً بمثل، سواء بسواء، يدا بيداً، فمن زاد أو استزاد فقد أربى، فإذا اختلفت هذه الأجناس فبيعوا كيف شئتم» (٢١). وعليه لا تجوز مبادلة مال بمال من نفس جنسه إلا بنفس المقدار على أن تكون المبادلة فورية حتى يقطع السبيل عن كل تحايل في تحريم الربا. ذلك أن بيع الذهب بالذهب والفضة بالفضة (أي النقد بالنقد) لا يجوز إلا مثلاً بمثل يدا بيد. ومعنى ذلك أنه إذا بيع النقد بالنقد إن كان جنساً اشترط الحلول والمماثلة والتقايض، فمتى اقترن باحدهما تأجيل ولو للحظة وهما في المجلس لم يصح، أو جنسين — كذهب وفضة — جاز التفاضل واشترط الحلول والتقايض (٢٢).

(ب) أن عقد التأمين على الحياة لحالة البقاء يتضمن تعهد شركة التأمين بأن ترد للمستأمن في حالة بقاءه حياً إلى المدة المحددة في العقد، الأقساط التي دفعها مدة العقد مضافاً إليها فائدة ربوية، فيكون حراماً.

(ج) أن أكثر العمليات التي تمارسها شركات التأمين تقوم على أساس الربا، فهي تستثمر أموالها في سندات بفائدة، وتقرض منها بضمان وثيقة التأمين بفائدة، وتشترط على تأخير دفع الأقساط فائدة. والعقد إذا تضمن شرط الربا بطل.

(٢٠) د. حسين حامد حسان، حكم الشريعة الإسلامية في عقود التأمين، مرجع سابق.

(٢١) صحيح مسلم بشرح النووي، ج ١١، ص ١٤.

(٢٢) التقابض يعني القبض الحقيقي قبل التفرق من مجلس العقد.

والرأي السائد أن التأمين التجاري لا يتفق مع مبادئ الشريعة وأصولها وقواعدها. ولانقول هذا الكلام عبثاً، وإنما بناء على دراسة واستقصاء لآراء الباحثين في هذا الموضوع. بل لقد تتوجت هذه الفكرة بتوصية أصدرها المؤتمر العالمي الأول للاقتصاد الاسلامي الذي انعقد بمكة المكرمة فيما بين ٢١، ٢٦ من شهر صفر عام ١٣٩٦ هـ الموافق ٢١-٢٦ فبراير ١٩٧٦، وتنص هذه التوصية على مايلي:

«يوصي المؤتمر دول العالم الاسلامي كافة أن تستكمل كافة أعمالها التشريعية حتى تصير القوانين والنظم والمؤسسات الاقتصادية والاجتماعية مبنية على أساس من مبادئ الاسلام وقيمه وشريعته. ويرى المؤتمر أن التأمين التجاري الذي تمارسه شركات التأمين التجارية في هذا العصر لا يحقق الصيغة الشرعية للتعاون والتضامن لأنه لم تتوافر فيه الشروط الشرعية التي تقتضي حله. ويقترح المؤتمر تأليف لجنة من ذوي الاختصاص من علماء الشريعة وعلماء الاقتصاد المسلمين لاقتراح صيغة للتأمين خالية من الربا والضرر وتحقق التعاون المنشود بالطريقة الشرعية بدلا من التأمين التجاري (٢٣).

وهكذا جاءت هذه التوصية حاسمة، فقد قضت على كل محاولة من شأنها التسليم بالأمر الواقع وخضوع المسلمين لأنظمة ومؤسسات مالية أجنبية غريبة عنهم فرضت عليهم بالرغم من أن الشريعة لا تقرها، وبالرغم من وجود البديل الاسلامي الذي يحقق أهداف التأمين ومقاصده من التعاون والتضامن وهو التأمين التبادلي أو التعاوني.

وهنا نصل إلى نقطة حاسمة وهي أن شريعة الله حاكمة لا محكومة، وكل من يخضعها لأحكام العصور ويؤول نصوصها ليدلها لأحكام الزمان والمكان والأقوام، من غير طرائق التأويل المستقيم، إنما يجعل شرع الله هزأ وينزل به من عليائه ويجعله خاضعا لأغراض الناس ولو كانت ظالمة ولو كانت مشتقة من الأهواء والشهوات.

والخلاصة أن عقد التأمين الذي تبرمه شركة التأمين مع المستأمنين لا ينشئ إلا علاقة واحدة هي العلاقة بين المستأمن والشركة المؤمنة. وأن هذه العلاقة تقوم على المعاوضة وقصد الربح. وأن القول بوجود اتفاق تعاوني ينشئ علاقة أساسها التعاون والتضامن بين جميع المستأمنين الذين يتعاملون مع شركة تأمين معينة، مجرد فرض لا تبنى على مثله الأحكام

(٢٣) التوصية رقم (٦) من توصيات المؤتمر العالمي الأول للاقتصاد الاسلامي، مكة المكرمة، ١٣٩٦ هـ.

الشرعية، لأن نية التبرع لا تظهر إلا من عقد أو اتفاق يقرره ولا وجود لمثل هذا العقد أو الاتفاق الذي يقرر التعاون وينظمه بين المستأمنين. والعقد القائم بين شركة التأمين والمستأمن لا ينشئ مثل هذه العلاقة بحال. فهذا مجرد فرض لا تقره قواعد القانون ولا أصول الشريعة. وعلى هذا فعقد التأمين معاوضة خالصة لا أثر فيها للبذل والتضحية والتعاون والتضامن كما يقول أنصار التأمين لدى هذه الشركات.

التأمين التبادلي أو التعاوني:

يتفق الباحثون في التأمين من الوجهة الشرعية على جواز التأمين التبادلي أو التعاوني واعتباره البديل المشروع عن التأمين التجاري. وهو تأمين يشترك فيه الأعضاء الذين ينتمون إلى مؤسسة واحدة، ويجمع بينهم تماثل الأخطار التي يتعرضون لها ويتفقون جميعا على تعويض من يتحقق الخطر بالنسبة إليه منهم في سنة معينة من الاشتراك الذي يؤديه كل عضو. ذلك أنه في إطار هذا النوع من التأمين يجب أن نرى الإنسان في كيانه الاجتماعي وليس كمجرد فرد. فهو يمكن أن يعمل في مزرعة وهو يسكن قرية محددة أو يعمل في مصنع، أو ينتمي إلى نقابة أو منظمة شباب أو نساء.. الخ. وهكذا فإن التأمين يتم من خلال المؤسسة التي ينتسب إليها الفرد، حيث أن الأخذ بسياسة الاعتماد على النفس يقتضي أن نشجع أصغر التجمعات على التكافل والسعي المشترك لإدارة شئونها وحل مشكلاتها بوسائلها الذاتية كلما أمكن ذلك.

و يتميز التأمين التبادلي أو التعاوني عن شركات التأمين المساهمة بالآتي:-

- (أ) لا تعمل مؤسسات التأمين التبادلي للربح وليس لها رأس مال وليس فيها مساهمون يتقاضون أرباحا على أسهمهم.
- (ب) أن الاشتراك يكون متغيرا يزيد و ينقص بحسب قيمة التعويضات التي تدفع في خلال العام.
- (ج) أعضاء مؤسسات التأمين التبادلي يتبادلون التأمين فيما بينهم، إذ يؤمن بعضهم بعضا فهم في وقت واحد مؤمنون ومؤمن لهم. ومن هنا وصف هذا التأمين بأنه «تبادلي».
- (د) أن التأمين التبادلي لا يقصد به المعاوضة، بل إنه بحق تأمين تعاوني يقصد به التضامن بين جماعة من الناس يتعرضون لأخطار من نوع واحد.

(هـ) أن باذل القسط أو الاشتراك في التأمين التبادلي يعتبر متبرعا لمن لحقه ضرر من جراء خطر معين.

وواضح مما قدمناه أن التأمين التبادلي أو التعاوني يكافح استغلال شركات التأمين وهو البديل الذي يمكن أن يحل محلها. وهو قابل لأن يلبي حاجات المجتمع في أوسع نطاق على طول طريق النشاطات الاقتصادية والحاجات الاجتماعية. ويمكن تطبيقه من خلال التعاونيات بكافة أشكالها والنقابات المعنية والمؤسسات الجماهيرية. هذا بالإضافة إلى أنه قد يصبح هناك فائض في نهاية العام من اشتراكات الأعضاء حيث يتم استثماره وفق الصيغة الإسلامية المشروعة كالمضاربة (أو القراض) أو الشركة. وبهذا الأسلوب يتحقق النفع والفائدة للأعضاء وللإقتصاد القومي بصفة عامة. ويتسابق أعضاء المجتمع على الاشتراك في نظام التأمين التبادلي حيث أنه لا يسعى إلى تحقيق ربح (٢٤).

التأمين الاجتماعي:

وهو تأمين تقوم به الدولة بقصد تأمين بعض طبقات الشعب ضد أخطار معينة كتأمين العمال ضد البطالة والمرض والعجز والشيخوخة. ويساهم في حصيلة العمال وأصحاب الأعمال والدولة. وهذا النوع من التأمين جائز لاشيء فيه. ذلك أن دليل المنع من التأمين هو الغرر. وهذا الدليل يقتصر على عقود المعاوضات دون التبرعات على رأي الامام مالك رضي الله عنه (٢٥).

ومن الأمور الضرورية أن تتوسع الدول الإسلامية في التأمينات الاجتماعية حتى تشمل جميع طبقات الشعب التي تعجز مواردها عن مواجهة الأخطار. ذلك أن الدولة الإسلامية في نظر الإسلام تلتزم بتأمين فرصة عمل لكل قادر عليه وبتأمين العاجز عن العمل باعطائه ما يكفيه مأكلا ومشربا وملبسا ومسكنا ومركبا كما يقول بعض الفقهاء. ولها في

(٢٤) علي سعيد عبد الوهاب مكي، تمويل المشروعات في ظل الإسلام، مرجع سابق، ص ٢٤٠-٢٤١.

(٢٥) د. حسين حامد حسان، مرجع سابق.

موارد الزكاة مايقوم بذلك، وإلا كان لها أن تفرض من الضرائب على الأغنياء مايسد حاجة الفقراء(٢٦).

والخلاصة أن التأمين التجاري الذي تمارسه شركات التأمين المساهمة لا يحقق الصيغة الشرعية للتعاون والتضامن غير أن كلا من التأمين التبادلي والتأمين الاجتماعي يحقق الصيغة العملية التي شرعها الاسلام للتعاون وبذل التضحيات. فهذان النوعان من التأمين يقومان على قصد التعاون والتضامن والتبرع دون الرغبة في السعي وراء الربح. وعليه فهما يعدان تطبيقا سليما لنظرية التأمين في نظرنا، ذلك أن الوسيلة التي شرعها الاسلام للتعاون والتضامن وبذل التضحيات هي عقود التبرع حيث لا يقصد المتعاون والمضحي فيها ربحا من تعاونه وتضامنه ولا يطلب عوضا ماليا مقابلا لما بذل. ومن ثم جازت هذه العقود مع الجهالة والغرر، ولم يدخلها القمار والمراهنة والربا. ذلك أن محل التبرع إذا فات على من أحسن إليه به بسبب هذه الأمور لم يلحقه بفواته ضرر لأنه لم يبذل في مقابل هذا الاحسان عوضا، بخلاف عقود المعاوضات فإن محل المعاوضة إذا فات على من بذل فيه العوض لحقه الضرر بضياع المال المبذول في مقابلته. وما قيل بشأن الجهالة والغرر والقمار والمراهنة يقال مثله في الربا. فالمرابي يعطي القليل و يأخذ الكثير بعد الأجل، والمتبرع يعطي ولا يأخذ فلا يتحقق الربا في التبرع.

(٢٦) بقر ابن حزم أنه إذا لم تكف الزكاة لسد حاجات الفقراء، فإن للسلطة العامة أن تأخذ من الأغنياء بعد الزكاة مايمكنها من سد هذه الحاجات. راجع في ذلك المحلى، أبي محمد علي بن حزم المتوفى عام ٤٥٦هـ، دار الفكر، بيروت. ح ٦، ص ١٥٦.

المبحث الثالث

البورصات في ميزان الشريعة

تعتبر البورصات مؤسسات رأسمالية نموذجية، ذلك أنها ظهرت وازدهرت خلال عهد ازدهار النظام الرأسمالي. والبورصة سوق ذات طابع خاص غير طابع الأسواق المتعارف عليها من قديم الزمان. وهي تختلف عن الأسواق المعروفة في أنها تتخصص في نوع أو أنواع معينة من السلع، بينما الأسواق تكون مفتوحة لكل سلعة. كذلك فإنه تتوافر في المتعاقدين في البورصة شروطا معينة على حين لا ترد الأسواق العامة أحدا. هذا بالإضافة إلى أنه يجري التعامل في البورصة والسلع المتعامل عليها غير موجودة، وذلك خلاف التعامل في الأسواق الأخرى.

ومن البورصات ما هو سوق للأوراق المالية، ومنها ما هو سوق لنوع معين من أنواع البضائع. ويتم التعامل في كلا السوقين في عمليات عاجلة، كما يتم في صورة عمليات آجلة. ومن المعروف أن اسم «البورصة» ليس عربيا ولا مغربا، بل إنه ينطق هكذا في معظم اللغات الأجنبية محتفظاً بالأصل الذي نشأ عنه (٢٧).

بورصة الأوراق المالية:

هي سوق منظمة لتداول الأسهم والسندات. وتمثل هذه الأسهم والسندات أموالا مادية موظفة في الانتاج، وفي بورصة الأوراق المالية يتم تداول حقوق الملكية بصفة مستقلة عن مجرى العملية الانتاجية. وتؤدي هذه البورصة عدة فوائد منها أن باستطاعة حائز الأوراق

(٢٧) عبد الكريم الخطيب، السياسة المالية في الاسلام، القاهرة، دار الفكر العربي، الطبعة الثانية، ١٩٧٦. ص ١٧٢.

المالية أن يعرف ثمنها من يوم لآخر من الاطلاع على تسعيرة البورصة، كما أنه يمكن تحويل الأوراق المالية إلى نقود أو العكس في أي وقت. هذا بالإضافة إلى سهولة قبول الدائنين للأسهم والسندات كضمان لقروضهم. وأخيراً فإن الأموال الموظفة في أصول ثابتة (آلات — مباني — أراضي) تصبح أموالاً سائلة جزئياً أو كلياً وفي أي وقت دون الحاجة إلى تصفية هذه الأموال الثابتة. ذلك أن البورصة تسبغ على استثمارات ثابتة بطبيعتها طابعاً سائلاً. ولا يخفى ما في ذلك من تشجيع على توظيف الأموال.

وكما ذكرنا من قبل، يتم تداول الأسهم والسندات في البورصة على صورتين: عمليات عاجلة أو نقدية، وعمليات آجلة. فأما الأولى فهي التي تسوى فوراً أو في ظرف ٤٨ ساعة على الأكثر حيث يدفع المشتري الثمن ويسلم البائع الأوراق. وهذه عمليات بيع وشراء حيث يحمل مشتري أسهم الشركات محل المالك الذي باع هذه الأسهم، كما يحمل مشتري السند محل مالكة الذي باعه إياه. وبيع وشراء أسهم الشركات مباح. أما تداول السندات فلا يجوز لأنها تمثل قروضا ذات فائدة ثابتة ربوية.

والعمليات الآجلة تتضمن اشتراط ميعاد معين لتسليم الأوراق المالية موضوع التعامل ودفع ثمنها. وهي تعتبر من أعمال المضاربة التي غالباً ما لا تتوافر فيها نية التسليم أو التسلم، فالمشتري لأجل يأمل أن يرتفع السعر قبل انقضاء الأجل فيعيد بيع ما اشتراه ويحقق الفرق بين السعرين ربحاً. كذلك البائع لأجل يأمل أن يهبط الثمن خلال الأجل فيعيد شراء الأوراق المالية بأسعار مجزية. والعقود الآجلة التي كان يجري التعامل عليها في بورصة الأوراق المالية بمصر حتى عام ١٩٥٢ كانت تتم تسويتها بالاقصصار على دفع فروق الأسعار دون تسليم فعلي للأوراق المتعامل عليها. ولا تعتبر هذه المعاملات من عقود السلم لأنه ينقصها أحد أركان عقد السلم وهو نية تسليم المبيع. والسلم هو بيع شيء موصوف في الذمة بشمن معجل. ومشروعية السلم مطابقة لمقتضى الشريعة ومتفقة مع قواعدها وليست فيها مخالفة للقياس، لأنه كما يجوز تأجيل الثمن في البيع يجوز تأجيل المبيع في السلم من غير تفرقة بينهما (٢٨).

(٢٨) السيد سابق، فقه السنة، المجلد الثالث، المعاملات، بيروت: دار الكتاب العربي، رمضان ١٣٩١ هـ — نوفمبر ١٩٧١ م. الطبعة الأولى. ص ١٢٣.

وللسلم شروط لابد أن تتوفر فيه حتى يكون صحيحا، وهذه الشروط هي:

- (أ) أن يكون رأس مال السلم (الثلث) معلوم الجنس والقدر، وأن يسلم قبل الافتراق من مجلس العقد.
- (ب) أن يكون المسلم فيه (المبيع) في الذمة، وأن يكون موصوفا بما يؤدي الى العلم بمقداره وأوصافه التي تميزه عن غيره، كي ينتفي الغرر وينقطع النزاع.
- (ج) أن يكون الأجل معلوما.

وللتوضيح نذكر أن العمل في بعض بورصات الأوراق المالية يجري حينما يتقدم العميل للبنك الذي يتعامل معه — أو السمسار الخاص به — بطلب شراء أو بيع، ولا يدفع من الثمن عند الشراء إلا نسبة معينة قد تكون ٢٥٪ أو ٣٠٪ أو أكثر من ذلك أو أقل حسب شروط التعامل. وكذلك عند البيع فإنه يدفع نفس النسبة بدلا من أن يقبض الثمن لأنه بيع ماليس عنده ولأنه ليست هناك نية لتسليم المبيع. فإذا كانت العملية عملية شراء أوراق مثلا لأجل شهرين، فإن المشتري ينتظر ارتفاع السعر في بحر شهرين وقبل ميعاد التسليم يقوم ببيع نفس العقد فيحصل على فرق السعر أو يخسر هذا الفرق أو يقوم بتأجيل استحقاق العقد ويقبض فرق السعر أو يدفع الخسارة. وتسمى عملية الشراء الأولى مضاربة على الصعود وهي شراء أوراق انتظارا لارتفاع الأسعار فيبيعها ويكسب الفرق بين سعري الشراء والبيع دون استلام أو تسليم السلعة التي يتم بإسمها التعامل. كما تسمى عملية البيع — في حالة عدم وجود أوراق مالية للتسليم — مضاربة على النزول لأن البائع ينتظر هبوط الأسعار ليشتري نفس العقد ويقبض الربح. والواقع أن كثيراً من الحكومات تمنع العمليات الآجلة في سوق الأوراق المالية أو توقفها في ظروف معينة، منعاً للمضاربات والتأثير المصطنع على الأسعار.

وهكذا نجد أن المشتري في بعض العمليات الآجلة للبورصة يدفع جزءا من الثمن فقط. وقد اشترط الفقهاء لصحة عقد السلم دفع الثمن كله في مجلس العقد لأن المبيع موصوف في الذمة، فإن كان الثمن بعضه أو كله في الذمة كان من قبيل بيع الكالئ بالكالئ، وهو ممنوع شرعا حيث جاء في الحديث نهى رسول الله (ص) عن بيع الكالئ بالكالئ. وفسره جميع المجتهدين بأنه بيع الدين بالدين أو المؤجل بالمؤجل. ولذلك نجدهم يشترطون في عقد السلم أن يتم قبض رأس مال السلم في مجلس العقد خروجا عن بيع الدين

بالدين لأن المسلم فيه دين مؤجل أيضا. فإذا لم يقبض رأس مال السلم في مجلس العقد، كان العقد باطلا لأنه بيع دين في دين. وقد نهى الشارع عنه (٢٩).

وقياسا على ماسبق، يعتبر عقد التأمين بيع دين بدين، لأن المستأمن يتعهد فيه بدفع أقساط التأمين وهي دين في ذمته لأنه لا يدفعها في مجلس العقد، بل يدفعها بعد العقد على أقساط دورية في مقابل تعهد شركة التأمين بدفع مبلغ التأمين، وهو دين في ذمة شركة التأمين أيضا. وعليه فإن هذا العقد بيع دين بدين فبطل شرعا.

بورصة البضائع:

هي سوق كاملة تتخصص في بيع وشراء سلعة واحدة متجانسة. ويتم فيها التعامل في صورة عمليات عاجلة وتسمى في هذه الحالة بورصة البضاعة الحاضرة. كذلك يتم التعامل في صورة عمليات آجلة، وتسمى السوق في هذه الحالة ببورصة العقود.

وفيما يختص بالتعامل على الصفقات العاجلة فإنه بيع وشراء مع التسليم فورا، وهذا جائز ولا شبهة فيه. أما العمليات الآجلة فهي جائزة شرعا إذا كانت تتوفر فيها شروط عقد السلم التي ذكرناها سابقا. وإذا قام بعض الأشخاص بشراء كمية من السلعة في بورصة العقود ثم يبيع هذه الكمية أيضا بعقد دون تسليم للمبيع كما كان يحدث في بورصة العقود بمصر حتى عام ١٩٥٢، فيكون ذلك من قبيل بيع مالم يقبض، وذلك ممنوع شرعا للأسباب التالية:— (٣٠)

(٢٩) د. حسين حامد حسان، مرجع سابق.

(٣٠) لا يجوز بيع شيء قبل قبضه، وهذا قول أبي حنيفة والشافعي، ولا يجوز بيعه قبل قبضه لا يجوز بيعه لباثمه. وما يحتاج إلى القبض لا يجوز الشركة فيه ولا توليته ولا حوالة به قبل قبضه. أن هذه أنواع بيع فتدخل في عموم النهي عن بيع الطعام قبل قبضه. فإن الشركة بيع بعض المبيع بقسط من ثمنه، والتولية بيع جميعه بمثل ثمنه، كذلك لا تصح هبته ولا رهنه ولا دفعه أجرة ولا ما أشبه ذلك من التصرفات المفتقرة إلى القبض. انظر في ذلك: المغنى لأبي قدامة، الرياض: مكتبة الرياض الحديثة، المملكة العربية السعودية. ج ٤. ص ١٢٧-١٣١.

(أ) أن التصرف بالبيع قبل القبض لا يجوز، إذ يحتمل أن يكون المبيع قد هلك عند البائع الأول فيكون بيع غرر. وبيع الغرر غير صحيح سواء أكان عقارا أم منقولا وسواء أكان مقدرا أو جزافا لما رواه أحمد والبيهقي وابن حبان بإسناد حسن أن حكيم بن حزام قال: يارسول الله إنني اشتري بيوعا فما يحل لي منها وما يحرم؟ قال: «إذا اشتريت شيئا فلا تبعه حتى تقبضه» (٣١).

(ب) أن البائع إذا باع السلعة ولم يقبضها المشتري فإنها تبقى في ضمانه. وعليه إذا هلكت كانت خسارتها عليه دون المشتري. فإذا باعها المشتري في هذه الحال وبيع فيها كان رابحا لشيء لم يتحمل فيه تبعة الخسارة. وفي هذا يروي أصحاب السنن أن رسول الله (ص) نهى عن بيع ربح مالم يضمن.

(ج) أن المشتري الذي باع ما اشتراه قبل قبضه يماثل من دفع مبلغا من المال إلى آخر ليأخذ في نظيره مبلغا أكثر منه، إلا أن هذا أراد أن يحتمل على تحقيق قصده بإدخال السلعة بين العقدين فيكون ذلك أشبه بالربا. وقد فطن إلى هذا ابن عباس رضى الله عنهما. وقد سئل عن سبب النهي عن بيع مالم يقبض فقال «ذاك دراهم بدراهم والطعام مرجأ». وهنا نود أن نذكر أن هذا ليس خاصا بالطعام وحده بل يشمل الطعام وغيره كالقطن والكتان وأمثالهما لأنه لا فرق بينهما من هذه الناحية (٣٢).

ولاشك أن المضاربات التي تجرى في تلك البورصات غالبا ماتتخذ شكل المقامرة، فهي قد تتطور بفعل المصالح الفردية البحتة وبوسائل ممقوتة، وغير مشروعة للتأثير على اتجاه الأسعار. وهذا الشكل يؤدي إلى الإخلال بموازين الأسعار ويجعل البورصة أقرب إلى ناد للميسريؤمه المقامرون ويقصدون من ذلك الانتفاع من تقلبات الأسعار المفتعلة هبوطا أو ارتفاعا.

(٣١) انظر تفصيل مانهى عنه من البيوع في الروض النضر، شرح مجموع الفقه الكبير، تأليف القاضي العلامة شرف الدين الحسين بن أحمد السياعي، ١١٨٠-١١٢١هـ - الجزء الثالث - الطائفة: مكتبة المؤيد - المملكة العربية السعودية، ١٩٦٨م. ص ٤٨٢-٤٨٤.

(٣٢) السيد سابق، فقه السنة، مرجع سابق، ص ٧٠.

والخلاصة أن التنظيم الاسلامي للبورصات يقتضي أن ينطبق على العقود الآجلة في كل من بورصتي الأوراق المالية والبضائع أركان عقد السلم من أنه بيع شيء معلوم إلى أجل معلوم مع توافر أهم أركان عقد السلم وهونية تسليم المبيع (٣٣).

ويجب على الحكومات الاسلامية أن تخصص أجهزة رقابة على الشركات التي تتعامل في البورصة حتى لا يتلاعب رؤساؤها أو مديروها في الميزانيات فيؤثروا على الأسعار في البورصة ويستفيدوا هم وأتباعهم من فروق الأسعار. هذا بجانب احكام الرقابة على المتعاملين في البورصات بصفة عامة حتى لا يحدث تلاعب بها وبالتالي تستطيع تلك الأسواق أن تؤدي دوراً فعالاً كجهاز للتمويل والاستثمار.

(٣٣) عبد السميع المصري، مقومات الاقتصاد الاسلامي، مرجع سابق ص ١١١.

خاتمة:

وهنا نعود إلى الحديث الذي أوردناه في صدر هذا البحث لنقول أن الدعوى بأن الأشكال والمؤسسات المالية المستوحاة من الغرب تمثل ضرورة لا محيص عنها في تسير عجلة التنمية الاقتصادية، إنما تأتي من أننا روضنا لنتحرك في دائرة الفكر الذي فرضه علينا النفوذ التغريبي الخطير ذلك أن الغرب يطرح علينا نظريات وأفكارا وفروضا، ونحن نحاول في إطار من الأسر الفكري أن نؤمن بهذه النظريات والفروض وكأنها علم مقرر أو حقائق ثابتة.

إن الأخذ بسياسة الاعتماد على النفس تتطلب منا — في هذا الصدد — توافر أمرين: أحدهما عدم القبول بتقليد الغير، وثانيهما عدم الوقوع في الأسر الفكري الذي يتعرض له من يتلقون العلوم عن الغرب ومن الغرب. ذلك أن قبول المسلمين بتقليد غيرهم يعني منذ البداية موقفا مستسلما قانطا، وكم كان رسول الله (ص) ملهما نافذ البصيرة عندما كان ينهى المسلمين عن التشبه بغيرهم من الأمم حتى في وحدات السلوك اليومية الصغيرة التي قد لا تستلفت النظر. فالتقليد أول درجات الإعجاب وأن الإعجاب هو بداية الذوبان وأن الذوبان هو الانحلال وهو النهاية.

وأما ثاني هذين الأمرين فإنه يتمثل في موقف الغزو الفكري المركز الذي يقع فيه المشقوفون من جراء ماتلقوه من علوم الغرب بحيث لا يملكون غير التسليم الخانع أو تبرير الواقع في أحسن الأحوال. وليس معنى ذلك أننا نصادر على تلقي العلم حيث كان. فالإسلام يدعو إلى العلم ويكرم العلماء ولكن الذي أريد أن أوضحه هي أن العلوم ليست في ذاتها مادية ولا روحية، ولكنها يمكن أن تنقلب إلى هذا المظهر أو ذاك حسب استعدادنا العقلي الخاص.

هذا من الناحية النظرية، أما من الناحية العملية فإن الأمر يتطلب من الدول الإسلامية القيام بعمل نماذج عملية لمؤسسات مالية إسلامية تلتزم في نظمها وطريقة عملها بأصول التشريع الإسلامي، لتكون هذه النماذج نماذج التجريب لما يتفق عليه من نظريات أو بدائل إسلامية.

أهم المراجع

- (١) المغني لأبي قدامة، تأليف أبي محمد عبدالله أحمد بن محمد بن قدامة المقدسي، المتوفي عام ٦٢٠هـ الرياض : مكتبة الرياض الحديثة، المملكة العربية السعودية، ١٤٠٠هـ - ١٩٨٠م، الجزء الرابع.
- (٢) الروض النضير، شرح مجموع الفقه الكبير، تأليف القاضي العلامة شرف الدين الحسين بن أحمد السياغي: ١١٨٠-١٢٢١هـ، الطائف: مكتبة المؤيد، المملكة العربية السعودية الطبعة الثانية، ١٣٨٨هـ - ١٩٦٨م، الجزء الثالث.
- (٣) د . علي عبد الرسول، المبادئ الاقتصادية في الاسلام، القاهرة : دار الفكر العربي، الطبعة الثانية، ١٩٨٠م.
- (٤) علي سعيد عبد الوهاب مكى، تمويل المشروعات في ظل الاسلام، دراسة مقارنة، القاهرة: دار الفكر العربي، ١٩٧٩م.
- (٥) د . أحمد محمد العسال، د . فتحي أحمد عبد الكريم، النظام الاقتصادي في الاسلام، مبادئه وأهدافه، القاهرة: مكتبة وهبة بعبدين، ١٤٠٠هـ - ١٩٨٠م.
- (٦) د . يوسف قاسم، التعامل التجاري في ميزان الشريعة، القاهرة: دار النهضة العربية، الطبعة الأولى، ١٤٠٠هـ - ١٩٨٠م.
- (٧) عبد السميع المصري، مقومات الاقتصاد الاسلامي، القاهرة: مكتبة وهبة بعبدين، الطبعة الأولى ١٣٩٥هـ - ١٩٧٥م.
- (٨) د . حسين حامد حسان، حكم الشريعة الاسلامية في عقود التأمين، المؤتمر العالمي الأول للاقتصاد الاسلامي، مكة المكرمة ٢١-٢٦ فبراير ١٩٧٦م.
- (٩) د . أحمد النجار، طريقنا إلى نظرية متميزة في الاقتصاد الاسلامي، المؤتمر العالمي الأول للاقتصاد الاسلامي، مكة المكرمة، ٢١-٢٦ صفر ١٣٩٦هـ.